

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Костровец Лариса Борисовна  
Должность: директор  
Дата подписания: 29.06.2026 17:39:33  
Уникальный программный ключ:  
6882606104c36dbde41c4ab93a65382136a292d6

*Приложение 3  
к образовательной программе*

## **РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

### **Б1.В.29 Внешнеэкономическая деятельность (Foreign economic activity)**

(индекс, наименование дисциплины в соответствии с учебным планом)

#### 38.03.02 Менеджмент

(код, наименование направления подготовки/специальности)

#### Менеджмент внешнеэкономической деятельности (наименование образовательной программы)

#### Бакалавр

(квалификация)

#### Очная форма обучения

(форма обучения)

Год набора – 2023

Донецк

**Автор(ы)-составитель(и) РПД:**

*Науменко Светлана Николаевна, д-р экон.наук, профессор кафедры менеджмента внешнеэкономической деятельности*

**Заведующий кафедрой:**

*Беганская Ирина Юрьевна., д-р экон.наук, доцент, заведующий кафедрой менеджмента внешнеэкономической деятельности*

Рабочая программа дисциплины Б1.В.29 Внешнеэкономическая деятельность (Foreign economic activity) одобрена на заседании кафедры менеджмента внешнеэкономической деятельности Донецкого филиала РАНХиГС.

протокол № 04 от «10» ноября 2025 г.

## РАЗДЕЛ 1. ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИЙ

<b>1.1. ЦЕЛИ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	
Цель: получение обучающимися системных знаний объективных закономерностей, условий, процессов и специфических особенностей внешнеэкономической деятельности предприятия и приобретение навыков их практического использования.	
<b>1.2. УЧЕБНЫЕ ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	
Задачи курса: - понимание сущности ВЭД предприятия, целей, мотивов и предпосылок осуществления, правового и экономического развития; - овладение методологическими подходами к анализу и оценке эффективности ВЭД; - овладение методиками проведения анализа и обоснования выбора оптимальных условий сотрудничества предприятия с иностранным контрагентом; - формирование навыков создания и развития контрактных отношений с иностранными контрагентами; - овладение знаниями относительно таможенного, налогового, маркетингового, транспортного, валютно-финансового, страхового, инновационного и стратегического сопровождения внешнеэкономической деятельности.	
<b>1.3. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОСНОВНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ</b>	
Цикл (раздел) ОПОП ВО:	Б1.В.29
1.3.1. Дисциплина "Внешнеэкономическая деятельность (Foreign economic activity)" опирается на следующие элементы ОПОП ВО:	
Международная туристическая деятельность (International tourism activities)	
Международные экономические отношения	
Методы анализа в менеджменте	
Международная логистика	
Социально-экономическая статистика	
Теория организации	
Маркетинг	
Математические методы в экономике	
Макроэкономика	
Общий менеджмент	
Микроэкономика	
Социально-экономическая география	
1.3.2. Дисциплина "Внешнеэкономическая деятельность (Foreign economic activity)" выступает опорой для следующих элементов:	
Менеджмент международных финансовых отношений	
Организация международных перевозок	
Управление международной конкурентоспособностью	
Налоговое администрирование участников ВЭД	
Режим свободных экономических зон	
Стратегический маркетинг	
Международный менеджмент	
Организационно-правовое регулирование таможенной деятельности	
<b>1.4. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:</b>	
ПК-4.2: Использует методики проведения анализа и обосновывает выбор оптимальных условий сотрудничества предприятия с иностранным контрагентом.	
Знать:	
<b>Уровень 1</b>	теорию и методики проведения анализа конкурентной среды предприятия
<b>Уровень 2</b>	основные концепции потребительского поведения на внешнем и внутреннем рынке
<b>Уровень 3</b>	методики расчета конкурентоспособности предприятия и его продукции
Уметь:	
<b>Уровень 1</b>	применять методики проведения анализа конкурентной среды предприятия
<b>Уровень 2</b>	строить модели потребительского поведения на внешнем и внутреннем рынке

<b>Уровень 3</b>	применять методики расчета конкурентоспособности предприятия и его продукции для оценки его уровня конкурентоспособности
Владеть:	
<b>Уровень 1</b>	современными методиками анализа конкурентной среды предприятия
<b>Уровень 2</b>	способностью моделирования потребительского поведения на внешних и внутренних рынках
<b>Уровень 3</b>	методиками оценки уровня конкурентоспособности предприятия и его продукции
<b>1.4. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:</b>	
<i>ПК-4.3: Демонстрирует навыки создания и развития контрактных отношений с иностранными контрагентами.</i>	
Знать:	
<b>Уровень 1</b>	способы выхода предприятий на внешние рынки
<b>Уровень 2</b>	методы оценки внешней среды для определения возможностей создания и функционирования предпринимательских структур сферы внешнеэкономической деятельности
<b>Уровень 3</b>	сущность ВЭД предприятия, целей, мотивов и предпосылок осуществления, правового и экономической среды развития
Уметь:	
<b>Уровень 1</b>	определять и обосновывать выбор способа выхода предприятия на внешние рынки
<b>Уровень 2</b>	применять на практике методы оценки внешней среды для определения возможностей создания и функционирования предпринимательских структур сферы внешнеэкономической деятельности
<b>Уровень 3</b>	использовать методологические подходы к анализу и оценки эффективности ВЭД
Владеть:	
<b>Уровень 1</b>	информацией о возможности применения конкретного способа выхода предприятий на внешние рынки
<b>Уровень 2</b>	навыками применения методов оценки внешней среды для определения возможностей создания и функционирования предпринимательских структур сферы внешнеэкономической деятельности
<b>Уровень 3</b>	знаниями относительно таможенного, налогового, маркетингового, транспортного, валютно-финансового, страхового, инновационного и стратегического сопровождения внешнеэкономической деятельности

**В результате освоения дисциплины "Внешеэкономическая деятельность (Foreign economic activity)" обучающийся должен:**

<b>3.1 Знать:</b>	сущность ВЭД предприятия, целей, мотивов и предпосылок осуществления, правового и экономической среды развития
<b>3.2 Уметь:</b>	использовать методологические подходы к анализу и оценки эффективности ВЭД
<b>3.3 Владеть:</b>	знаниями относительно таможенного, налогового, маркетингового, транспортного, валютно-финансового, страхового, инновационного и стратегического сопровождения внешнеэкономической деятельности

#### **1.5. ФОРМЫ КОНТРОЛЯ**

Текущий контроль успеваемости позволяет оценить уровень сформированности элементов компетенций (знаний, умений и приобретенных навыков), компетенций с последующим объединением оценок и проводится в форме: устного опроса на лекционных и семинарских/практических занятиях (фронтальный, индивидуальный, комплексный), письменной проверки (тестовые задания, контроль знаний по разделу, ситуационных заданий и т.п.), оценки активности работы обучающегося на занятии, включая задания для самостоятельной работы.

#### **Промежуточная аттестация**

Результаты текущего контроля и промежуточной аттестации формируют рейтинговую оценку работы студента. Распределение баллов при формировании рейтинговой оценки работы студента осуществляется в соответствии с действующим локальным нормативным актом. По дисциплине "Внешеэкономическая деятельность (Foreign economic activity)" видом промежуточной аттестации является Экзамен

## РАЗДЕЛ 2. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. ТРУДОЕМКОСТЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ						
Общая трудоёмкость дисциплины "Внешнеэкономическая деятельность (Foreign economic activity)" составляет 7 зачётных единиц, 252 часа.						
Количество часов, выделяемых на контактную работу с преподавателем и самостоятельную работу обучающегося, определяется учебным планом.						
2.2. СОДЕРЖАНИЕ РАЗДЕЛОВ ДИСЦИПЛИНЫ						
Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетенции	Литература	Инте ракт.	Примечание
<b>Раздел 1. Основы внешнеэкономической деятельности (ВЭД)/ Fundamentals of Foreign Economic Activity (FEA)</b>						
Тема 1.1. Понятие и сущность ВЭД/ Theme 1.1. The concept and essence of foreign economic activity /Лек/	6	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.3 Э1	0	
Тема 1.1. Понятие и сущность ВЭД/ Theme 1.1. The concept and essence of foreign economic activity /Сем зан/	6	8	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.2 Э1	0	
Тема 1.1. Понятие и сущность ВЭД/ Theme 1.1. The concept and essence of foreign economic activity /Ср/	6	8	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.1 Э1	0	
Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД/ Theme 1.2. General directions of national and transnational regulatory and legal regulation of foreign economic activity /Лек/	6	2	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3.3 Э1	0	
Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД/ Theme 1.2. General directions of national and transnational regulatory and legal regulation of foreign economic activity /Сем	6	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3.2 Э1	0	
Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД/ Theme 1.2. General directions of national and transnational regulatory and legal regulation of foreign economic activity /Ср/	6	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3.1 Э1 Э2	0	
Тема 1.3. Государственное регулирование ВЭД/ Theme 1.3. State regulation of foreign economic activity /Лек/	6	2	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3.3 Э1	0	
Тема 1.3. Государственное регулирование ВЭД/ Theme 1.3. State regulation of foreign economic activity /Сем зан/	6	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3.2 Э1	0	

Тема 1.3. Государственное регулирование ВЭД / Theme 1.3. State regulation of foreign economic activity /Ср/	6	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3.1 Э1	0	
<b>Раздел 2. Организация внешнеэкономической деятельности / Organization of foreign economic activity</b>						
Тема 2.1. Выход предприятия на внешний рынок / Theme 2.1. The company's entry into the foreign market /Лек/	6	2	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.3 Э1	0	
Тема 2.1. Выход предприятия на внешний рынок / Theme 2.1. The company's entry into the foreign market /Сем зан/	6	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.2 Э1	0	
Тема 2.1. Выход предприятия на внешний рынок / Theme 2.1. The company's entry into the foreign market /Ср/	6	8	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.1 Э1	0	
Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций / Theme 2.2. Organization of foreign economic operations /Лек/	6	2	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.3 Э1	0	
Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций / Theme 2.2. Organization of foreign economic operations /Сем зан/	6	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.2 Э1	0	
Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций / Theme 2.2. Organization of foreign economic operations /Ср/	6	8	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.1 Э1	0	
Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД / Theme 2.3. Trade mediation in foreign economic activity /Лек/	6	2	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.3 Э1	0	
Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД / Theme 2.3. Trade mediation in foreign economic activity /Сем зан/	6	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.2 Э1	0	
Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД / Theme 2.3. Trade mediation in foreign economic activity /Ср/	6	8	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.1 Э1	0	
<b>Раздел 3. Внешнеторговые сделки и контракты / Foreign trade transactions and contracts</b>						

Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД / Theme 3.1. Contractual relations in foreign economic activity /Лек/	6	2	ПК-4.2 ПК -4.3	Л1.1Л2.1Л3. 3 Э1 Э2	0	
Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД / Theme 3.1. Contractual relations in foreign economic activity /Сем зан/	6	4	ПК-4.2 ПК -4.3	Л1.1Л2.1Л3. 2 Э1 Э2	0	
Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД / Theme 3.1. Contractual relations in foreign economic activity /Ср/	6	6	ПК-4.2 ПК -4.3	Л1.1Л2.1Л3. 1 Э1 Э2	0	
Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли- продажи / Theme 3.2. Foreign trade contract of purchase and sale /Лек/	6	2	ПК-4.2 ПК -4.3	Л1.1Л2.2Л3. 3 Э1 Э2	0	
Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли- продажи / Theme 3.2. Foreign trade contract of purchase and sale /Сем зан/	6	4	ПК-4.2 ПК -4.3	Л1.1Л2.2Л3. 2 Э1 Э2	0	
Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли- продажи / Theme 3.2. Foreign trade contract of purchase and sale /Ср/	6	6	ПК-4.2 ПК -4.3	Л1.1Л2.2Л3. 1 Э1 Э2	0	
Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли- продажи / Theme 3.2. Foreign trade contract of purchase and sale /Конс/	6	2	ПК-4.2 ПК -4.3	Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Л3.3 Л3.4 Э1 Э2	0	
<b>Раздел 4. Обеспечительные механизмы внешнеэкономической деятельности / Collateral mechanisms of foreign economic activity</b>						
Раздел 4. Обеспечительные механизмы внешнеэкономической деятельности / Collateral mechanisms of foreign economic activity /Конс/	7	2	ПК-4.2 ПК -4.3	Л1.1Л2.1Л3. 4 Э1	0	
Тема 4.1. Базисные условия поставки INCOTERMS /Theme 4.1. Basic terms of delivery of INCOTERMS /Лек/	7	4	ПК-4.2 ПК -4.3	Л1.1Л2.2Л3. 3 Э1 Э2	0	
Тема 4.1. Базисные условия поставки INCOTERMS / Theme 4.1. Basic terms of delivery of INCOTERMS /Сем зан/	7	4	ПК-4.2 ПК -4.3	Л1.1Л2.2Л3. 2 Э1 Э2	0	
Тема 4.1. Базисные условия поставки INCOTERMS /Theme 4.1. Basic terms of delivery of INCOTERMS /Ср/	7	6	ПК-4.2 ПК -4.3	Л1.1Л2.2Л3. 1 Э1 Э2	0	

Тема 4.2. Валютно-финансовое обеспечение ВЭД предприятия / Theme 4.2. Currency and financial support of foreign economic activity of the enterprise /Лек/	7	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.3 Э1	0	
Тема 4.2. Валютно-финансовое обеспечение ВЭД предприятия / Theme 4.2. Currency and financial support of foreign economic activity of the enterprise /Сем зан/	7	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.2 Э1	0	
Тема 4.2. Валютно-финансовое обеспечение ВЭД предприятия / Theme 4.2. Currency and financial support of foreign economic activity of the enterprise /Ср/	7	6	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Э1	0	
Тема 4.3. Транспортное обеспечение ВЭД / Theme 4.3. Transport support of foreign economic activity /Лек/	7	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3.3 Э1	0	
Тема 4.3. Транспортное обеспечение ВЭД / Theme 4.3. Transport support of foreign economic activity /Сем зан/	7	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3.2 Э1	0	
Тема 4.3. Транспортное обеспечение ВЭД / Theme 4.3. Transport support of foreign economic activity /Ср/	7	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3.1 Э1	0	
<b>Раздел 5. Операции по управлению внешнеэкономической деятельностью / Foreign economic activity management operations</b>						
Тема 5.1. Страхование ВЭД / Theme 5.1. Foreign economic activity insurance /Лек/	7	2	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.3 Э1	0	
Тема 5.1. Страхование ВЭД / Theme 5.1. Foreign economic activity insurance /Сем зан/	7	2	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.2 Э1	0	
Тема 5.1. Страхование ВЭД / Theme 5.1. Foreign economic activity insurance /Ср/	7	10	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.1 Э1	0	
Тема 5.2. Роль качества во внешнеэкономической деятельности / Theme 5.2. The role of quality in foreign economic activity /Лек/	7	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.3 Э1	0	
Тема 5.2. Роль качества во внешнеэкономической деятельности / Theme 5.2. The role of quality in foreign economic activity /Сем зан/	7	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.2 Э1	0	

Тема 5.2. Роль качества во внешнеэкономической деятельности / Theme 5.2. The role of quality in foreign economic activity /Ср/	7	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.1 Э1	0	
<b>Раздел 6. Внешнеэкономическая деятельность предприятия / Foreign economic activity of the enterprise</b>						
Тема 6.1. Инвестиционная привлекательность предприятия в ВЭД / Theme 6.1. Investment attractiveness of an enterprise in foreign economic activity /Лек/	7	2	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.3 Э1	0	
Тема 6.1. Инвестиционная привлекательность предприятия в ВЭД / Theme 6.1. Investment attractiveness of an enterprise in foreign economic activity /Сем зан/	7	2	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.2 Э1	0	
Тема 6.1. Инвестиционная привлекательность предприятия в ВЭД / Theme 6.1. Investment attractiveness of an enterprise in foreign economic activity /Ср/	7	6	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.1 Э1	0	
Тема 6.2. Инновации в ВЭД / Theme 6.2. Innovations in foreign economic activity /Лек/	7	2	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3.3 Э1	0	
Тема 6.2. Инновации в ВЭД / Theme 6.2. Innovations in foreign economic activity /Сем зан/	7	2	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3.2 Э1	0	
Тема 6.2. Инновации в ВЭД / Theme 6.2. Innovations in foreign economic activity /Ср/	7	8	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3.1 Э1	0	
Тема 6.3. Внешнеэкономическая стратегия предприятия / Theme 6.3. Foreign economic strategy of the enterprise /Лек/	7	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.3 Э1	0	
Тема 6.3. Внешнеэкономическая стратегия предприятия / Theme 6.3. Foreign economic strategy of the enterprise /Сем зан/	7	4	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.2 Э1	0	
Тема 6.3. Внешнеэкономическая стратегия предприятия / Theme 6.3. Foreign economic strategy of the enterprise /Ср/	7	7	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.2Л3.1 Э1	0	
Тема 6.4. Анализ эффективности ВЭД / Theme 6.4. Analysis of the effectiveness of foreign economic activity /Лек/	7	2	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3.3 Э1	0	

Тема 6.4. Анализ эффективности ВЭД / Theme 6.4. Analysis of the effectiveness of foreign economic activity /Сем зан/	7	2	ПК-4.2 ПК -4.3	Л1.1Л2.1Л3. 2 Э1 Э2	0	
Тема 6.4. Анализ эффективности ВЭД / Theme 6.4. Analysis of the effectiveness of foreign economic activity /Ср/	7	8	ПК-4.2 ПК -4.3	Л1.1Л2.1Л3. 1 Э1	0	
/КЭ/	7	2	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3	0	
/Каттэк/	7	13	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3	0	
/СРэк/	7	18	ПК-4.2 ПК-4.3	Л1.1Л2.1Л3	0	

### РАЗДЕЛ 3. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

<p>В процессе освоения дисциплины "Внешеэкономическая деятельность (Foreign economic activity)" используются:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- образовательные технологии: лекции (Л), семинарские занятия (СЗ), самостоятельная работа обучающихся (СР) по выполнению различных видов заданий;</li> <li>- интерактивные образовательные технологии: проблемная лекция (ПЛ). Лекционный материал представлен в виде слайд-презентации в формате «PowerPoint». Для наглядности используются материалы различных научных и технических экспериментов, справочных материалов, научных статей т.д. В ходе лекции предусмотрена обратная связь с обучающимися, активизирующие вопросы, просмотр и обсуждение видеофильмов. При проведении лекций используется проблемно-ориентированный междисциплинарный подход, предполагающий творческие вопросы и создание дискуссионных ситуаций.</li> </ul> <p>При изложении теоретического материала используются такие методы, как: монологический, показательный, диалогический, эвристический, исследовательский, проблемное изложение, а также следующие принципы дидактики высшей школы, такие как: последовательность и систематичность обучения, доступность обучения, принцип научности, принципы взаимосвязи теории и практики, наглядности и др. В конце каждой лекции предусмотрено время для ответов на проблемные вопросы. Самостоятельная работа предназначена для внеаудиторной работы студентов, связанной с конспектированием источников, учебного материала, изучением дополнительной литературы по дисциплине, подготовкой к текущему и семестровому контролю, а также выполнением индивидуального задания в форме реферата, эссе, презентации, эмпирического исследования.</p>
--

### РАЗДЕЛ 4. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1. Рекомендуемая литература			
1. Основная литература			
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год
Л1.1	Беганская, И. Ю., Науменко, С. Н., Мишина, Ю. А.	Внешеэкономическая деятельность : учебник (561 с.)	Донецк: ГОУ ВПО ДонАУиГС, 2019
2. Дополнительная литература			
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год
Л2.1	Кулешова, Л. В., Морозова, В. К.	Деловые коммуникации в ВЭД : конспект лекций для обучающихся 3 курса образовательной программы бакалавриата направления подготовки 38.03.02 «Менеджмент» (профиль «Менеджмент внешнеэкономической деятельности») очной / заочной форм обучения (130 с.)	Донецк : ГОУ ВПО «ДонАУиГС», 2020
Л2.2	Яблонская, Н. Г.	Менеджмент ВЭД : конспект лекций для обучающихся 4 курса образовательной программы бакалавриата направления подготовки 38.03.02 «Менеджмент» (профиль «Менеджмент внешнеэкономической деятельности») очной / заочной форм обучения (160 с.)	ГОУ ВПО «ДОНАУИГС», 2020
3. Методические разработки			

	Авторы,	Заглавие	Издательство, год
ЛЗ.1	Науменко, С.Н.	Внешнеэкономическая внешнеэкономическая деятельность: методические рекомендации по организации самостоятельной работы (38 с.)	ФГБОУ ВО "ДОНАУИГС", 2023
ЛЗ.2	Науменко, С.Н.	Внешнеэкономическая деятельность: методические рекомендации для проведения семинарских занятий (41 с.)	ФГБОУ ВО "ДОНАУИГС", 2023
ЛЗ.3	Науменко, С.Н.	Внешнеэкономическая деятельность: конспект лекций (310 с.)	ФГБОУ ВО "ДОНАУИГС", 2023
ЛЗ.4	Науменко, С.Н.	Внешнеэкономическая деятельность: методические рекомендации по выполнению курсовой работы (25 с.)	ФГБОУ ВО "ДОНАУИГС", 2023

#### 4.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"

Э1	Научная электронная библиотека	<a href="http://elibrary.ru/defaultx.asp">http://elibrary.ru/defaultx.asp</a>
Э2	Инкотермс-2020, условия поставки	<a href="https://anvay.ru/incoterms-2020">https://anvay.ru/incoterms-2020</a>

#### 4.3. Перечень программного обеспечения

Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства:

Компьютерная техника с возможностью подключения к сети «Интернет» в электронно-библиотечную систему (ЭБС IPRbooks), а также возможностью индивидуального неограниченного доступа обучающихся в ЭБС и ЭИОС посредством Wi-Fi с персональных мобильных устройств.

Сервер: AMD FX 8320/32Gb(4x8Gb)/4Tb(2x2Tb). На сервере установлена свободно распространяемая операционная система DEBIAN 10. MS Windows 8.1 (Лицензионная версия операционной системы подтверждена сертификатами подлинности системы Windows на корпусе ПК), MS Windows XP (Лицензионная версия операционной системы подтверждена сертификатами подлинности системы Windows на корпусе ПК), MS Windows 7 (Лицензионная версия операционной системы подтверждена сертификатами подлинности системы Windows на корпусе ПК), MS Office 2007 Russian OLP NL AE (лицензии Microsoft № 42638778, № 44250460), MS Office 2010 Russian (лицензии Microsoft № 47556582, № 49048130), MS Office 2013 Russian (лицензии Microsoft № 61536955, № 62509303, № 61787009, № 63397364), Grub loader for ALT Linux (лицензия GNU LGPL v3), Mozilla Firefox (лицензия MPL2.0), Moodle (Modular Object-Oriented Dynamic Learning Environment, лицензия GNU GPL), IncScape (лицензия GPL 3.0+), PhotoScape (лицензия GNU GPL), 1C ERP УП, 1C ЗУП (бесплатные облачные решения для образовательных учреждений от 1Cfresh.com), OnlyOffice 10.0.1 (SaaS, GNU Affero General Public License3)

#### 4.4. Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

ЭБС "Лань" - <https://lib.ranepa.ru/ru/informatsionnye-resursy/russkoyazychnye-resursy/45-ebs-izdatelstva-lan>  
 ЭБС "IPR SMART" - <https://lib.ranepa.ru/ru/informatsionnye-resursy/russkoyazychnye-resursy/32-ebs-iprbooks>  
 ЭБС «Znanium» - <https://lib.ranepa.ru/ru/informatsionnye-resursy/russkoyazychnye-resursy/389-znanium>

#### 4.5. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Дисциплина «Внешнеэкономическая деятельность (Foreign economic activity)» обеспечена:

1. Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, групповых и консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации: лекционная аудитория № 206 учебный корпус № 2.

комплект мультимедийного оборудования: ноутбук, мультимедийный проектор, экран;  
 специализированная мебель: рабочее место преподавателя, рабочие места обучающихся (42), стационарная доска, выкатная, доска, Windows 8.1 Professional x86/64 (академическая подписка DreamSpark Premium), LibreOffice 4.3.2.2 (лицензия GNU LGPL v3+ и MPL2.0).

## РАЗДЕЛ 5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

### 5.1. Контрольные вопросы и задания

**Раздел 1. Основы внешнеэкономической деятельности (ВЭД)****Тема 1.1. Понятие и сущность ВЭД**

1. Понятие и содержание внешнеэкономической деятельности.
2. Значение и место ВЭД в хозяйственной деятельности.
3. Предпосылки осуществления и этапы развития внешнеэкономической деятельности.
4. Механизм внешнеэкономической деятельности.
5. Субъекты внешнеэкономической деятельности.
6. Структура внешнеэкономической деятельности.

**Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД**

7. Сущность и цели государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.
8. Основные формы и методы влияния государства на функционирование внешнеэкономического сектора.
9. Государственное регулирование экспортно-импортных операций.
10. Платёжный баланс как инструмент регулирования внешнеэкономической деятельности.

**Тема 1.3. Государственное регулирование ВЭД**

11. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности.
12. Нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности.
13. Валютное регулирование внешнеэкономической деятельности.

**Раздел 2. Организация внешнеэкономической деятельности****Тема 2.1. Выход предприятия на внешний рынок**

14. Мотивы и способы выхода предприятия на внешние рынки.
15. Сущность и направления маркетингового обеспечения внешнеэкономической деятельности.
16. Направления исследований зарубежных рынков.
17. Комплекс маркетинга при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

**Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций**

18. Сущность и методы осуществления внешнеэкономических операций.
19. Классификация внешнеторговых операций.
20. Организация внешнеторговых операций.

**Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД**

21. Сущность и необходимость торгового посредничества во внешнеэкономической деятельности. Виды посреднических операций.
22. Формы торгового посредничества.
23. Нормативно-правовая база деятельности торговых посредников во внешнеэкономической деятельности.
24. Риски внешнеторговой посреднической деятельности.

**Раздел 3. Внешнеторговые сделки и контракты****Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД**

25. Понятие внешнеэкономической сделки и контракта, их правовое обеспечение
26. Подготовка к заключению внешнеэкономического контракта.
27. Управление договорной работой во внешнеэкономической деятельности.
28. Имущественная ответственность по договорным обязательствам.

**Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли-продажи**

29. Структура и содержание внешнеторгового контракта.
30. Типичные ошибки, допускаемые во внешнеторговых договорах.
31. Способы и порядок прекращения внешнеторгового контракта.

**Раздел 4. Обеспечительные механизмы внешнеэкономической деятельности****Тема 4.1. Базисные условия поставки INCOTERMS**

32. Правила Международной торговой палаты по использованию национальных и международных торговых терминов.
33. Характеристика базисов поставки «Incoterms© 2010» и «Incoterms©2020».

**Тема 4.2. Валютно-финансовое обеспечение ВЭД предприятия**

34. Валютные условия внешнеторговых контрактов. Валютные риски и методы их страхования.
35. Определение форм, видов и способов платежа во внешнеторговых контрактах.
36. Международные кредитные операции. Банковские гарантии.
37. Валютные риски во внешнеэкономической деятельности и способы их страхования.

**Тема 4.3. Транспортное обеспечение ВЭД**

38. Сущность транспортного обеспечения внешнеэкономической деятельности.
39. Правовое регулирование внешнеторговых транспортных операций.
40. Особенности осуществления отдельных видов транспортных перевозок.
41. Транспортные условия контракта

**Раздел 5. Операции по управлению внешнеэкономической деятельностью**

### Тема 5.1. Страхование ВЭД

42. Понятие и особенности страхования во внешнеэкономической деятельности.
43. Риски в ВЭД, их анализ и пути минимизации.
44. Структура страхования внешнеэкономической деятельности.

### Тема 5.2. Роль качества во внешнеэкономической деятельности

45. Качество как понятие во внешнеэкономической деятельности.
46. Показатели качества.
47. Направления повышения качества выпускаемой продукции.
48. Сертификация продукции.
49. Системы сертификации продукции.
50. Система управления качеством.

### Раздел 6. Внешнеэкономическая деятельность предприятия

#### Тема 6.1. Инвестиционная привлекательность предприятия в ВЭД

51. Понятие и составляющие инвестиционной привлекательности предприятия в ВЭД.
52. Показатели оценки инвестиционной привлекательности.
53. Корпоративное управление.
54. Управление инвестиционной привлекательностью предприятия.

#### Тема 6.2. Инновации в ВЭД

55. Инновации и инновационное развитие внешнеэкономической деятельности.
56. Инновационная основа внешнеэкономической деятельности предприятий.

#### Тема 6.3. Внешнеэкономическая стратегия предприятия

57. Стратегия конкурентоспособности предприятия на внешних рынках: сущность, составляющие, факторы влияния и формирования.
58. Особенности разработки стратегии конкурентоспособности предприятия: национальный и международный опыт.

#### Тема 6.4. Анализ эффективности ВЭД

59. Товарная структура экспорта и импорта.
60. Географическая структура экспорта и импорта.
61. Темпы роста и прироста в экспортно-импортных операциях.
62. Анализ контрактной деятельности предприятия.
63. Экономическая эффективность внешнеторговых операций.
64. Показатели эффекта экспорта и импорта, оценка параметров внешнеэкономических операций.

### Section 1. Fundamentals of Foreign Economic Activity (FEA)

#### Theme 1.1. The concept and essence of foreign economic activity

1. The concept and content of foreign economic activity.
2. The importance and place of foreign economic activity in economic activity.
3. Prerequisites for the implementation and stages of the development of foreign economic activity.
4. The mechanism of foreign economic activity.
5. Subjects of foreign economic activity.
6. Structure of foreign economic activity.

#### Theme 1.2. General directions of national and supranational regulatory regulation of foreign economic activity

7. The essence and objectives of state regulation of foreign economic activity.
8. The main forms and methods of state influence on the functioning of the foreign economic sector.
9. State regulation of export-import operations.
10. Balance of payments as a tool for regulating foreign economic activity.

#### Theme 1.3. State regulation of foreign economic activity

11. Customs and tariff regulation of foreign economic activity.
12. Non-tariff regulation of foreign economic activity.
13. Currency regulation of foreign economic activity.

### Section 2. Organization of foreign economic activity

#### Theme 2.1. The company's entry into the foreign market

14. Motives and ways of the company's entry into foreign markets.
15. The essence and directions of marketing support of foreign economic activity.
16. Directions of research of foreign markets.
17. Marketing complex in the implementation of foreign economic activity.

#### Theme 2.2. Organization of foreign economic operations

18. The nature and methods of foreign economic operations.
19. Classification of foreign trade operations.
20. Organization of foreign trade operations.

**Theme 2.3. Trade mediation in foreign economic activity**

21. The essence and necessity of trade mediation in foreign economic activity. Types of intermediary operations.
22. Forms of trade mediation.
23. Regulatory and legal framework for the activities of trade intermediaries in foreign economic activity.
24. Risks of foreign trade intermediary activity.

**Section 3. Foreign trade transactions and contracts****Theme 3.1. Contractual relations in foreign economic activity**

25. The concept of a foreign economic transaction and contract, their legal support
26. Preparation for the conclusion of a foreign economic contract.
27. Management of contractual work in foreign economic activity.
28. Property liability under contractual obligations.

**Theme 3.2. Foreign trade contract of sale**

29. Structure and content of a foreign trade contract.
30. Typical mistakes made in foreign trade contracts.
31. Methods and procedure for termination of a foreign trade contract.

**Section 4. Security mechanisms of foreign economic activity****Theme 4.1. Basic terms of delivery of INCOTERMS**

32. Rules of the International Chamber of Commerce on the Use of National and International Trade Terms.
33. Characteristics of the delivery bases "Incoterms © 2010" and "Incoterms © 2020".

**Theme 4.2. Currency and financial support of foreign economic activity of the enterprise**

34. Currency terms of foreign trade contracts. Currency risks and methods of their insurance.
35. Definition of forms, types and methods of payment in foreign trade contracts.
36. International credit transactions. Bank guarantees.
37. Currency risks in foreign economic activity and methods of their insurance.

**Theme 4.3. Transport support of foreign economic activity**

38. The essence of transport support of foreign economic activity.
39. Legal regulation of foreign trade transport operations.
40. Features of the implementation of certain types of transport.
41. Transport conditions of the contract

**Section 5. Foreign economic activity management operations****Theme 5.1. Foreign trade insurance**

42. The concept and features of insurance in foreign economic activity.
43. Risks in foreign economic activity, their analysis and ways of minimization.
44. Structure of insurance of foreign economic activity.

**Theme 5.2. The role of quality in foreign economic activity**

45. Quality as a concept in foreign economic activity.
46. Quality indicators.
47. Directions for improving the quality of products.
48. Product certification.
49. Product certification systems.
50. Quality management system.

**Section 6. Foreign economic activity of the enterprise****Theme 6.1. Investment attractiveness of an enterprise in foreign economic activity**

51. The concept and components of the investment attractiveness of an enterprise in foreign economic activity.
52. Indicators of investment attractiveness assessment.
53. Corporate governance.
54. Management of the investment attractiveness of the enterprise.

**Theme 6.2. Innovations in foreign economic activity**

55. Innovations and innovative development of foreign economic activity.
56. Innovative basis of foreign economic activity of enterprises.

**Theme 6.3. Foreign economic strategy of the enterprise**

57. The strategy of competitiveness of the enterprise in foreign markets: the essence, components, factors of influence and formation.
58. Features of the development of an enterprise competitiveness strategy: national and international experience.

**Theme 6.4. Analysis of the effectiveness of foreign**

- economic activity
59. Commodity structure of exports and imports.
60. Geographical structure of exports and imports.
61. Growth and growth rates in export-import operations.
62. Analysis of the contract activity of the enterprise.
63. Economic efficiency of foreign trade operations.

**5.2. Темы письменных работ**

**ПРИМЕРНАЯ ТЕМАТИКА КУРСОВОЙ РАБОТЫ:**

1. Содержание и применение типовых контрактов во внешнеэкономической деятельности.
2. Основные модели развития внешнеэкономической деятельности предприятия.
3. Система государственного регулирования внешнеэкономической деятельности: сравнительный анализ (Россия и др.).
4. Процедура подготовки и проведения экспортной (импортной) сделки (товар и покупатель по выбору обучающегося).
5. Модификация или создание управленческой структуры для развития ВЭД предприятия.
4. Понятие внешнеэкономического договора и его правовое обеспечение.
5. Понятие внешнеторговой сделки и ее отличие от внешнеторгового договора.
6. Проведение предварительных переговоров.
7. Составление протокола о намерениях и предварительного контракта.
8. Анализ и расчет контрактных цен во внешнеэкономических операциях.
9. Методика изучения и выбора зарубежных контрагентов.
10. Правосубъектность во внешнеэкономической деятельности.
11. Операции аренды во внешнеэкономической деятельности: виды, особенности организации, договор.
12. Особенности проведения операций по международному производственному сотрудничеству.
13. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне региона.
14. Международные услуги по техническому обслуживанию производства: особенности организации и правовой фиксации.
15. Страхование грузов при исполнении контрактов купли-продажи товаров.
16. Деятельность международных товарных бирж/аукционов.
17. Международная встречная торговля и ее возможности для предприятий республики.
18. Международные выставки и ярмарки как средство развития ВЭД предприятия.
19. Программа подготовки и проведения коммерческих переговоров (предмет и задачи переговоров по выбору обучающегося).
20. Операции по международному туризму: особенности организации и осуществления.
21. Международный обмен технологиями: организационно правовые аспекты выполнения сделок.
22. Инкотермс 2010: особенности применения и сравнительная характеристика.
23. Защита экономических интересов участников ВЭД.
24. Участие малых (и средних) предприятий в ВЭД.
25. Экономическая безопасность государства в сфере ВЭД.
26. Анализ структуры, географии, динамики, перспектив внешней торговли РФ.
27. Валютно-финансовые условия внешнеэкономической деятельности.
28. Оценка экономической эффективности ВЭД.
29. Негосударственные организации, способствующие развитию ВЭД.
30. Механизм регулирования внешнеэкономической деятельности государства.
31. Классификация, технология и организация внешнеторговых операций.
32. Бартерные сделки: особенности организации и разработки контракта.
33. Международные организации и объединения: преимущества и недостатки членства.
34. Лизинговые операции: организационно-экономические аспекты проведения.
35. Проблемы и перспективы использования методов скрытого протекционизма во внешнеторговой деятельности государства.
36. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование ВЭД: сравнительная характеристика (Россия и др.).
37. Организационно-функциональная структура внешнеэкономической деятельности предприятия: определяющие факторы и способы построения.
38. Валютное регулирование внешнеэкономической деятельности.
39. Защита прав субъектов внешнеэкономической деятельности.
40. Анализ структур управления ВЭД предприятий.
41. Международные посреднические операции: особенности организации и осуществления.
42. Международная электронная торговля.
43. Экспортный потенциал предприятий-субъектов ВЭД.
44. Внешнеторговая модель ВЭД предприятия.
45. Производственно-инвестиционная модель ВЭД предприятия.
46. Совместное предпринимательство: перспективы и правовой режим развития.
47. Предприятие в специальных правовых режимах внешнеэкономической деятельности.
48. Взаимодействие власти и бизнеса в организации ВЭД: модели государственно-частного партнерства.
49. Международная конкурентоспособность предприятий.

50. Конкурентоспособность товара на мировом рынке и международная конкуренция.
  51. Сертификация в мировой торговле.
  52. Стратегии национальных предприятий на зарубежных рынках.
  53. Транспортное обеспечение внешнеторговых операций.
  54. Особенности заключение договоров международной перевозки грузов.
  55. Таможенная стоимость товаров: порядок и способы определения.
  56. Консалтинговое сопровождение внешнеэкономической сделки.
  57. Механизм осуществления международных расчетов при помощи аккредитива/инкассо/банковского перевода/чека.
  58. Маркетинговое обеспечение ВЭД: особенности организации и условия эффективности.
  59. Особенности страхования внешнеэкономических операций.
  60. Кредитование внешнеэкономических операций: организационно-экономические аспекты.
- ПРИМЕРНАЯ ТЕМАТИКА ДОКЛАДОВ:**
1. Необходимость и мотивы выхода предприятия на внешние рынки.
  2. Понятие и содержание ВЭД, режимы хозяйствования.
  3. Проблемы регистрации и аккредитации субъектов ВЭД.
  4. Тенденции развития ВЭД ДНР.
  5. Современная система органов государственного регулирования ВЭД.
  6. Эволюция методов государственного регулирования ВЭД в РФ.
  7. Возможности региональных органов власти и органов местного самоуправления в регулировании ВЭД.
  8. Мировой опыт государственного регулирования ВЭД.
  9. Эффективность системы таможенно-тарифного регулирования.
  10. Особенности системы нетарифного регулирования.
  11. Современное состояние валютного регулирования ВЭД.
  12. Направления валютно-финансового сотрудничества ДНР и мирового сообщества.
  14. Преимущества и недостатки отдельных форм выхода на внешние рынки.
  15. Содержательная характеристика эволюции маркетинговой деятельности предприятия на внешнем рынке.
  16. Техника и организация отдельных внешнеэкономических операций.
  17. Проблемы развития лизинга.
  18. Проблемы развития промышленного сотрудничества.
  19. Проблемы доступа к информации при проведении международных маркетинговых исследований.
  20. Практика коммерческого переписки с торговыми посредниками.
  21. Эволюция международного нормативно-правового регулирования договорных отношений.
  22. Практика использования узансов в международной торговле.
  23. Содержание планирования мероприятий по управлению контрактами.
  24. Понятие внешнеэкономического договора и его правовое обеспечение.
  25. Понятие внешнеторговой сделки и ее отличие от внешнеторгового договора.
  26. Проведение предварительных переговоров.
  27. Составление протокола о намерениях и предварительного контракта.
  28. Современные средства обеспечения выполнения контрактных обязательств.
  29. Проблемы компетенции арбитража и арбитражной процедуры в контрактных отношениях.
  30. Выполнение контрактных обязательств и контроль за ним.
  31. Имущественная ответственность по контракту. Основания освобождения от ответственности.
  32. Способы обеспечения выполнения контрактных обязательств.
  33. Претензионно-рекламационная работа. Порядок рассмотрения споров в ВЭД.
  34. Международный коммерческий арбитраж.
  35. Способы и порядок прекращения внешнеторговых контрактов.
  36. Структура, содержание и особенности оформления внешнеторговых контрактов купли-продажи: преамбула (определение сторон), определения и терминология, предмет контракта, количество, цена и общая сумма контракта.
  37. Структура, содержание и особенности оформления внешнеторговых контрактов купли-продажи: качество товара, срок и дата поставки, сдача-приемка товара.
  38. Внешнеторговая цена: сущность, классификация.
  39. Трансфертные цены.
  40. Этапы формирования контрактной цены, взаимосвязь цены, себестоимости, дохода, прибыли.
  41. Способы фиксации цен, скидки и надбавки.
  42. Использование «Incoterms©2010» и «Incoterms©2020» в ценообразовании.
  43. Базисные условия поставки «Incoterms©2010» и «Incoterms©2020»: характеристика и особенности применения.
  44. Расчет фактурных цен по «Incoterms© 2010» и «Incoterms©2020».

45. Валютно-финансовый механизм ВЭД.
46. Валютные условия внешнеторгового контракта.
47. Финансовые условия внешнеторгового контракта.
48. Способы, формы и виды международных расчетов.
49. Международные кредитные операции, банковские гарантии.
50. Сущность транспортного обеспечения ВЭД.

#### APPROXIMATE TOPICS OF THE COURSE WORK:

1. The content and application of standard contracts in foreign economic activity.
2. The main models of the development of foreign economic activity of the enterprise.
3. The system of state regulation of foreign economic activity: comparative analysis (Russia, etc.).
4. The procedure for preparing and conducting an export (import) transaction (goods and buyer at the choice of the student).
5. Modification or creation of a management structure for the development of foreign economic activity of the enterprise.
4. The concept of a foreign economic contract and its legal support.
5. The concept of a foreign trade transaction and its difference from a foreign trade agreement.
6. Conducting preliminary negotiations.
7. Drawing up a protocol of intent and a preliminary contract.
8. Analysis and calculation of contract prices in foreign economic transactions.
9. Methodology for studying and selecting foreign counterparties.
10. Legal personality in foreign economic activity.
11. Lease operations in foreign economic activity: types, features of the organization, contract.
12. Features of conducting operations on international production cooperation.
13. Management of foreign economic activity at the regional level.
14. International production maintenance services: features of organization and legal fixation.
15. Cargo insurance in the execution of contracts for the sale of goods.
16. Activities of international commodity exchanges/auctions.
17. International counter-trade and its opportunities for enterprises of the republic.
18. International exhibitions and fairs as a means of development of foreign economic activity of the enterprise.
19. The program of preparation and conduct of commercial negotiations (the subject and objectives of negotiations on the choice of the student).
20. International tourism operations: features of organization and implementation.
21. International technology exchange: organizational and legal aspects of transaction execution.
22. Incoterms 2010: application features and comparative characteristics.
23. Protection of economic interests of foreign trade participants.
24. Participation of small (and medium-sized) enterprises in foreign economic activity.
25. Economic security of the state in the field of foreign trade.
26. Analysis of the structure, geography, dynamics, prospects of foreign trade of the Russian Federation.
27. Monetary and financial conditions of foreign economic activity.
28. Assessment of the economic efficiency of foreign economic activity.
29. Non-governmental organizations contributing to the development of foreign economic activity.
30. The mechanism of regulation of foreign economic activity of the state.
31. Classification, technology and organization of foreign trade operations.
32. Barter transactions: features of the organization and development of the contract.
33. International organizations and associations: advantages and disadvantages of membership.
34. Leasing operations: organizational and economic aspects of the implementation.
35. Problems and prospects of using methods of hidden protectionism in the foreign trade activities of the state.
36. Customs tariff and non-tariff regulation of foreign economic activity: comparative characteristics (Russia, etc.).
37. Organizational and functional structure of foreign economic activity of the enterprise: determining factors and methods of construction.
38. Currency regulation of foreign economic activity.
39. Protection of the rights of subjects of foreign economic activity.
40. Analysis of the management structures of foreign economic activity of enterprises.
41. International mediation operations: features of organization and implementation.
42. International electronic commerce.
43. Export potential of enterprises-subjects of foreign economic activity.
44. Foreign trade model of foreign economic activity of the enterprise.
45. Production and investment model of foreign economic activity of the enterprise.

46. Joint venture: prospects and legal regime of development.
  47. An enterprise in special legal regimes of foreign economic activity.
  48. Interaction of government and business in the organization of foreign economic activity: models of public-private partnership.
  49. International competitiveness of enterprises.
  50. The competitiveness of goods on the world market and international competition.
  51. Certification in world trade.
  52. Strategies of national enterprises in foreign markets.
  53. Transport support of foreign trade operations.
  54. Features of the conclusion of contracts for the international carriage of goods.
  55. Customs value of goods: procedure and methods of determination.
  56. Consulting support of a foreign economic transaction.
  57. The mechanism of international settlements using a letter of credit / collection / bank transfer / check.
  58. Marketing support of foreign economic activity: features of the organization and conditions of effectiveness.
  59. Features of insurance of foreign economic transactions.
  60. Crediting of foreign economic transactions: organizational and economic aspects.
- APPROXIMATE TOPICS OF REPORTS:
1. The necessity and motives of the company's entry into foreign markets.
  2. The concept and content of foreign economic activity, economic regimes.
  3. Problems of registration and accreditation of foreign economic activity subjects.
  4. Trends in the development of foreign economic activity of the DPR.
  5. The modern system of state regulation of foreign economic activity.
  6. Evolution of methods of state regulation of foreign economic activity in the Russian Federation.
  7. The possibilities of regional authorities and local self-government bodies in the regulation of foreign economic activity.
  8. World experience of state regulation of foreign economic activity.
  9. Efficiency of the system of customs and tariff regulation.
  10. Features of the non-tariff regulation system.
  11. The current state of foreign trade currency regulation.
  12. Directions of monetary and financial cooperation of the DPR and the world community.
  14. Advantages and disadvantages of certain forms of access to foreign markets.
  15. Substantive characteristics of the evolution of the marketing activity of the enterprise in the foreign market.
  16. Technique and organization of individual foreign economic operations.
  17. Problems of leasing development.
  18. Problems of development of industrial cooperation.
  19. Problems of access to information during international marketing research.
  20. The practice of commercial correspondence with resellers.
  21. Evolution of international legal regulation of contractual relations.
  22. The practice of using nuances in international trade.
  23. The content of planning activities for contract management.
  24. The concept of a foreign economic contract and its legal support.
  25. The concept of a foreign trade transaction and its difference from a foreign trade agreement.
  26. Conducting preliminary negotiations.
  27. Drawing up a protocol of intent and a preliminary contract.
  28. Modern means of ensuring the fulfillment of contractual obligations.
  29. Problems of arbitration competence and arbitration procedure in contractual relations.
  30. Fulfillment of contractual obligations and control over it.
  31. Property liability under the contract. Grounds for exemption from liability.
  32. Ways to ensure the fulfillment of contractual obligations.
  33. Claim and reclamation work. Procedure for consideration of disputes in foreign economic activity.
  34. International Commercial Arbitration.
  35. Methods and procedure for termination of foreign trade contracts.
  36. Structure, content and features of registration of foreign trade contracts of purchase and sale: preamble (definition of the parties), definitions and terminology, subject of the contract, quantity, price and total amount of the contract.
  37. Structure, content and features of registration of foreign trade contracts of purchase and sale: quality of goods, delivery time and date, delivery and acceptance of goods.
  38. Foreign trade price: essence, classification.
  39. Transfer prices.
  40. Stages of formation of the contract price, the relationship of price, cost, income, profit.

41. Methods of fixing prices, discounts and surcharges.
42. Use of "Incoterms © 2010" and "Incoterms © 2020" in pricing.
43. Basic terms of delivery "Incoterms © 2010" and "Incoterms © 2020": characteristics and application features.
44. Calculation of invoice prices for "Incoterms © 2010" and "Incoterms © 2020".
45. Monetary and financial mechanism of foreign economic activity.
46. Currency terms of the foreign trade contract.
47. Financial terms of the foreign trade contract.
48. Methods, forms and types of international settlements.
49. International credit transactions, bank guarantees.
50. The essence of foreign economic activity transport support.

### 5.3. Фонд оценочных средств

Фонд оценочных средств дисциплины "Внешнеэкономическая деятельность (Foreign economic activity)" разработан в соответствии с локально - нормативными актами.

Фонд оценочных средств дисциплины "Внешнеэкономическая деятельность (Foreign economic activity)" в полном объеме представлен в виде приложения к данному РПД.

### 5.4. Перечень видов оценочных средств

устный опрос,  
тестовые задания,  
решение задач,  
индивидуальное задание,  
гlossарий

## РАЗДЕЛ 6. СРЕДСТВА АДАПТАЦИИ ПРЕПОДАВАНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ К ПОТРЕБНОСТЯМ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

В случае необходимости, обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья (по заявлению обучающегося) могут предлагаться одни из следующих вариантов восприятия информации с учетом их индивидуальных психофизических особенностей:

- 1) с применением электронного обучения и дистанционных технологий.
- 2) с применением специального оборудования (техники) и программного обеспечения, имеющихся в имеющихся в Донецком филиале РАНХиГС.

В процессе обучения при необходимости для лиц с нарушениями зрения, слуха и опорно-двигательного аппарата предоставляются следующие условия:

- для лиц с нарушениями зрения: учебно-методические материалы в печатной форме увеличенным шрифтом; в форме электронного документа; в форме аудиофайла (перевод учебных материалов в аудиоформат); индивидуальные задания и консультации.
- для лиц с нарушениями слуха: учебно-методические материалы в печатной форме; в форме электронного документа; видеоматериалы с субтитрами; индивидуальные консультации с привлечением сурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации.
- для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: учебно-методические материалы в печатной форме; в форме электронного документа; в форме аудиофайла; индивидуальные задания и консультации.

## РАЗДЕЛ 7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО УСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Изучение дисциплины осуществляется по следующим формам: лекции, семинарские занятия и самостоятельная (в том числе индивидуальная) работа обучающегося.

Важным условием для освоения дисциплины в процессе занятий является ведение конспектов, освоение и осмысление терминологии изучаемой дисциплины. Материалы лекционных занятий следует своевременно подкреплять проработкой соответствующих разделов в учебниках, учебных пособиях, научных статьях и монографиях, в соответствии со списком основной и дополнительной литературы.

Дополнительная проработка изучаемого материала проводится во время семинарских занятий, в ходе которых анализируются и закрепляются основные знания, полученные по дисциплине. При подготовке к семинарским занятиям следует использовать основную и дополнительную литературу из представленного списка. На семинарских занятиях приветствуется активное участие в обсуждении конкретных ситуаций, способность на основе полученных знаний находить наиболее эффективные решения поставленных проблем, уметь находить полезный дополнительный материал по тематике семинарских занятий.

В рамках изучения учебной дисциплины необходимо использовать передовые информационные технологии – компьютерную технику, электронные базы данных, Интернет.

Целями самостоятельной работы обучающегося является:

систематизация и закрепление полученных теоретических знаний и практических умений;

углубление и расширение теоретических знаний;

формирование умения использовать справочную литературу;

формирование самостоятельности мышления, способностей к саморазвитию, самосовершенствованию и самореализации;

развитие исследовательских умений.

Самостоятельная (в том числе индивидуальная) работа выполняется обучающимся по заданию преподавателя, в соответствии с Фондом оценочных средств дисциплины и содержит следующие задания:

для подготовки к устному опросу – изучение программного материала дисциплины (работа с учебником и конспектом лекции, изучение рекомендуемых литературных источников, конспектирование источников);

для выполнения практических заданий – расчетно-аналитическое задание;

для проведения контроля знаний по разделам учебной дисциплины – подведение промежуточных и текущих итогов;

Изучение дисциплины предполагает форму промежуточной аттестации – экзамен.