

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Костровец Лариса Борисовна
Должность: директор
Дата подписания: 29.06.2026 17:53:15
Уникальный программный ключ:
6882606104c36dbde41c4ab93a65382136a292d6

Приложение 4
к образовательной программе

ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
для текущего контроля успеваемости и
промежуточной аттестации обучающихся
ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Б1.В.02 Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности
(индекс, наименование дисциплины в соответствии с учебным планом)

38.03.02 Менеджмент
(код, наименование направления подготовки/специальности)

Менеджмент внешнеэкономической деятельности
(наименование образовательной программы)

Бакалавр
(квалификация)

Очная форма обучения
(форма обучения)

Год набора - 2024

Донецк

Автор(ы)-составитель(и) ФОС:

Удовиченко Кристина Анатольевна, канд.экон.наук, доцент кафедры менеджмента внешнеэкономической деятельности

РАЗДЕЛ 1.
ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ
по дисциплине (модулю) «Правовое обеспечение внешнеэкономической
деятельности»

1.1. Основные сведения о дисциплине (модуле)

Таблица 1

Характеристика дисциплины (модуля)
(сведения соответствуют разделу РПД)

Образовательная программа	бакалавриат
Направление подготовки	38.03.02 Менеджмент
Профиль	«Менеджмент внешнеэкономической деятельности »
Количество разделов учебной дисциплины	2
Часть образовательной программы	Часть, формируемая участниками образовательных отношений Б1.В.02
Формы контроля	Текущий (устный опрос, тестовые задания, реферат)
Показатели	Очная форма обучения
Количество зачетных единиц (кредитов)	3
Семестр	3
Общая трудоемкость (академ. часов)	108
Аудиторная работа:	38
Лекционные занятия	18
Семинарские занятия	18
Самостоятельная работа	43
Контроль	27
Консультация	2
Форма промежуточной аттестации	Экзамен

1.2. Перечень компетенций с указанием этапов формирования в процессе освоения образовательной программы.

Таблица 2

Перечень компетенций и их элементов

Компетенция	Индикатор компетенции и его формулировка	*Элементы индикатора компетенции	Индекс элемента
<p>УК ОС-10: Способен демонстрировать и формировать нетерпимое отношение к коррупционному поведению</p>	<p>УК ОС-10.2: Обладает знаниями и навыками правового регулирования отношений, возникающих между субъектами маркетинга в процессе осуществления маркетинговой деятельности</p>	<p>Знать:</p>	
		<p>1. способы решения задач в рамках поставленной цели с учетом действующих правовых норм и имеющихся условий, ресурсов и ограничений</p>	<p>УК ОС-10 3-1</p>
		<p>2. технологию анализа нормативно- правовой документации и способы ее использования при подготовке предложений по совершенствованию маркетинговой деятельности</p>	<p>УК ОС-10 3-2</p>
		<p>3. действующие правовые нормы, обеспечивающие борьбу с коррупцией в различных областях жизнедеятельности</p>	<p>УК ОС-10 3-3</p>
		<p>Уметь:</p>	
		<p>1. планировать, организовывать и проводить мероприятия, обеспечивающие формирование гражданской позиции и предотвращение коррупции в социуме</p>	<p>УК ОС-10 У-1</p>
		<p>2. выбирать оптимальные способы решения задач в рамках поставленной цели с учетом действующих правовых норм и имеющихся условий,</p>	<p>УК ОС-10 У-2</p>

Компетенция	Индикатор компетенции и его формулировка	*Элементы индикатора компетенции	Индекс элемента
		ресурсов и ограничений	
		3.анализировать нормативно- правовую документацию и использовать ее при подготовке предложений по совершенствованию маркетинговой деятельности	УК ОС-10 У-3
		Владеть:	
		1.навыками профилактики коррупции и формирования нетерпимого отношения к ней	УК ОС-10 В-1
		2. навыком выбора оптимальных способов решения задач в рамках поставленной цели с учетом действующих правовых норм и имеющихся условий, ресурсов и ограничений	УК ОС-10 В-2
		3. навыком анализа нормативно-правовой документации и способами ее использования при подготовке предложений по совершенствованию маркетинговой деятельности	УК ОС-10 В-3

* Должны совпадать с РПД

Таблица 3

Этапы формирования компетенций в процессе освоения основной образовательной программы

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) учебной дисциплины	Номер семестра	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
РАЗДЕЛ 1. СОДЕРЖАНИЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ				
1.	Тема 1.1. Внешнеэкономическая политика России. Источники и субъекты правового обеспечения внешнеэкономической деятельности.	3	УК ОС-10 З-1 УК ОС-10 З-2 УК ОС-10 З-3 УК ОС-10 У-1 УК ОС-10 У-2 УК ОС-10 У-3 УК ОС-10 В-1 УК ОС-10 В-2 УК ОС-10 В-3	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания
2.	Тема 1.2. Основные направления формы ВЭД	3	УК ОС-10 З-1 УК ОС-10 З-2 УК ОС-10 З-3 УК ОС-10 У-1 УК ОС-10 У-2 УК ОС-10 У-3 УК ОС-10 В-1 УК ОС-10 В-2 УК ОС-10 В-3	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания
3.	Тема 1.3. Государственное регулирование ВЭД: понятие, виды и принципы	3	УК ОС-10 З-1 УК ОС-10 З-2 УК ОС-10 З-3 УК ОС-10 У-1 УК ОС-10 У-2 УК ОС-10 У-3 УК ОС-10 В-1 УК ОС-10 В-2 УК ОС-10 В-3	Вопросы для самоконтроля, контроль знаний по разделу 1
РАЗДЕЛ 2. ОСОБЕННОСТИ И УСЛОВИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ ДОГОВОРОВ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
4	Тема 2.1. Валютное и налоговое регулирование ВЭД	3	УК ОС-10 З-1 УК ОС-10 З-2 УК ОС-10 З-3 УК ОС-10 У-1 УК ОС-10 У-2 УК ОС-10 У-3 УК ОС-10 В-1	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания.

			УК ОС-10 В-2 УК ОС-10 В-3	
5	Тема 2.2. Правовое обеспечение внешнеэкономических сделок	3	УК ОС-10 З-1 УК ОС-10 З-2 УК ОС-10 З-3 УК ОС-10 У-1 УК ОС-10 У-2 УК ОС-10 У-3 УК ОС-10 В-1 УК ОС-10 В-2 УК ОС-10 В-3	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания, разноуровневые задания
6	Тема 2.3. Количественные ограничения экспорта и импорта	3	УК ОС-10 З-1 УК ОС-10 З-2 УК ОС-10 З-3 УК ОС-10 У-1 УК ОС-10 У-2 УК ОС-10 У-3 УК ОС-10 В-1 УК ОС-10 В-2 УК ОС-10 В-3	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания, разноуровневые задания
7	Тема 2.4. Лицензирование экспорта и импорта	3	УК ОС-10 З-1 УК ОС-10 З-2 УК ОС-10 З-3 УК ОС-10 У-1 УК ОС-10 У-2 УК ОС-10 У-3 УК ОС-10 В-1 УК ОС-10 В-2 УК ОС-10 В-3	Вопросы для самоконтроля, контроль знаний по разделу 2

**РАЗДЕЛ 2.
ТЕКУЩИЙ КОНТРОЛЬ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ) «ПРАВОВОЕ
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»**

Текущий контроль знаний используется для оперативного и регулярного управления учебной деятельностью (в том числе самостоятельной работой) обучающихся.

В условиях балльно-рейтинговой системы контроля результаты текущего оценивания обучающегося используются как показатель его текущего рейтинга. Текущий контроль успеваемости осуществляется в течение семестра, в ходе повседневной учебной работы по индивидуальной инициативе преподавателя. Данный вид контроля стимулирует у обучающегося стремление к систематической самостоятельной работе по изучению дисциплины (модуля).

Таблица 2.1.

Распределение баллов по видам учебной деятельности
(балльно-рейтинговая система)

Сумма баллов по разделу	Раздел 1				Раздел 2				Контроль знаний 1 раздела учебной дисциплины- 10	Контроль знаний 2 раздела учебной дисциплины- 10	Научная составляющая-20	Сумма баллов-100
	Т. 1.1	Т. 1.2	Т. 1.3	Т. 2.1	Т. 2.2	Т. 2.3	Т. 2.4					
Виды работ: Лекции												
Семинарские занятия:												
<i>устный опрос</i>	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	
<i>тестовые задания</i>					2	2	2	2	2	2	2	
<i>ситуационные задания</i>		4	4		5	5	5	5	5	5	5	
Индивидуальные задания: (эссе)												
Самостоятельная работа (<i>реферат</i>)	10											
Сумма баллов	34				46							

* - Баллы за выполнение индивидуального задания и самостоятельной работы (реферат) выставляется в конце семестра после изучения всех тем учебной дисциплины «Свободные экономические зоны: организационно- правовые основы»

Научно-педагогический работник, ответственный за проведение всех видов занятий по конкретной дисциплине (модулю), сам распределяет баллы по видам работы исходя из 100-балльной системы.

2.1. Рекомендации по оцениванию устных ответов обучающихся

С целью контроля усвоения пройденного материала и определения уровня подготовленности обучающихся к изучению новой темы в начале каждого семинарского/практического занятия преподавателем проводится индивидуальный или фронтальный устный опрос по выполненным заданиям предыдущей темы.

Критерии оценки.

Оценка «отлично» ставится, если обучающийся:

- 1) полно и аргументировано отвечает по содержанию вопроса;
- 2) обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры;
- 3) излагает материал последовательно и правильно, с соблюдением исторической и хронологической последовательности;

Оценка «хорошо» – ставится, если обучающийся дает ответ, удовлетворяющий тем же требованиям, что и для оценки «отлично», но допускает одна-две ошибки, которые сам же исправляет.

Оценка «удовлетворительно» – ставится, если обучающийся обнаруживает знание и понимание основных положений данного задания, но:

- 1) излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил;

- 2) не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры;
- 3) излагает материал непоследовательно и допускает ошибки.

ВОПРОСЫ ДЛЯ САМОПОДГОТОВКИ ОБУЧАЮЩИХСЯ

<i>Контролируемые разделы (темы) дисциплины (модуля)</i>	<i>Вопросы для подготовки к индивидуальному / фронтальному устному / письменному опросу по темам дисциплины (модуля)</i>
РАЗДЕЛ 1. СОДЕРЖАНИЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	
Тема 1.1. Внешнеэкономическая политика России. Источники и субъекты правового обеспечения внешнеэкономической деятельности.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Какие признаки положены в основу классификации внешнеэкономических связей? 2. Каковы важнейшие функции Министерства промышленности и торговли РФ во внешнеэкономической сфере? 3. Составьте схему системы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в РФ. 4. Составьте перечень действующих правовых актов, регулирующих внешнеэкономическую деятельность, руководствуясь принципом иерархии. 5. Охарактеризуйте основные направления осуществления сделок зарубежных партнеров с РФ.
Тема 1.2. Основные направления формы ВЭД	<ol style="list-style-type: none"> 1. Какие основные формы внешнеэкономической деятельности существуют? 2. В чем заключаются отличия между экспортом и импортом товаров? 3. Каковы основные характеристики международной торговли услугами? 4. Что такое лицензирование и как оно влияет на внешнеэкономическую деятельность? 5. Какие формы иностранных инвестиций можно выделить в контексте ВЭД? 6. Каково значение трансакций на международных финансовых рынках для ВЭД? 7. Как влияют таможенные пошлины на экспортно-импортные операции? 8. Какие основные риски связаны с внешнеэкономической деятельностью? 9. Как глобализация экономики влияет на формы ВЭД? 10. Каковы преимущества и недостатки прямых иностранных инвестиций по сравнению с портфельными инвестициями? 11. В чем заключаются стратегии выхода на международные рынки для компаний? 12. Как регулируются международные торговые отношения между странами?

	<p>13.Какую роль играют международные организации в развитии внешнеэкономической деятельности?</p> <p>14. Какие факторы влияют на конкурентоспособность продукции на внешнем рынке?</p> <p>15. Как практическое применение новых технологий меняет формы ВЭД?</p>
<p>Тема 1.3. Государственное регулирование ВЭД: понятие, виды и принципы</p>	<p>1.Назовите основные функции органов управления в сфере внешнеэкономической деятельности (Парламента, Президента, Правительства, федеральных органов исполнительной власти: Центрального банка РФ, Федеральной Таможенной службы, Министерства Промышленности и торговли и др.)</p> <p>2. Система управления ВЭД на региональном уровне.</p> <p>3.Полномочия региональных органов государственной власти по управлению внешнеэкономической деятельностью.</p> <p>4.Система правового регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации.</p> <p>5.Понятие экспорта и импорта.</p>
<p>РАЗДЕЛ 2. ОСОБЕННОСТИ И УСЛОВИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ ДОГОВОРОВ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ</p>	
<p>Тема 2.1. Валютное и налоговое регулирование ВЭД</p>	<p>1. Какие основные аспекты валютного регулирования влияют на внешнеэкономическую деятельность бизнеса?</p> <p>2. Каковы ключевые положения Tax Code (Налогового кодекса), касающиеся внешнеэкономической деятельности?</p> <p>3. В чем заключается разница между резидентами и нерезидентами в контексте валютного регулирования?</p> <p>4. Какие документы необходимы для осуществления валютных операций в рамках внешнеэкономической деятельности?</p> <p>5. Как валютное регулирование может повлиять на расчетные курсы и конвертацию валют в международной торговле?</p> <p>6. Какие налоговые ставки применяются к доходам от внешнеэкономической деятельности?</p> <p>7. Каков порядок уплаты налогов при продаже товаров и услуг за границу?</p> <p>8. Какие штрафы и санкции применяются за нарушение валютного законодательства в области ВЭД?</p> <p>9. Какой порядок контроля со стороны государственных органов осуществляется в рамках валютного и налогового регулирования ВЭД?</p>

	<p>10. Какие изменения в законодательстве о валютном и налоговом регулировании ВЭД произошли в последнее время?</p> <p>11. Как компании могут оптимизировать свои налоговые обязательства в рамках внешнеэкономической деятельности?</p> <p>12. Каковы последствия для бизнеса при нарушении валютного и налогового регулирования?</p> <p>13. Как функционирует система таможенного контроля в связи с валютным регулированием внешнеэкономической деятельности?</p> <p>14. Какие риски могут возникнуть у компании при ведении внешнеэкономической деятельности?</p> <p>15. Как законодательные изменения в других странах могут повлиять на валютное и налоговое регулирование ВЭД в вашей стране?</p>
<p>Тема 2.2. Правовое обеспечение внешнеэкономических сделок</p>	<p>1. Каково содержание типового договора о внешнеэкономическом контракте?</p> <p>2. Какая разновидность типового контракта не предусматривает возможности для второго контрагента изменения условий договора либо внесения существенных коррективов?</p> <p>3. Какой нормативный акт обязателен для исполнения российской фирмой, если в подписанном сторонами контракте нет ссылки на исполнение данного нормативного акта?</p> <p>4. Какие правила установлены в Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.?</p> <p>5. Признает ли ГК РФ и Венская Конвенция 1980 г. заключение международного торгового договора путем совершения конклюдентных действий?</p> <p>6. Как правильно делать ссылку на Инкотермс?</p> <p>7. Назовите наиболее значимую для международной торговли универсальную конвенцию.</p> <p>8. Каким образом Российская Федерация стала Участником Венской Конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.?</p> <p>9. Чем являются Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс 2010, если применимым к контракту правом избрана правовая система Российской Федерации?</p> <p>10. Определите правовую природу Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА (1994г.) и Принципов европейского договорного права (1985 г.)?</p> <p>11. Признает ли ГК РФ и Венская конвенция 1980 г. заключение международного торгового</p>

	<p>договора путем совершения конклюдентных действий (отгрузка товара, оплата товар)?</p> <p>12. Определите, какие трактовки относятся к понятию «реальный ущерб» продавца на основании Венской конвенции 1980 г.</p> <p>13. Могут ли одновременно применяться договорные штрафные санкции за просрочку поставки и за полную не поставку товаров, если к контракту применимы нормы Венской конвенции 1980 субсидиарно нормы ГК РФ?</p> <p>14. Что учитывается на основе Венской конвенции 1980 освобождения должника от ответственности за нарушение договора?</p>
<p>Тема 2.3. Количественные ограничения экспорта и импорта</p>	<p>1.Что такое количественные ограничения на экспорт и импорт?</p> <p>2.Какие существуют формы количественных ограничений на экспорт и импорт?</p> <p>3.Каковы основные причины введения количественных ограничений на экспорт и импорт со стороны государства?</p> <p>4.Как количественные ограничения могут повлиять на экономику страны-экспортера и страны-импортера?</p> <p>5.Какие отрасли экономики чаще всего подвержены количественным ограничениям на экспорт и импорт?</p> <p>6.В чем разница между квотами и лицензиями на экспорт и импорт?</p> <p>7.Как количественные ограничения могут повлиять на конкуренцию на внутреннем рынке?</p> <p>8.Как международные торговые соглашения могут влиять на количественные ограничения на экспорт и импорт?</p> <p>9.Какие меры могут предпринять компании для адаптации к количественным ограничениям на экспорт и импорт?</p> <p>10.Каковы возможные последствия для потребителей в стране с введенными количественными ограничениями на импорт?</p>
<p>Тема 2.4. Лицензирование экспорта и импорта</p>	<p>1.Что подразумевается под лицензией на экспорт и импорт?</p> <p>2.Какие товары требуют обязательного лицензирования при ввозе или вывозе?</p> <p>3.Каковы основные цели лицензирования экспорта и импорта?</p> <p>4.Какие органы занимаются выдачей лицензий на экспорт и импорт в вашей стране?</p> <p>5.Каков процесс получения лицензии на экспорт или импорт?</p> <p>6.Какие документы необходимо предоставить для оформления лицензии?</p>

	<p>7.Что может произойти в случае использования товаров, подлежащих лицензированию, без соответствующей лицензии?</p> <p>8.Как изменения в международной политике влияют на требования к лицензированию?</p> <p>9.Какие существуют исключения из общего порядка лицензирования экспорта и импорта?</p> <p>10.Каковы риски для компании, связанной с нарушением правил лицензирования?</p> <p>11.Как современные технологии влияют на процесс лицензирования экспортных и импортных операций?</p> <p>12.Какие шаги необходимо предпринять, если лицензия на экспорт или импорт была утеряна?</p> <p>13.Как осуществляется контроль за соблюдением условий лицензирования?</p> <p>14.Какова роль лицензирования в борьбе с контрабандой и нелегальной торговлей?</p> <p>15.Какие международные соглашения влияют на процедуры лицензирования экспортных и импортных операций?</p>
--	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

2.2 Рекомендации по оцениванию результатов тестовых заданий обучающихся

В завершении изучения каждого раздела дисциплины (модуля) может проводиться тестирование (контроль знаний по разделу, рубежный контроль).

Критерии оценивания. Уровень выполнения текущих тестовых заданий оценивается в баллах. Максимальное количество баллов по тестовым заданиям определяется преподавателям и представлено в таблице 2.1.

Тестовые задания представлены в виде оценочных средств и в полном объеме представлены в банке тестовых заданий в электронном виде. В фонде оценочных средств представлены типовые тестовые задания, разработанные для изучения дисциплины «Свободные экономические зоны: организационно- правовые основы».

ТИПОВЫЕ ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ

Раздел 1

Задание 1. Что такое внешнеэкономическая деятельность (ВЭД)?

- а) деятельность, связанная с обменом товаров и услуг внутри страны;
- б) деятельность, связанная с международной торговлей и инвестициями;
- в) деятельность, связанная только с туристической отраслью;
- г) все вышеперечисленное.

Задание 2. Какое из следующих понятий не относится к ВЭД?

- а) экспорт;
- б) импорт;
- в) таможенное регулирование;
- г) внутренний рынок.

Задание 3. Какой закон регулирует внешнеэкономическую деятельность в России?

- а) Гражданский кодекс;
- б) Таможенный кодекс;
- в) Федеральный закон «Об объединении торговцев»;
- г) Федеральный закон «О внешнеэкономической деятельности».

Задание 4. Что является основным документом для оформления экспорта товаров?

- а) Договор поставки
- б) Налоговая декларация
- в) Сертификат вероятности
- г) Транспортные накладные

Задание 5. Какой из следующих документов необходим для вывоза товаров за границу?

- а) паспорт;
- б) экспортная лицензия;
- в) договор аренды;
- г) свидетельство о регистрации.

Задание 6. Кто осуществляет контроль за соблюдением законодательства о внешнеэкономической деятельности в России?

- а) Центральный банк;
- б) Минэкономразвития;
- в) Федеральная таможенная служба;
- г) Министерство финансов.

Задание 7. Что подразумевается под «таможенной стоимостью» товара?

- а) стоимость товара, установленная продавцом
- б) стоимость товара с учетом всех расходов, связанных с его ввозом
- в) средняя рыночная цена товара
- г) Стоимость товара без учета транспортных расходов

Задание 8. Какое из следующих понятий описывает ограничение на импорт определённых товаров?

- а) тариф;
- б) эмбарго;
- в) квота;
- г) лицензирование.

Задание 9. Что такое валюта контракта?

- а) валюта страны, из которой происходит товар;
- б) валюта, в которой осуществляется расчет по контракту;
- в) валюта, установленная центральным банком;
- г) валюта, в которой везется товар.

Задание 10. Какой из следующих методов расчёта таможенных пошлин является наиболее распространённым?

- а) адвалорная система;
- б) специфическая система;
- в) комбинированная система;
- г) прямой расчет.

Задание 11. Какой документ подтверждает соответствие товара требованиям безопасности?

- а) инвойс;
- б) сертификат соответствия;
- в) упаковочный лист;
- г) контракт.

Задание 12. Что такое «Инкотермс»?

- а) международные правила по расчетам налогов;
- б) правила, регулирующие условия поставки и ответственности сторон;
- в) стандартные условия для ведения бизнеса внутри страны;
- г) распорядительные документы для таможни.

Задание 13. Какой из следующих факторов может повлиять на стоимость таможенных пошлин?

- а) страна происхождения товара;
- б) объем и вес товара;
- в) тип товара;
- г) все вышеперечисленное.

Задание 14. Как называется процедура, при которой товары временно ввозятся на территорию страны без уплаты таможенных пошлин?

- а) транзит;
- б) реэкспорт;
- в) временный ввоз;
- г) лицензирование

Задание 15. Кто несет ответственность за соблюдение условий контракта в внешнеэкономической деятельности?

- а) только экспортер;
- б) только импортер;
- в) все стороны, участвующие в контракте;
- г) государственные органы.

Раздел 2

Задание 1. Какой из следующих документов не является основным для внешнеэкономического договора?

- а) договор поставки;
- б) коммерческое предложение;
- в) акт выполненных работ;
- г) устав компании.

Задание 2. Какой из пунктов не является обязательным для включения в международный договор?

- а) стороны договора;
- б) предмет договора;
- в) способы разрешения споров;
- г) условия налоговой отчетности.

Задание 3. Что такое «постановление об обязательной сертификации»?

- а) условия поставки товара;
- б) нормативный акт, регулирующий сертификацию товаров;
- в) договор между компаниями;
- г) правила налогообложения.

Задание 4. Какой из этих терминов определяется как «право одной стороны на требование выполнения условий договора»?

- а) условия;
- б) санкции;
- в) права;
- г) обязанности.

Задание 5. Что из следующего может быть основанием для расторжения внешнеэкономического договора?

- а) изменение курсов валют;
- б) невыполнение условий договора одной из сторон;
- в) изменение политической обстановки;
- г) все вышеперечисленное.

Задание 6. Какой из следующего является наиболее распространённой формой международных расчётов?

- а) гарантии банка;
- б) товарный кредит;
- в) аккредитив;
- г) облигации.

Задание 7. Какое условие является ключевым для определения "форс-мажора" в контексте внешнеэкономических договоров?

- а) нормативное регулирование;
- б) непредвиденные обстоятельства, не зависящие от сторон;
- в) политические риски;
- г) коммерческая тайна.

Задание 8. Что из следующего не относится к правовым инструментам обеспечения выполнения обязательств по внешнеэкономическим договорам?

- а) гарантии;
- б) поручительство;
- в) страхование;
- г) обсуждение условий.

Задание 9. К какому классу относится большинство международных торговых договоров?

- а) гражданские;
- б) административные;
- в) уголовные;

г) уголовно-процессуальные.

Задание 10. Какой из этих вариантов не является способом разрешения споров по внешнеэкономическим договорам?

- а) арбитраж;
- б) обычная судебная практика;
- в) медиация;
- г) экономическая экспертиза;

Задание 11. Какое условие необходимо для обеспечения правовой силы внешнеэкономического договора?

- а) наличие нотариального заверения;
- б) соответствие правовым нормам обеих стран;
- в) подписание всех сторон договором;
- г) условия должны быть выгодными для всех сторон.

Задание 12. Кто несет ответственность за убытки в случае нарушения условий внешнеэкономического договора?

- а) нарушившая сторона;
- б) обе стороны попалам;
- в) ни одна сторона;
- г) сторона, пострадавшая от нарушения.

Задание 13. Что такое «экспортная лицензия»?

- а) документ, позволяющий экспортировать товар;
- б) налоговая декларация на прибыль;
- в) контракт на поставку;
- г) гарантия банка.

Задание 14. Какой из следующих документов не защищает права сторон в международной торговле?

- а) договор;
- б) полис страхования;
- в) коммерческое предложение;
- г) рекомендательное письмо.

2.3 Рекомендации по оцениванию результатов ситуационных заданий

Максимальное количество баллов*	Правильность (ошибочность) решения
Отлично	Полные верные ответы. В логичном рассуждении при ответах нет ошибок, задание полностью выполнено. Получены правильные ответы, ясно прописанные во всех строках заданий и таблиц
Хорошо	Верные ответы, но имеются небольшие неточности, в целом не влияющие на последовательность событий, такие

Максимальное количество баллов*	Правильность (ошибочность) решения
	как небольшие пропуски, не связанные с основным содержанием изложения. Задание оформлено не вполне аккуратно, но это не мешает пониманию вопроса
Удовлетворительно	<p>Ответы в целом верные. В работе присутствуют незначительная хронологическая или историческая ошибки, механическая ошибка или описка, несколько искажившие логическую последовательность ответа</p> <p>Допущены более трех ошибок в логическом рассуждении, последовательности событий и установлении дат. При объяснении исторических событий и явлений указаны не все существенные факты</p>
Неудовлетворительно	Ответы неверные или отсутствуют

* Представлено в таблице 2.1.

ТИПОВЫЕ СИТУАЦИОННЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИИ

Ситуационное задание 1. Российская организация, выступая в качестве продавца, заключила контракт купли-продажи с:

- 1) индийской компанией,
- 2) китайской внешнеторговой организацией,
- 3) венгерским предприятием,
- 4) французской фирмой,
- 5) украинской фирмой,
- 6) грузинской фирмой,
- 7) фирмой из Финляндии,
- 8) английской компанией.

1. Подлежит ли применению Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980г., российское законодательство, ОУП нормативного и факультативного характера.

2. Перечислите принципы УНИДРУА?

Ситуационное задание 2. Российская организация предъявила иск турецкой фирме в связи с неполной оплатой товара, поставленного по контракту. Требования истца включали: погашение задолженности с начислением на нее процентов годовых за пользование его денежными средствами. Контракт содержал арбитражную оговорку о рассмотрении споров МКАС при ТПП РФ, однако отсутствовало соглашение о применимом праве.

1. Какое право должно быть применено для разрешения данного спора?
2. Подлежит ли применению Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.?

Ситуационное задание 3. Английская фирма предъявила иск российской организации в связи с частичной оплатой товара, поставленного по контракту. Требования истца включали: погашение задолженности с начислением на нее процентов годовых за пользование его денежными средствами, возмещение расходов по оплате услуг

представителя и по арбитражному сбору. Контракт содержал арбитражную оговорку о рассмотрении споров МКАС при ТПП РФ.

1. Какое право должно быть применено для разрешения данного спора, если соглашение о выборе применимого права отсутствует?
2. Подлежит ли применению Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.?
3. Изменится ли решение, если стороны в качестве применимого права выберут российское право?

Ситуационное задание 4. В 2009 г. Российской Федерацией по заявлению российских производителей начаты антидемпинговые расследования:

1. в отношении никельсодержащего нержавеющей плоского проката, происходящего из Федеративной Республики Бразилия, Китайской Народной Республики (включая Тайвань), Республики Корея и Южно-Африканской Республики и ввозимого на таможенную территорию РФ;
2. в отношении металлопроката с полимерным покрытием происходящего из Китайской Народной Республики, Республики Корея, Королевства Бельгия, Финляндской Республики и Республики Казахстан и ввозимого на таможенную территорию РФ.

Определите, какой орган должен проводить антидемпинговое расследование, кто может выступать заявителем, при каких условиях начинается расследование, какие документы ВТО определяют его содержание.

Ситуационное задание 5. Российской организацией (заказчиком) был предъявлен иск к итальянской фирме (подрядчику) об уплате штрафа за просрочку выполнения на территории России работ по договору строительного подряда. Подрядчик, возражая против исковых требований заказчика, предъявил встречный иск. В ходе слушания дела заказчиком было заявлено ходатайство о прекращении производства по делу в связи с отсутствием государственной регистрации фирмы-подрядчика в России в качестве юридического лица.

1. Правомерно ли ходатайство российской организации?
2. По праву какого государства определяется правоспособность фирмы-подрядчика?

Ситуационное задание 6. Российская строительная компания предъявила в арбитражный суд иск к посольству иностранного государства о взыскании задолженности за выполненные подрядные работы. Решением арбитражного суда исковое требование было удовлетворено. Посольство иностранного государства обратилось в Высший Арбитражный Суд РФ с заявлением о принесении протеста на решение арбитражного суда. С заявлением были представлены международные соглашения России с иностранным государством, согласно которым при российском посольстве в столице иностранного государства за счет средств федерального бюджета должна быть построена гостиница для размещения гостей российского посла, а в Москве при зарубежном посольстве за счет бюджетных средств иностранного государства - гостиница для гостей зарубежного посла.

Международный договор предусматривал, что все спорные вопросы по строительству будут решаться путем переговоров послов или с согласия последних в избранном ими юрисдикционном органе.

Зарубежное посольство заключило договор подряда с российской строительной фирмой. В этом договоре отказ от судебного иммунитета иностранного государства не предусматривался.

После обращения строительной фирмы в арбитражный суд иностранное посольство, ссылаясь на судебный иммунитет иностранного государства, обратилось в арбитражный

суд с просьбой о прекращении дела и с предложением к строительной фирме о внесудебном урегулировании конфликта через посредничество МИД России соответствии с межгосударственным соглашением. К заявлению посольства прилагалось письмо премьер-министра иностранного государства о том, строительство гостиниц в договаривающихся государствах ведется в целях осуществления публично-суверенной функции государств и не предполагает извлечения прибыли на территории иностранного государства.

Посольство иностранного государства обратилось в арбитражный суд с иском к российскому юридическому лицу. Исковые требования вытекали из договора подряда. Российская строительная фирма (подрядчик) заявила встречный иск посольству иностранного государства (заказчику) с требованием, направленным к зачёту первоначального требования согласно ст. 132 АПК РФ. В ходе судебного разбирательства посольство сослалось на международный иммунитет от судопроизводства в стране пребывания.

1. Есть ли основания для отмены решения суда первой инстанции?
2. Может ли в данном случае посольство сослаться на иммунитет от российского судопроизводства в данном конкретном споре?

2.4. Рекомендации по оцениванию вопросов для коллоквиума, собеседования по дисциплине (модулю) «Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности».

Максимальное количество баллов*	Критерии
Отлично	Выставляется обучающемуся, если он определяет рассматриваемые понятия раздела или темы дисциплины (модуля) четко и полно, приводя соответствующие примеры.
Хорошо	Выставляется обучающемуся, если он допускает отдельные погрешности в ответе, но в целом демонстрирует знание и владение содержанием раздела (темы) дисциплины (модуля)
Удовлетворительно	Выставляется обучающемуся, если он обнаруживает пробелы в знаниях материала раздела или темы дисциплины (модуля)
Неудовлетворительно	Выставляется обучающемуся, если он обнаруживает существенные пробелы в знаниях основных положений раздела или темы дисциплины (модуля), неумение с помощью преподавателя получить правильное решение конкретной практической задачи

* Представлено в таблице 2.1.

ТИПОВЫЕ ВОПРОСЫ ДЛЯ КОЛЛОКВИУМА, СОБЕСЕДОВАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИИ

2.5. Рекомендации по оцениванию эссе (рефератов, докладов, сообщений).

Максимальное количество баллов	Критерии
Отлично	Выставляется обучающемуся, если он выразил своё мнение по сформулированной проблеме, аргументировал его, точно определив проблему содержание и составляющие. Приведены данные отечественной и зарубежной литературы, статистические сведения, информация нормативно правового характера. Обучающийся знает и владеет навыком самостоятельной исследовательской работы по теме исследования; методами и приемами анализа теоретических и/или практических аспектов изучаемой области. Фактических ошибок, связанных с пониманием проблемы, нет; графически работа оформлена правильно.
Хорошо	Выставляется обучающемуся, если работа характеризуется смысловой цельностью, связностью и последовательностью изложения; допущено не более 1 ошибки при объяснении смысла или содержания проблемы. Для аргументации приводятся данные отечественных и зарубежных авторов. Продемонстрированы исследовательские умения и навыки. Фактических ошибок, связанных с пониманием проблемы, нет. Допущены отдельные ошибки в оформлении работы.
Удовлетворительно	Выставляется обучающемуся, если в работе студент проводит достаточно самостоятельный анализ основных этапов и смысловых составляющих проблемы; понимает базовые основы и теоретическое обоснование выбранной темы. Привлечены основные источники по рассматриваемой теме. Допущено не более 2 ошибок в содержании проблемы, оформлении работы.
Неудовлетворительно	Выставляется обучающемуся, если работа представляет собой пересказанный или полностью заимствованный исходный текст без каких бы то ни было комментариев, анализа. Не раскрыта структура и теоретическая составляющая темы. Допущено три или более трех ошибок в содержании раскрываемой проблемы, в оформлении работы.

* Представлено в таблице 2.1.

ТЕМЫ ЭССЕ (РЕФЕРАТОВ, ДОКЛАДОВ, СООБЩЕНИЙ) ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИИ

1. Правовое регулирование внешнеторговой деятельности в РФ.
2. Понятие и сущность внешнеэкономических связей.
3. Правовой статус участников внешнеторговой деятельности.

4. Правовые основы государственно-правового механизма регулирования и осуществления внешнеторговой деятельности.
5. Методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
6. Правовой режим деятельности иностранных инвесторов в Российской Федерации.
7. Правовое регулирование иностранных инвестиций на территории Российской Федерации.
8. Правовое регулирование хозяйственной деятельности коммерческих организаций с иностранными инвестициями (совместных предприятий).
9. Порядок создания и деятельности коммерческой организации с иностранными инвестициями (совместных предприятий) в Российской Федерации.
10. Правовой режим свободных экономических зон в РФ.
11. Особенности правового регулирования внешнеторговых сделок.
12. Понятие внешнеторговой сделки.
13. Заключение международного коммерческого контракта.
14. Порядок заключения внешнеторговых сделок и способы обеспечения их исполнения.
15. Принцип исполнения внешнеторговых сделок.
16. Содержание внешнеторгового контракта.
17. Ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение внешнеторговых сделок.
18. Ответственность в международном коммерческом обороте.
19. Договор международной купли-продажи товаров.
20. Международная торговая сделка.
21. Базисные условия международной купли-продажи (поставки) товаров.
22. Договоры о товарообменных операциях (бартерные сделки).
23. Договор аренды во внешнеэкономических связях.
24. Лизинг во внешнеэкономической деятельности.

2.6. Рекомендации по оцениванию иных форм текущего контроля (в зависимости от специфики дисциплины (модуля) Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности.

Максимальное количество баллов*	Критерии
Отлично	Выставляется обучающемуся, если ответ показывает глубокое и систематическое знание всего программного материала и структуры конкретного вопроса, а также основного содержания и новаций лекционного курса по сравнению с учебной литературой. Обучающийся демонстрирует отчетливое и свободное владение концептуально-понятийным аппаратом, научным языком и терминологией соответствующей научной области. Знание основной литературы и знакомство с дополнительно рекомендованной литературой. Логически корректное и убедительное изложение ответа
Хорошо	Выставляется обучающемуся, если его ответ демонстрирует знание узловых проблем программы и основного содержания лекционного курса; умение пользоваться концептуально понятийным аппаратом в процессе анализа основных проблем в рамках данной темы; знание важнейших работ из списка рекомендованной литературы. В целом логически

	корректное, но не всегда точное и аргументированное изложение ответа
Удовлетворительно	Выставляется обучающемуся, если его ответ демонстрирует фрагментарные, поверхностные знания важнейших разделов программы и содержания лекционного курса; затруднения с использованием научно-понятийного аппарата и терминологии дисциплины; неполное знакомство с рекомендованной литературой; частичные затруднения с выполнением предусмотренных программой заданий; стремление логически определено и последовательно изложить ответ
Неудовлетворительно	Выставляется обучающемуся, если его ответ демонстрирует незнание, либо отрывочное представление о данной проблеме в рамках учебно-программного материала; неумение использовать понятийный аппарат; отсутствие логической связи в ответе

* Представлено в таблице 2.1.

ВОПРОСЫ К ЭКЗАМЕНУ ПО РАЗДЕЛАМ (ТЕМАМ) ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

1. Комплексный характер правового регулирования внешнеторговых отношений.
2. Источники международного торгового права.
3. Международные договоры как источники международного торгового права.
4. Международные товарные соглашения.
5. Новое *Lex mercatoria*: международные торговые обычаи и типовые договоры.
6. Двусторонние торговые договоры.
7. ООН, ее органы и специализированные учреждения и их роль в регулировании международной торговли.
8. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ).
9. Исключения из общего режима ГАТТ.
10. Всемирная торговая организация (ВТО).
11. Участие в ВТО Российской Федерации.
12. Основные принципы ГАТТ/ВТО.
13. Органы ВТО.
14. Порядок принятия решений и урегулирование споров.
15. Участники ВТО.
16. Право ВТО.
17. Региональные объединения по вопросам международной торговли.
18. Зоны свободной торговли и таможенные союзы.
19. Таможенный союз ЕврАзЭС.
20. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности в РФ.
21. Таможенно-тарифное регулирование в РФ.
22. Нетарифные торговые ограничения.
23. Паспорт внешнеторговой сделки.
24. Лицензирование в сфере внешнеторговой деятельности.
25. Количественные ограничения (квотирование).
26. Субсидии и компенсационные меры.
27. Понятие демпинга. Антидемпинговые меры.
28. Защита национальных интересов в международной торговле.
29. Специальные защитные меры в законодательстве РФ.
30. Понятие международной торговой сделки.

31. Заключение международной торговой сделки. Форма международной торговой сделки (договора международной купли-продажи товаров).
32. Обязательства продавца по договору международной купли-продажи товаров.
33. Ответственность по международным торговым сделкам.
34. Освобождение от ответственности по международным торговым обязательствам.
35. Обязательства покупателя по договору международной купли-продажи.
36. Международная купля-продажа товаров. Унификация в рамках ЮНСИТРАЛ.
37. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года. Общие положения. Сфера применения.
38. Право, применимое к договору международной купли-продажи товаров.
39. Базисные условия поставки.
40. Международное торговое представительство.
41. Дистрибьюторские операции.
42. Комиссия и консигнация.
43. Понятие встречной торговли.
44. Внешнеторговая бартерная сделка и операции с давальческим сырьём.
45. Встречные закупки. Обратные закупки.

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ДОНЕЦКАЯ АКАДЕМИЯ УПРАВЛЕНИЯ И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ»

Направление подготовки 38.03.02 Менеджмент

Профиль «Менеджмент внешнеэкономической деятельности»

Кафедра «Менеджмента внешнеэкономической деятельности»

Дисциплина (модуль) «Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности»

Курс 2 **Семестр** 3 **Форма обучения** очная

ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ БИЛЕТ №1

Теоретические вопросы.

1. Источники международного торгового права.
2. Международные договоры как источники международного торгового права.

Практическое задание*. Ситуационное задание

Экзаменатор: _____ К.А.Удовиченко

Утверждено на заседании кафедры менеджмента внешнеэкономической деятельности (протокол № 11 от 03.04.2024 г.)

Зав. кафедрой: _____ И.Ю. Беганская