

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Костина Лариса Николаевна
Должность: заместитель директора
Дата подписания: 28.01.2026 09:00:03
Уникальный программный ключ:
848621b05e7a2c59da67cc47a060a910fb948b62

Приложение 4
к образовательной программе

ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
для текущего контроля успеваемости и
промежуточной аттестации обучающихся
ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Б1.В.25 Правовое обеспечение международной предпринимательской
деятельности
(индекс, наименование дисциплины в соответствии с учебным планом)

38.03.02 Менеджмент
(код, наименование направления подготовки/специальности)

Организационно – правовое регулирование международного бизнеса
(наименование образовательной программы)

Бакалавр
(квалификация)

Заочная форма обучения
(форма обучения)

Год набора - 2022

Донецк

Автор(ы)-составитель(и) ФОС:

Николаева Ольга Николаевна, канд. гос. упр., доцент, доцент кафедры менеджмента внешнеэкономической деятельности

РАЗДЕЛ 1
ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ
по учебной дисциплине «Правовое обеспечение международной
предпринимательской деятельности»

1.1. Основные сведения об учебной дисциплине

Таблица 1

Характеристика учебной дисциплины
(сведения соответствуют разделу РПД)

Образовательная программа	бакалавр
Направление подготовки	38.03.02 Менеджмент
Профиль	«Организационно-правовое регулирование международного бизнеса»
Количество разделов учебной дисциплины	3
Часть образовательной программы	Часть, формируемая участниками образовательных отношений Б1.В.25
Формы текущего контроля	устный опрос, тестовые задания, доклад / сообщение, контроль по разделам учебной дисциплины, реферат, индивидуальное задание
Показатели	заочная форма обучения
Количество зачетных единиц (кредитов)	4
Семестр	8
Общая трудоемкость (академ. часов)	144
Аудиторная контактная работа:	14
Лекционные занятия	6
Семинарские занятия	4
Консультации	4
Самостоятельная работа	121
Контроль	9
<i>Форма промежуточной аттестации</i>	<i>Экзамен</i>

1.2. Перечень компетенций с указанием этапов формирования в процессе освоения образовательной программы.

Таблица 2

Перечень компетенций и их элементов

Код компетенции	Формулировка компетенции	Элементы компетенции	Индекс элемента
ПК-6	Способен участвовать в осуществлении экономической деятельности субъектов отечественного и международного бизнеса	Знать:	
		действующую нормативно-правовую базу для осуществления деятельности на отечественном и международном рынках	ПК-6 З-1
		инструменты товарной, ценовой, коммуникационной политики предприятия на отечественном и зарубежном рынке товаров и услуг	ПК-6 З-2
		финансовую, бухгалтерскую и иную информацию, характеризующую деятельность экономических субъектов различных форм собственности на внутреннем и внешнем рынках	ПК-6 З-3
		Уметь:	
		применять нормы действующей международной, отечественной и зарубежной нормативно-правовой базы при осуществлении деятельности на внутреннем и внешнем рынках	ПК-6 У-1
		применять на практике инструменты товарной, ценовой, коммуникационной политики предприятия на отечественном и зарубежном рынке товаров и услуг	ПК-6 У-2
		рассчитывать на основе типовых методик экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов на внутреннем и внешнем рынках	ПК-6 У-3
		Владеть:	
		нормами действующей международной, отечественной и зарубежной нормативно-правовой базы для осуществления деятельности на отечественном и международном рынках	ПК-6 В-1
		способностью выбирать цели, методы, задачи товарной, ценовой, коммуникационной политики предприятия на отечественном и зарубежном рынке товаров и услуг	ПК-6 В-2
		навыками расчета на основе типовых методик, интерпретации и анализа экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность	ПК-6 В-3

		хозяйствующих субъектов на внутреннем и внешнем рынках	
ПК-8	Способен анализировать поведение хозяйствующих субъектов на внешних рынках сбыта продукции	Знать:	
		подходы к исследованию экономического поведения хозяйствующих субъектов (в мировой и российской экономической практике) и конъюнктуры зарубежных рынков	ПК-8 З-1
		особенности поведения хозяйствующих субъектов в зависимости от типа рынка	ПК-8 З-2
		методики сбора и анализа показателей деятельности хозяйствующего субъекта на внешних рынках сбыта продукции, оценки его деловой репутации	ПК-8 З-3
		Уметь:	
		проводить исследование экономического поведения хозяйствующих субъектов на внешних рынках сбыта продукции (в мировой и российской экономической практике) и конъюнктуры зарубежных рынков	ПК-8 У-1
		прогнозировать поведение хозяйствующих субъектов в зависимости от типа рынка, на котором осуществляет деятельность	ПК-8 У-2
		применять в профессиональной деятельности методики сбора и анализа показателей деятельности хозяйствующего субъекта на внешних рынках сбыта продукции, оценки его деловой репутации	ПК-8 У-3
		Владеть:	
		навыками проведения исследования экономического поведения хозяйствующих субъектов на внешних рынках сбыта продукции (в мировой и российской экономической практике) и конъюнктуры зарубежных рынков	ПК-8 В-1
		способностью прогнозировать поведение хозяйствующих субъектов в зависимости от типа рынка, на котором осуществляет деятельность	ПК-8 В-2
		способностью применять в профессиональной деятельности методики сбора и анализа показателей деятельности хозяйствующего субъекта на внешних рынках сбыта продукции, оценки его деловой репутации	ПК-8 В-3

Таблица 3

Этапы формирования компетенций в процессе освоения основной образовательной программы

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) учебной дисциплины	Номер семестра	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
Раздел 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ				
1	Тема 1.1. Сущность международной предпринимательской деятельности	8	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3	Устный опрос, тестовые задания, доклад / сообщение
2	Тема 1.2. Правовые основы международной предпринимательской деятельности	8	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3	Устный опрос, тестовые задания, доклад / сообщение, контроль знаний по разделу 1 учебной дисциплины
Раздел 2. ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФОРМ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ				
3	Тема 2.1. Правовое обеспечение внешнеэкономических операций	8	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3	Устный опрос, тестовые задания, доклад / сообщение
4	Тема 2.2. Правовое обеспечение научно-технической, производственной и сервисной кооперации	8	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3	Устный опрос, тестовые задания, доклад / сообщение
5	Тема 2.3. Правовое обеспечение совместной предпринимательской деятельности	8	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3	Устный опрос, тестовые задания, доклад / сообщение, контроль знаний по разделу 2 учебной дисциплины

Раздел 3. ОТРАСЛЕВЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ				
6	Тема 3.1. Правовое обеспечение международной предпринимательской деятельности в сфере производства и торговли	8	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3	Устный опрос, тестовые задания, доклад / сообщение
7	Тема 3.2. Правовое обеспечение международной предпринимательской деятельности в финансово-кредитной сфере	8	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3	Устный опрос, тестовые задания, доклад / сообщение, контроль знаний по разделу 3 учебной дисциплины, реферат

1.3. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах формирования, описание шкалы оценивания.

Дескриптор компетенции	Показатель оценки	Шкалы оценивания			Критерии оценивания
		Государственная	Баллы	ECTS	
1	2	3	4	5	6
Знает	основные методы критического анализа; методологию системного подхода; понятийный аппарат экономической, организационной и управленческой теории; основы современных экономических, организационных и управленческих теорий (на продвинутом уровне).	Отлично	90-100	А	теоретическое содержание дисциплины освоено полностью, без пробелов; необходимые практические навыки работы с освоенным материалом сформированы, все предусмотренные рабочей программой дисциплины задания выполнены, качество их выполнения оценено числом баллов, близким к максимальному
Умеет	грамотно, логично, аргументированно формировать собственные суждения на основе оценки информации; разрабатывать альтернативные стратегии действий, в том числе в ситуации неопределенности и турбулентности, на основе критического анализа и системного подхода;				

Дескриптор компетенции	Показатель оценки	Шкалы оценивания			Критерии оценивания
		Государственная	Баллы	ECTS	
1	2	3	4	5	6
	вырабатывать альтернативные варианты решений профессиональных организационно-управленческих задач исходя из понимания современных экономических, организационных и управленческих теорий				
Владеет	навыками критического анализа; технологиями выхода из проблемных ситуаций, навыками выработки стратегии действий; инструментарием решения профессиональных задач управления; навыками использования инновационных подходов для постановки и решения профессиональных задач				
Знает	основные методы критического анализа; методологию системного подхода; понятийный аппарат экономической, организационной и управленческой теории; основы современных экономических, организационных и управленческих теорий (на продвинутом уровне).	Хорошо	75-89	В/С	теоретическое содержание дисциплины освоено полностью, без пробелов; некоторые практические навыки работы с освоенным материалом сформированы недостаточно, все предусмотренные рабочей программой дисциплины задания выполнены, качество выполнения ни одного из них не оценено минимальным числом баллов, некоторые виды заданий выполнены с ошибками
Умеет	грамотно, логично, аргументированно формировать собственные суждения на основе оценки информации; разрабатывать альтернативные стратегии действий, в том числе в ситуации неопределенности и турбулентности, на основе критического анализа и системного подхода; вырабатывать альтернативные варианты решений профессиональных организационно-управленческих задач исходя из понимания современных экономических,				

Дескриптор компетенции	Показатель оценки	Шкалы оценивания			Критерии оценивания
		Государственная	Баллы	ECTS	
1	2	3	4	5	6
	организационных и управленческих теорий	Удовлетворительно	60-74	D/E	теоретическое содержание дисциплины освоено частично, но пробелы не носят существенного характера; необходимые практические навыки работы с освоенным материалом в основном сформированы, большинство предусмотренных рабочей программой дисциплины учебных задания выполнено, некоторые из выполненных заданий содержат ошибки
Владеет	навыками критического анализа; технологиями выхода из проблемных ситуаций, навыками выработки стратегии действий; инструментарием решения профессиональных задач управления; навыками использования инновационных подходов для постановки и решения профессиональных задач				
Знает	основные методы критического анализа; методологию системного подхода; понятийный аппарат экономической, организационной и управленческой теории; основы современных экономических, организационных и управленческих теорий (на продвинутом уровне).				
Умеет	грамотно, логично, аргументированно формировать собственные суждения на основе оценки информации; разрабатывать альтернативные стратегии действий, в том числе в ситуации неопределенности и турбулентности, на основе критического анализа и системного подхода; вырабатывать альтернативные варианты решений профессиональных организационно-управленческих задач исходя из понимания современных экономических, организационных и управленческих теорий				
Владеет	навыками критического анализа; технологиями выхода из проблемных ситуаций, навыками выработки стратегии действий;				

Дескриптор компетенции	Показатель оценки	Шкалы оценивания			Критерии оценивания
		Государственная	Баллы	ECTS	
1	2	3	4	5	6
	инструментарием решения профессиональных задач управления; навыками использования инновационных подходов для постановки и решения профессиональных задач				
Знает	основные методы критического анализа; методологию системного подхода; понятийный аппарат экономической, организационной и управленческой теории; основы современных экономических, организационных и управленческих теорий (на продвинутом уровне).	Неудовлетворительно	0-59	F/Fx	теоретическое содержание дисциплины не освоено полностью; необходимые практические навыки работы не сформированы, все предусмотренные рабочей программой дисциплины задания выполнены с грубыми ошибками либо совсем не выполнены, качество их выполнения оценено числом баллов, близким к минимальному
Умеет	грамотно, логично, аргументированно формировать собственные суждения на основе оценки информации; разрабатывать альтернативные стратегии действий, в том числе в ситуации неопределенности и турбулентности, на основе критического анализа и системного подхода; вырабатывать альтернативные варианты решений профессиональных организационно-управленческих задач исходя из понимания современных экономических, организационных и управленческих теорий				
Владеет	навыками критического анализа; технологиями выхода из проблемных ситуаций, навыками выработки стратегии действий; инструментарием решения профессиональных задач управления; навыками использования инновационных подходов для постановки и решения профессиональных задач				

РАЗДЕЛ 2. ТЕКУЩИЙ КОНТРОЛЬ

Текущий контроль знаний используется для оперативного и регулярного управления учебной деятельностью (в том числе самостоятельной работой) обучающихся.

В условиях балльно-рейтинговой системы контроля результаты текущего оценивания обучающегося используются как показатель его текущего рейтинга. Текущий контроль успеваемости осуществляется в течение семестра, в ходе повседневной учебной работы по индивидуальной инициативе преподавателя. Данный вид контроля стимулирует у обучающегося стремление к систематической самостоятельной работе по изучению учебной дисциплины.

2.1. Описание оценочных средств по видам заданий текущего контроля

2.1.1. Рекомендации по оцениванию устных ответов обучающихся

С целью контроля и подготовки обучающихся к изучению новой темы в начале каждого семинарского занятия проводится индивидуальный или коллективный устный опрос по выполненным заданиям предыдущей темы.

Критерии оценки:

- правильность ответа по содержанию задания (учитывается количество и характер ошибок при ответе);
- полнота и глубина ответа (учитывается количество усвоенных фактов, понятий и т.п.);
- сознательность ответа (учитывается понимание излагаемого материала);
- логика изложения материала (учитывается умение строить целостный, последовательный рассказ, грамотно пользоваться специальной терминологией);
- рациональность использованных приемов и способов решения поставленной учебной задачи (учитывается умение использовать наиболее прогрессивные и эффективные способы достижения цели);
- своевременность и эффективность использования наглядных пособий и технических средств при ответе (учитывается грамотно и с пользой применять наглядность и демонстрационный опыт при устном ответе);
- использование дополнительного материала (обязательное условие);
- рациональность использования времени, отведенного на задание (не одобряется растянутость выполнения задания, устного ответа во времени, с учетом индивидуальных особенностей обучающихся).

Оценка соответствует следующей шкале:

Балл «10» выставляется, если обучающийся полно (исчерпывающе) и аргументировано отвечает по содержанию задания; обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры не только по учебнику, но и самостоятельно составленные; проявляет творческие способности, знание основной и дополнительной литературы, излагает материал свободно, последовательно и правильно.

Балл «5» ставится при условии, что студент дает ответ, в котором материал раскрыт в основном правильно, но схематично или недостаточно полно, с отклонениями от последовательности изложения; нет полноценных обобщений и выводов; допущены грубые фактические и терминологические ошибки.

Балл «1» ставится, если студент обнаруживает незнание ответа на соответствующее задание, допускает ошибки в формулировке определений и правил, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал.

Распределение баллов по рейтинговой системе оценивания по видам учебной деятельности

	Раздел 1			Раздел 2				Раздел 3			Индивидуальное задание - 10	Сумма баллов за дисциплину 100
	Тема 1.1	Тема 1.2	КР 1	Тема 2.1	Тема 2.2	Тема 2.3	КР 2	Тема 3.1	Тема 3.2	КР 3		
Лекции			0				0			0		
Семинарские занятия												
Устный опрос	10	10		10								
Тестовые задания	10	10		10								
Доклад / сообщение	-	10		-	-	-		-	-			
Самостоятельная работа												
Реферат	20*											

* обучающийся готовит реферат по одной из предложенных тем на выбор в течение семестра

ВОПРОСЫ ДЛЯ САМОПОДГОТОВКИ ОБУЧАЮЩИХСЯ

Контролируемые разделы (темы) учебной дисциплины	Вопросы для подготовки к индивидуальному / фронтальному устному
Раздел 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	
Тема 1.1. Сущность международной предпринимательской деятельности	<ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие предпринимательской, в том числе внешнеэкономической деятельности (ВЭД), экономическое и правовое содержание. 2. Предмет регулирования в сфере предпринимательской, в т.ч. внешнеэкономической деятельности, его особенности. 3. Принципы регулирования. 4. Понятие субъекта предпринимательской, в т.ч. внешнеэкономической деятельности. 5. «Резиденты» и «нерезиденты» применительно к внешнеэкономической деятельности. 6. Индивидуальный предприниматель как субъект внешнеэкономической деятельности.
Тема 1.2. Правовые основы международной предпринимательской деятельности	<ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие и классификация источников правового регулирования предпринимательской, в т.ч. внешнеэкономической деятельности. 2. Юридические лица как субъекты внешнеэкономической деятельности. 3. Правовые формы осуществления иностранными юридическими лицами хозяйственной деятельности на территории Российской Федерации. 4. Понятие коммерческого присутствия. 5. Представительства иностранных организаций в Российской Федерации. 6. Представительство, осуществляемое через внешнеторговых посредников.
Раздел 2. ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФОРМ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	
Тема 2.1. Правовое обеспечение внешнеэкономических операций	<ol style="list-style-type: none"> 1. Государственное регулирование ВЭД и органы, его осуществляющие. 2. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. 3. Инструменты таможенно-тарифного регулирования. 4. Таможенные платежи. 5. Таможенные процедуры. 6. Виды и цели применения нетарифных методов регулирования внешнеэкономической деятельности. 7. Меры экономического и административного характера. Иные запреты, ограничения и меры защиты внутреннего рынка при экспорте продукции, товаров как меры нетарифного регулирования 8. Формы защиты прав субъектов внешнеэкономической деятельности. 9. Внесудебные формы защиты прав субъектов внешнеэкономической деятельности. 10. Судебная защита прав участников внешнеэкономической деятельности. Исковое производство. Приказное производство. 11. Международный коммерческий арбитраж. 12. Признание документов, выданных иностранными

	<p>официальными органами, на территории Российской Федерации. Официальная легализация (апостиль).</p> <p>13. Понятие и содержание внешнеэкономической операции. Внешнеэкономические сделки.</p> <p>14. Особенности правового регулирования внешнеэкономических сделок.</p> <p>15. Форма и содержание внешнеторгового договора.</p> <p>16. Структура внешнеторгового договора.</p> <p>17. Документы, сопровождающие внешнеторговый договор. Этапы заключения внешнеэкономического контракта.</p> <p>18. Внешнеторговая деятельность: объекты и сроки осуществления внешнеторговых операций.</p> <p>19. Особенности применения норм Конвенции ООН 1980 г. «О договорах международной купли-продажи товаров» и Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА 1994 г. во внешней торговле.</p>
<p>Тема 2.2. Правовое обеспечение научно-технической, производственной и сервисной кооперации</p>	<p>1. Сущность инноваций и инновационной деятельности.</p> <p>2. Классификация инноваций.</p> <p>3. Государственная инновационная политика Российской Федерации.</p> <p>4. Научно-техническое сотрудничество предприятий-субъектов ВЭД.</p> <p>5. Понятие кооперации.</p> <p>6. Нормативно-правовые акты, определяющие основные направления развития фундаментальных научных исследований на внутреннем и внешнем рынках.</p> <p>7. Правовые аспекты научной и научно-технической экспертизы в Российской Федерации и за рубежом.</p> <p>8. Научно-технологическая и производственная кооперация: тенденции развития</p> <p>9. Нормативно-правовые акты, определяющие основные направления производственной кооперации.</p> <p>10. Нормативно-правовые акты, определяющие основные направления сервисной кооперации.</p> <p>11. Производственная кооперация в ЕС, ЮСМКА, АСЕАН, МЕРКОСУР и других интеграционных группировках</p> <p>12. Производственная кооперация в ЕАЭС</p> <p>13. Возможности встраивания российских предприятий в глобальные производственные сети</p>
<p>Тема 2.3. Правовое обеспечение совместной предпринимательской деятельности</p>	<p>1. Понятие совместной предпринимательской деятельности.</p> <p>2. Формы совместной предпринимательской деятельности.</p> <p>3. Нормативно-правовые акты, определяющие основные направления совместной предпринимательской деятельности.</p> <p>4. Совместный контроль.</p> <p>5. Договор о совместном предпринимательстве.</p> <p>6. Институционально-правовое регулирование экономической деятельности российских участников совместного предпринимательства.</p> <p>7. Основные тенденции учреждения и дальнейшего функционирования совместных предприятий в условиях экономической нестабильности: мировой опыт и российская</p>

	<p>специфика.</p> <p>8. Комплексно-ориентированная политика локальной деятельности для реализации совместных проектов.</p> <p>9. Деятельность совместных предприятий как вариант осуществления программы импортозамещения.</p>
<p align="center">Раздел 3. ОТРАСЛЕВЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</p>	
<p align="center">Тема 3.1. Правовое обеспечение международной предпринимательской деятельности в сфере производства и торговли</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Нормативно-правовые акты, определяющие основные направления международной предпринимательской деятельности в сфере производства и торговли. 2. Право ВТО как основной элемент современного международного коммерческого (торгового) права 3. Нормы международного коммерческого (торгового) права 4. Субъекты международной коммерческой деятельности 5. Понятие и тенденции развития договорного права 6. Понятие и юридические признаки международного коммерческого договора 7. Понятие и признаки договора международной купли-продажи товаров 8. Правовой режим заключения договора международной купли-продажи товаров 9. Формирование содержания договора международной купли-продажи товаров
<p align="center">Тема 3.2. Правовое обеспечение международной предпринимательской деятельности в финансово-кредитной сфере</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Нормативно-правовые акты, регулирующие функционирование рынка ценных бумаг. 2. Нормативно-правовые акты, регулирующие функционирование валютного рынка. 3. Нормативно-правовые акты, регулирующие функционирование рынка банковских услуг. 4. Нормативно-правовые акты, регулирующие функционирование рынка страховых услуг. 5. Особенности правового регулирования рынка ценных бумаг: отечественный и зарубежный опыт (сравнительный анализ). 6. Особенности правового регулирования валютного рынка: отечественный и зарубежный опыт (сравнительный анализ). 7. Особенности правового регулирования рынка банковских услуг: отечественный и зарубежный опыт (сравнительный анализ). 8. Особенности правового регулирования рынка страховых услуг: отечественный и зарубежный опыт (сравнительный анализ).

2.2. Рекомендации по оцениванию результатов тестовых заданий обучающихся

Для проверки знаний по темам дисциплины проводится тестирование.

Тестовые задания предусматривают вопросы / задания, на которые обучающийся должен дать один вариант правильного ответа из предложенного списка ответов. При поиске ответа необходимо проявлять внимательность. Прежде всего, следует иметь в виду, что в предлагаемом задании всегда будет один правильный или один неправильный ответ. Всех правильных или всех неправильных ответов быть не может. Нередко в вопросе уже содержится смысловая подсказка, что правильным является только один ответ, поэтому при его нахождении продолжать дальнейшие поиски уже не требуется.

Оценка соответствует следующей шкале:

Балл	Критерии
«10»	выставляется, если обучающийся представил 90-100% правильных ответов
«5»	выставляется, если обучающийся представил 75-89% правильных ответов
«1»	выставляется, если обучающийся представил 60-74% правильных ответов

Обучающемуся, правильно ответившему на менее 60% тестовых заданий, работа не засчитывается.

ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ

Раздел 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Тема 1.1. Сущность международной предпринимательской деятельности

Из предложенных вариантов ответов выбрать один наиболее верный.

1. *К основным признакам предпринимательства относится все за исключением:*

- А) ориентация на получение прибыли;
- Б) готовность идти на любой риск ради получения результата;
- В) материальная ответственность за результаты своих действий.
- Г) стремление к новациям и нововведениям..

2. *Для процедурного бизнеса характерно:*

- А) преимущественно экстенсивный характер развития;
- Б) ориентация на поиск новых правил и процедур;
- В) ассиметричные взаимоотношения между партнерами;.
- Г) равноправные, устойчивые взаимоотношения между партнерами.

3. *К основным формам экономической деятельности можно отнести:*

- А) предпринимателя;
- Б) домашнюю хозяйку;
- В) учителя в школе;
- Г) верно все перечисленное.

4. *Бизнесмен отличается от предпринимателя тем, что:*

- А) берет на себя риск ведения дела;
- Б) занимается организацией бизнеса;
- В) ведет бизнес «традиционными» методами;
- Г) ищет новые сферы и способы ведения бизнеса.

5. *В современных условиях постиндустриального общества характерен:*

- А) только интуитивный бизнес;
- Б) только процедурный бизнес;

- В) в основном процедурный бизнес, при сохранении в отдельных сферах и ситуациях элементов интуитивного бизнеса;
- Г) в основном интуитивный бизнес, при появлении в отдельных сферах и ситуациях элементов процедурного бизнеса;
6. *К основным элементам бизнес операции относят:*
- А) формулировку бизнес-идеи и планирование будущего бизнеса;
- Б) поиск и организацию необходимых ресурсов;
- В) организацию производства и реализации продукции;
- Г) верно все выше перечисленное.
7. *К элементам внешней предпринимательской среды можно отнести:*
- А) характер предпринимателя;
- Б) особенности конкуренции на рынке;
- В) цели фирмы;
- Г) корпоративную культуру, сложившуюся на фирме.
8. *К правовой инфраструктуре бизнеса относят:*
- А) законы и постановления;
- Б) обычаи хозяйственного оборота;
- В) нормы деловой этики;
- Г) все перечисленное верно.
9. *К преимуществам коммерческого бизнеса можно отнести:*
- А) независимость от качества ресурсов;
- Б) простоту бизнес-операции;
- В) устойчивость;
- Г) легкость управления.
10. *Крупный бизнес выполняет в экономике следующие функции:*
- А) служит источником развития экономики;
- Б) обеспечивает устойчивость экономики;
- В) накапливает и тиражирует наиболее эффективные правила и процедуры современного рационального бизнеса;
- Г) все выше перечисленное верно.

Тема 1.2. Правовые основы международной предпринимательской деятельности

Из предложенных вариантов ответов выбрать один наиболее верный.

1. *От какого законодательства берет свое начало современное гражданское право:*

- А) Вавилонского;
- Б) Английского;
- В) Римского;
- Г) Китайского;
- Д) Египетского.

2. *Международное общественное право рассматривается как самостоятельная правовая система, которая регулирует:*

- А) Деловые отношения между организациями разных стран;
- Б) Отношения между компаниями одной страны;
- В) Отношения между физическими лицами разных стран;
- Г) Отношения между разными государствами;
- Д) Все приведенные выше отношения.

3. *Культура представляет собой приобретенные знания, которые люди используют для интерпретации опыта и...*

- А) Составления международных соглашений;

- Б) Общего социального поведения;
 - В) Создания новых товаров (услуг);
 - Г) Определения международных рынков;
 - Д) Все приведенное выше.
4. Самыми важными проявлениями культуры являются...
- А) Ценности, позиция, поведение;
 - Б) Язык, одежда;
 - В) Природа, климат;
 - Г) Образование, уровень доходов населения;
 - Д) Наука, искусство, самодеятельность населения
5. Основательный опыт ресурсного, индикативного, стратегического государственного планирования в 40-90-х годах был накоплен в:
- А) США;
 - Б) Австрии;
 - В) Австралии;
 - Г) ФРГ;
 - Д) Франции;
6. Слияние и поглощение международных компаний чаще всего используется в случаях применения:
- А) Глобализационных стратегий;
 - Б) Смешанных стратегий;
 - В) Национально ориентированных стратегий;
 - Г) Всех приведенных выше стратегий.
7. Принципиальная сложность стратегического планирования в международных корпорациях связана с:
- А) Обоснование миссии;
 - Б) Определением миссии;
 - В) Анализом внешней среды;
 - Г) Анализом внутренней среды;
 - Д) Всем приведенным выше.
8. Корпорации как организационно правовой форме характерно всё, за исключением
- А) делимость собственности акционеров.
 - Б) неделимость собственности имущества фирмы;
 - В) это, обычно, форма организации крупного бизнеса;
 - Г) единство собственности и управления.
9. Государство, владеющее контрольным пакетом акционерного общества, является по отношению к нему:
- А) аутсайдером;
 - Б) инсайдером;
 - В) корпоративным инвестором;
 - Г) неконсолидированным инвестором.
10. Российской корпорации характерны все следующие черты, за исключением:
- А) большинство акционеров являются аутсайдерами;
 - Б) большая часть акций иммобильна;
 - В) трехзвенная модель управления корпорацией;
 - Г) наличие в основном законодательных механизмов гарантии прав акционеров.

Раздел 2. ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФОРМ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Тема 2.1. Правовое обеспечение внешнеэкономических операций

Из предложенных вариантов ответов выбрать один наиболее верный.

1. *Сколько существует стадий перехода национальной фирмы к транснациональной компании.*

- А) два;
- Б) три;
- В) четыре;
- Г) пять.

2. *Какая из перечисленных ниже не относится к видам структур организации производства на международных компаниях:*

- А) горизонтальная интеграция;
- Б) вертикальная интеграция;
- В) диверсификация международного производства;
- Г) выход на внешний рынок.

3. *Лизинг - это:*

- А) долгосрочная аренда основных фондов;
- Б) наем помещений;
- В) аренда земли;
- Г) аренда наукоемкой продукции.

4. *Франчайзинг - это:*

- А) контракт, в соответствии с которым дается возможность об использовании имени и торговой марки;
- Б) контракт о внешнеэкономической деятельности;
- В) экспортно-импортная операция;
- Г) внешнеторговый контракт.

5. *Аутсорсинг - это:*

- А) передача отдельных частей функций производства, управления или услуг внешним исполнителям;
- Б) передача арендатору помещений;
- В) лицензирование внешнеторговых операций;
- Г) форма комиссии.

6. *Стратегическое управление международной компанией включает мероприятия по обеспечению стратегических планов*

- А) да;
- Б) нет;
- В) нет правильного варианта;
- Г) все варианты правильные.

7. *Сколько этапов включает процесс становления зарубежного филиала ТНП?*

- А) два;
- Б) четыре;
- В) три;
- Г) пять.

8. *Специалисты Организации Экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) подразделяют компенсационные операции на (выделить неверное):*

- А) торговая компенсация;
- Б) промышленная компенсация;
- В) посредническая компенсация;
- Г) все ответы верны.

9. Способ выхода на зарубежный рынок, при котором компания создаёт сборочные или производственные предприятия за рубежом - ...

- А) прямое инвестирование
- Б) прямой экспорт
- В) совместное владение
- Г) управление по контракту
- Д) подрядное производство

10. Адаптация маркетингового комплекса к международным рынкам производится, если ...

- А) потребители в разных странах существенно различаются по основным характеристикам
- Б) потребители в разных странах обладают однородными потребностями
- В) потребители путешествуют на большие расстояния, покупая большое количество товаров по всему миру
- Г) необходимо снизить себестоимость продукции за счёт эффекта масштаба
- Д) продукция компании способна удовлетворить потребности большинства клиентов в большинстве стран

Тема 2.2. Правовое обеспечение научно-технической, производственной и сервисной кооперации

Из предложенных вариантов ответов выбрать один наиболее верный.

1. К основным элементам производственной системы относят:

- А) процесс производства;
- Б) ресурсы;
- В) продукция;
- Г) все выше перечисленное.

2. Серийное производство - это:

- А) производство однородной продукции в значительных масштабах; повторяющееся, стабильное производство единообразных товаров и услуг;
- Б) производство разнотипных изделий с интервалами между сериями;
- В) уникальное производство единичных экземпляров продукции.

3. Сложный процесс труда предполагает:

- А) выпуск одного вида продукции;
- Б) выпуск широкого ассортимента продукции;
- В) стандартизацию производства;
- Г) широкое использование ручного труда.

4. К признакам жесткой производственной системы относится все за исключением:

- А) массовое стандартизированное производство;
- Б) гибкость приспособление к изменяющимся условиям;
- В) специализированное оборудование;
- Г) преобладание методов управления товарно-материальными запасами.

5. Мягкая научная производственная система нацелена на снижение:

- А) только производственных издержек;
- Б) только организационных издержек;
- В) преимущественно производственных издержек;
- Г) преимущественно организационных издержек.

6. В основе военно-анархической системы индустриального производства лежит:

- А) массовое, конвейерное производство;
- Б) механизированное фабричное производство;

В) система производственных мастерских;

Г) ручной труд.

7. Международная производственная кооперация это:

А) форма международного разделения труда, при которой труд работников разных стран непосредственно соединяется в повседневном взаимодействии в одном и том же или в разных, но связанных между собой процессах производства.

Б) законченность комплекса операций, при однообразии операций;

В) уязвимость перед конкурентами, сконцентрировавшими свое внимание на определенных рыночных нишах;

Г) массовое, конвейерное производство.

8. Совместное предприятие это:

А) объединение, союз предприятий или отдельных предпринимателей (как правило) на основе частно-групповых интересов), одна из основных форм предпринимательства.

Б) форма участия страны в международном разделении труда путём создания предприятия (юридического лица) на основе совместно внесённой собственности участниками из разных стран, совместного управления, совместного распределения прибыли и рисков.

В) временный союз хозяйственно независимых фирм, целью которого могут быть разные виды их скоординированной предпринимательской деятельности, чаще для совместной борьбы за получение заказов и их совместного исполнения.

Г) использует международный подход в поиске заграничных рынков и при размещении производства, а также комплексную глобальную философию бизнеса, предусматривающую хозяйственную деятельность как внутри страны происхождения, так и за ее пределами.

Тема 2.3. Правовое обеспечение совместной предпринимательской деятельности

Из предложенных вариантов ответов выбрать один наиболее верный.

1. Главным побудительным мотивом к развитию встречной торговли в экономически развитых странах является:

А) Отсутствие средств на покупку товара.

Б) Неравномерное развитие регионов.

В) Перенасыщенность рынка товарами.

2. Операции, предполагающие эквивалентный обмен товарами называются:

А) Компенсационные операции.

Б) Бартерные операции.

В) Толлинговые операции.

3. Если встречный поставщик, при заключении бартерной сделки, отказывается предоставить гарантии поставки товара, следует:

А) Установить в контракте более короткий срок поставки.

Б) Указать в контракте, что он будет первым поставщиком.

В) Настоять на платеже посредством безотзывного аккредитива.

Г) Указать в контракте, что он будет вторым поставщиком.

Д) Найти другого партнёра.

4. Какая операция является фактором ускорения сбыта новых моделей техники:

А) Бартер.

Б) Толлинг.

В) Откуп бывшей в употреблении техники.

Г) Компенсационные поставки.

5. Принципы взаимоотношений сторон бартерного контракта регулируются:

- А) Ст. 567 – 571 ГК РФ.
- Б) Ст. 220, 715 – 729 ГК РФ.
- В) Ст. 768 – 771 ГК РФ.
- Г) Ст. 261 – 272 ГК РФ.

6. Объём сырья при толлинговых операциях должен:

- А) Обеспечить банковские гарантии.
- Б) Обеспечить откуп техники, бывшей в употреблении.
- В) Обеспечить оплату затрат переработчика и прибыль.

7. В чём состоит преимущество компенсационной торговли:

- А) Сокращает скорость оборота товара.
- Б) Повышает качество выпускаемой продукции.
- В) Даёт возможность организовать новое производство, используя технику,

бывшую в употреблении.

Г) Даёт возможность организовать новое производство, не вкладывая средства в оборудование.

8. Сущность толлинговых операций состоит в следующем:

А) Предприятие покупает новую технику, передавая продавцу технику, бывшую в употреблении, стоимость которой зачисляется в платёж

Б) Два предприятия осуществляют безвалютный обмен готовой продукцией.

В) Владелец сырья продаёт его переработчику и на полученные средства развивает своё производство

Г) Владелец сырья передаёт его переработчику и получает готовую продукцию

9. В каком случае коммерсанты используют компенсационные сделки:

- А) Когда контрагенты не располагают большим количеством товара
- Б) Когда контрагенты не располагают большим количеством времени
- В) Когда контрагенты не доверяют друг другу

Г) Когда контрагенты не располагают необходимыми платёжными средствами

10. Может ли совершить встречную закупку товара не сам продавец, а другая фирма:

А) Может

Б) Не может

В) Может только по доверенности продавца

Г) Может по рекомендации продавца, который в данном случае является посредником

Раздел 3. ОТРАСЛЕВЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Тема 3.1. Правовое обеспечение международной предпринимательской деятельности в сфере производства и торговли

Из предложенных вариантов ответов выбрать один наиболее верный.

1. Что из ниже перечисленного не является особенностью предпринимательской деятельности:

А) предпринимательство – это неотъемлемая часть хозяйственной деятельности предприятий

Б) предпринимательство - это одна из организационно-правовых форм предприятий

В) предпринимательство - это процесс создания чего-то нового, вечный поиск улучшения своего положения, форм и методов развития

Г) предпринимательство – это развитие творческого потенциала работников

2. Что является документом, закрепляющим необходимые условия для реализации коммерческой сделки:

- А) расчет цены товара
- Б) контракт
- В) сертификат о качестве товара
- Г) сертификат об оказании услуг

3. Какое из указанных направлений не обеспечивается за счет развития предпринимательства?

- А) увеличение занятости населения
- Б) повышение интеллектуального уровня населения
- В) сокращение безработицы
- Г) повышение жизненного уровня населения

4. Целью предпринимательства является:

А) получение прибыли;
Б) конечной целью не столько прибыль, сколько непрерывность воспроизводственного процесса, связанного с воспроизводством спроса и удовлетворением постоянно меняющихся, постоянно возрастающих потребностей индивидуума или социальной группы, общества в целом;

- В) удовлетворение спроса населения;
- Г) производство нового продукта в условиях риска.

5. Трансграничный регион – это:

А) «потенциальный регион», единый с точки зрения географии, истории, экологии, этнических групп, экономических возможностей, разбитый на части суверенитетом правительств, управляющих по обеим сторонам правительств;

Б) Процесс интеграции в рамках трансграничного сотрудничества;
В) специфическая сфера внешнеэкономической, политической, экологической, культурно- образовательной и других видов международной деятельности;

Г) процесс создания связей и договорных отношений между государствами с целью поиска решений общих идентичных проблем.

6. Трансграничное сотрудничество – это:

А) Процесс интеграции в рамках трансграничного сотрудничества;
Б) специфическая сфера внешнеэкономической, политической, экологической, культурно- образовательной и других видов международной деятельности, которая осуществляется на региональном уровне и охватывает все общие их формы;

В) старая форма сотрудничества, характерная для северо-западной Европы;

Г) более поздние формы сотрудничества, связанные с политическими изменениями в государстве после вступления в ЕС.

7. Основой трансграничного сотрудничества является:

А) процесс создания связей и договорных отношений между государствами с целью поиска решений общих идентичных проблем;

Б) устранение политических и административных барьеров между соседними народами;

В) сотрудничество местных органов власти и сотрудничество других территориальных участников;

Г) направления, пути дальнейшего развития сотрудничества между регионами, которые охватывают экономическую, политическую, культурную, экологическую и другие сферы.

8. Методы прогнозирования принято делить по ... направлениям:

- А) двум;
- Б) трем;
- В) пяти;
- Г) четырем.

9. Выделяют ... видов трансграничных регионов:

- А) пять;
- Б) шесть;
- В) семь;
- Г) десять.

10. Регионально-коммунальное сотрудничество носит:

- А) неформальный характер, зачастую заключаются культурные и хозяйственные соглашения между приграничными территориями;
- Б) главенствующий характер при подписании договоров;
- В) характер самоуправляющейся, доминирует в основном на внутренних границах ЕС;

Г) характер административно-самоуправленческой, активно соучаствует в процессе оформления трансграничного сотрудничества региональных и/или центральных властей и органов самоуправления.

Тема 3.2. Правовое обеспечение международной предпринимательской деятельности в финансово-кредитной сфере

Из предложенных вариантов ответов выбрать один наиболее верный.

1. Признаками общества с ограниченной ответственностью не являются:

- А) минимальная величина уставного капитала 100 МРОТ;
- Б) ответственность учредителей ограничивается размерами их паевых взносов;
- В) согласие других участников для отчуждения доли необходимо;
- Г) доля привилегированных акций в общем объеме уставного капитала не должна превышать 25%;
- Д) число участников общества не должно превышать 50 человек.

2. Некоммерческое предприятие не имеет права заниматься торгово-посреднической деятельностью.

- А) да,
- Б) нет.

3. Курсовая стоимость акций открытого акционерного общества всегда больше, чем курсовая стоимость акций закрытого акционерного общества, так как по закону покупателями акций ЗАО в первую очередь являются акционеры.

- А) да,
- Б) нет.

4. Собственность при которой абсолютные права собственности находятся не у отдельных частных лиц и их объединений, а у государственного института публичной, политической и экономической власти называется:

- А) индивидуальной;
- Б) коллективной;
- В) частной;
- Г) государственной.

5. К основным, наиболее значимым факторам, влияющим на выбор организационно-правовой формы относят:

- А) количество учредителей и их характеристики;
- Б) законодательные ограничения;
- В) область бизнеса;
- Г) характеристики выпускаемой продукции;
- Д) новизна выпускаемой продукции;
- Е) все перечисленное выше.

6. Классификация предприятий по характеру деятельности предполагает их деление:

- А) по численности работников;
- Б) по объему производства;
- В) по отношению к собственности;
- Г) на производящие материальные блага и услуги;
- Д) на трудоемкие, капиталоемкие, материалоемкие;
- Е) наукоемкие предприятия.

7. Корпорация – это:

А) акционерное общество, объединяющее деятельность нескольких фирм, для достижения их общих целей или защиты привилегий;

Б) договорные объединения предприятий и организаций, создаваемые для совместного выполнения однородных функций и координации общей деятельности;

В) форма договорных крупных объединений, обычно монопольного типа, позволяющая использовать возможности крупномасштабного производства, комбинирования, кооперирования, благодаря наличию производственно-технологических связей;

Г) временное добровольное объединение предприятий, организаций, образуемое для решения конкретных задач и проблем, осуществления крупных инвестиционных, научно-технических, социальных, экологических проектов;

Д) компании, обладающие контролем над другими компаниями либо за счет владения их акциями и денежным капиталом, либо в связи с правом назначить директоров подконтрольных компаний.

8. Преимуществами организации собственного дела являются:

- А) большой риск;
- Б) неустойчивый доход;
- В) свобода и независимость принятия решений;
- Г) необходимость привлекать собственные сбережения;
- Д) высокая загруженность предпринимателя и напряжение.

9. Недостатком частного предпринимательства является:

- А) минимум организационных потребностей;
- Б) минимум бухгалтерских документов;
- В) ответственность при банкротстве вложенным капиталом и всем своим имуществом;

Г) хозяйственная самостоятельность;

Д) не требуется вносить уставной капитал при регистрации.

10. Объединение капиталов характерно:

- А) товариществу на вере;
- Б) корпорации;
- В) закрытому акционерному обществу;
- Г) всем перечисленным выше организационно - правовым формам фирмы.

2.3. Рекомендации по оцениванию сообщений / докладов

Доклад / сообщение - продукт самостоятельной работы обучающегося, представляющий собой публичное выступление по представлению полученных результатов решения определенной учебно-практической, учебно-исследовательской или научной темы

Перед написанием доклада студенту необходимо вникнуть в сущность проблемы, которую ему предстоит освещать. Для этого студенту нужно иметь развернутый перечень

литературы, посвященной анализу рассматриваемого вопроса. Перечень должен содержать различные источники по теме: учебники, учебные пособия, научные исследования, статьи и т.д.

Уже сам процесс обобщения литературы по теме требует серьезных творческих усилий, ибо предполагает кропотливую работу с каталогом в библиотеке, знакомство с дополнительной учебной литературой, усвоение тематики статей, публикуемых в периодических изданиях. Методическую помощь по составлению структуры доклада, списка литературы студенту целесообразно получить у преподавателя.

Важный предварительный этап работы над докладом - это составление его плана. План должен предусматривать вводную часть, перечень основных вопросов и заключительную часть. Во вводной части необходимо обосновать актуальность темы, обозначить целевую установку доклада, дать обзор информационных источников, которые использует автор в своем докладе.

В основной части доклада должна присутствовать логически стройная, исчерпывающая аргументация по обоснованию тех тезисов, которые автор выдвигает в качестве главной идеи доклада. Это могут быть 2-3 положения, сформулированные в форме утверждения по поводу рассматриваемой проблемы. Каждому положению целесообразно посвятить отдельный вопрос (раздел) доклада. Аргументация, выдвигаемая автором, должна иметь научный характер. Это значит, что студенту следует работать лишь с той информацией, которая имеет объективный характер и возможность проверки.

Такую информацию необходимо тщательно систематизировать и выявить в ней главное, сущностное, а уже на этой основе строить рациональную, логически непротиворечивую цепь аргументов, доказывающих истинность выдвигаемых докладчиком тезисов. Заключительная часть доклада должна содержать обоснованные выводы, которые вытекают из рассмотренных докладчиком положений.

Оценка соответствует следующей шкале:

Балл	Критерии
«10»	выставляется обучающемуся, если обучающийся демонстрирует материал, отличающийся новизной в раскрытии вопроса; обнаруживает понимание докладываемой информации; умение доносить информацию слушателям
«5»	выставляется обучающемуся, если обучающийся демонстрирует материал, отличающийся более расширенным (по отношению к лекционному материалу) раскрытием вопроса; обнаруживает умение доносить информацию слушателям
«1»	выставляется: при не полном раскрытии вопроса и без наличия новой информации; не понимании информации; не умении доносить информацию слушателям

ТЕМЫ СООБЩЕНИЙ / ДОКЛАДОВ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИЙ

Раздел 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Тема 1.1. Сущность международной предпринимательской деятельности

1. Понятие предпринимательской, в том числе внешнеэкономической деятельности (ВЭД), экономическое и правовое содержание.
2. Предприниматель как субъект внешнеэкономической деятельности.

Тема 1.2. Правовые основы международной предпринимательской деятельности

1. Правовые формы осуществления иностранными юридическими лицами хозяйственной деятельности на территории Российской Федерации.
2. Представительства иностранных организаций в Российской Федерации.
3. Представительство, осуществляемое через внешнеторговых посредников.

Раздел 2. ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФОРМ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Тема 2.1. Правовое обеспечение внешнеэкономических операций

1. Государственное регулирование ВЭД и органы, его осуществляющие.
2. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.
3. Инструменты таможенно-тарифного регулирования.
4. Таможенные платежи.
5. Таможенные процедуры.
6. Особенности применения норм Конвенции ООН 1980 г. «О договорах международной купли-продажи товаров» и Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА 1994 г. во внешней торговле.

Тема 2.2. Правовое обеспечение научно-технической, производственной и сервисной кооперации

1. Нормативно-правовые акты, определяющие основные направления производственной кооперации.
2. Нормативно-правовые акты, определяющие основные направления сервисной кооперации.
3. Производственная кооперация в ЕС, ЮСМКА, АСЕАН, МЕРКОСУР и других интеграционных группировках
4. Производственная кооперация в ЕАЭС
5. Возможности встраивания российских предприятий в глобальные производственные сети

Тема 2.3. Правовое обеспечение совместной предпринимательской деятельности

1. Нормативно-правовые акты, определяющие основные направления совместной предпринимательской деятельности.
2. Институционально-правовое регулирование экономической деятельности российских участников совместного предпринимательства.
3. Основные тенденции учреждения и дальнейшего функционирования совместных предприятий в условиях экономической нестабильности: мировой опыт и российская специфика.
4. Комплексно-ориентированная политика локальной деятельности для реализации совместных проектов.
5. Деятельность совместных предприятий как вариант осуществления программы импортозамещения.

Раздел 3. ОТРАСЛЕВЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Тема 3.1. Правовое обеспечение международной предпринимательской деятельности в сфере производства и торговли

1. Нормативно-правовые акты, определяющие основные направления международной предпринимательской деятельности в сфере производства и торговли.

2. Право ВТО как основной элемент современного международного коммерческого (торгового) права

Тема 3.2. Правовое обеспечение международной предпринимательской деятельности в финансово-кредитной сфере

1. Особенности правового регулирования рынка ценных бумаг: отечественный и зарубежный опыт (сравнительный анализ).

2. Особенности правового регулирования валютного рынка: отечественный и зарубежный опыт (сравнительный анализ).

3. Особенности правового регулирования рынка банковских услуг: отечественный и зарубежный опыт (сравнительный анализ).

4. Особенности правового регулирования рынка страховых услуг: отечественный и зарубежный опыт (сравнительный анализ)

2.4. Рекомендации по оцениванию результатов контроля знаний раздела учебной дисциплины

В завершении изучения каждого раздела учебной дисциплины проводится контроль знаний. Для проверки знаний по темам дисциплины проводится тестирование.

Тестовые задания предусматривают вопросы / задания, на которые обучающийся должен дать один вариант правильного ответа из предложенного списка ответов. При поиске ответа необходимо проявлять внимательность. Прежде всего, следует иметь в виду, что в предлагаемом задании всегда будет один правильный или один неправильный ответ. Всех правильных или всех неправильных ответов быть не может. Нередко в вопросе уже содержится смысловая подсказка, что правильным является только один ответ, поэтому при его нахождении продолжать дальнейшие поиски уже не требуется.

Оценка соответствует следующей шкале:

Балл	Критерии
«5»	выставляется, если обучающийся на все поставленные вопросы дал верный исчерпывающий ответ
«4»	выставляется обучающемуся, если в одном из ответов на вопрос дан неверный ответ или если присутствуют неточности при ответе на все
«3»	выставляется обучающемуся, если материал изложен фрагментарно; присутствует неполное содержание работы
«2»	выставляется, если допущены ошибки и неточности в использовании научной терминологии, определении понятий
«1»	выставляется обучающемуся, если обнаруживается существенное непонимание проблемы, присутствуют нарушения последовательности изложения, неточности при использовании научных терминов, а также в выводах и обобщениях

ПРИМЕРНЫЕ ВАРИАНТЫ ЗАДАНИЙ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ РАЗДЕЛОВ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИИ

Раздел 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. *От какого законодательства берет свое начало современное гражданское право:*

- Е) Вавилонского;
- Ж) Английского;
- З) Римского;
- И) Китайского;
- К) Египетского.

2. *Международное общественное право рассматривается как самостоятельная правовая система, которая регулирует:*

- Е) Деловые отношения между организациями разных стран;
- Ж) Отношения между компаниями одной страны;
- З) Отношения между физическими лицами разных стран;
- И) Отношения между разными государствами;
- К) Все приведенные выше отношения.

3. *Культура представляет собой приобретенные знания, которые люди используют для интерпретации опыта и...*

- Е) Составления международных соглашений;
- Ж) Общего социального поведения;
- З) Создания новых товаров (услуг);
- И) Определения международных рынков;
- К) Все приведенное выше.

4. *Самыми важными проявлениями культуры являются...*

- Е) Ценности, позиция, поведение;
- Ж) Язык, одежда;
- З) Природа, климат;
- И) Образование, уровень доходов населения;
- К) Наука, искусство, самодеятельность населения

5. *Основательный опыт ресурсного, индикативного, стратегического государственного планирования в 40-90-х годах был накоплен в:*

- Е) США;
- Ж) Австрии;
- З) Австралии;
- И) ФРГ;
- К) Франции;

6. *Слияние и поглощение международных компаний чаще всего используется в случаях применения:*

- Д) Глобализационных стратегий;
- Е) Смешанных стратегий;
- Ж) Национально ориентированных стратегий;
- З) Всех приведенных выше стратегий.

7. *Принципиальная сложность стратегического планирования в международных корпорациях связана с:*

- Е) Обоснование миссии;
- Ж) Определением миссии;
- З) Анализом внешней среды;

И) Анализом внутренней среды;

К) Всем приведенным выше.

8. *Корпорации как организационно правовой форме характерно всё, за исключением*

Д) делимость собственности акционеров.

Е) неделимость собственности имущества фирмы;

Ж) это, обычно, форма организации крупного бизнеса;

З) единство собственности и управления.

9. *Государство, владеющее контрольным пакетом акционерного общества, является по отношению к нему:*

Д) аутсайдером;

Е) инсайдером;

Ж) корпоративным инвестором;

З) неконсолидированным инвестором.

10. *Российской корпорации характерны все следующие черты, за исключением:*

Д) большинство акционеров являются аутсайдерами;

Е) большая часть акций иммобильна;

Ж) трехзвенная модель управления корпорацией;

З) наличие в основном законодательных механизмов гарантии прав акционеров.

11. *К основным признакам предпринимательства относится все за исключением:*

Д) ориентация на получение прибыли;

Е) готовность идти на любой риск ради получения результата;

Ж) материальная ответственность за результаты своих действий.

З) стремление к новациям и нововведениям..

12. *Для процедурного бизнеса характерно:*

Д) преимущественно экстенсивный характер развития;

Е) ориентация на поиск новых правил и процедур;

Ж) ассиметричные взаимоотношения между партнерами;.

З) равноправные, устойчивые взаимоотношения между партнерами.

13. *К основным формам экономической деятельности можно отнести:*

Д) предпринимателя;

Е) домашнюю хозяйку;

Ж) учителя в школе;

З) верно все перечисленное.

14. *Бизнесмен отличается от предпринимателя тем, что:*

Д) берет на себя риск ведения дела;

Е) занимается организацией бизнеса;

Ж) ведет бизнес «традиционными» методами;

З) ищет новые сферы и способы ведения бизнеса.

15. *В современных условиях постиндустриального общества характерен:*

Д) только интуитивный бизнес;

Е) только процедурный бизнес;

Ж) в основном процедурный бизнес, при сохранении в отдельных сферах и ситуациях элементов интуитивного бизнеса;

З) в основном интуитивный бизнес, при появлении в отдельных сферах и ситуациях элементов процедурного бизнеса;

16. *К основным элементам бизнес операции относят:*

Д) формулировку бизнес-идеи и планирование будущего бизнеса;

Е) поиск и организацию необходимых ресурсов;

Ж) организацию производства и реализации продукции;

З) верно все выше перечисленное.

17. *К элементам внешней предпринимательской среды можно отнести:*

- Д) характер предпринимателя;
 - Е) особенности конкуренции на рынке;
 - Ж) цели фирмы;
 - З) корпоративную культуру, сложившуюся на фирме.
18. К правовой инфраструктуре бизнеса относят:
- Д) законы и постановления;
 - Е) обычаи хозяйственного оборота;
 - Ж) нормы деловой этики;
 - З) все перечисленное верно.
19. К преимуществам коммерческого бизнеса можно отнести:
- Д) независимость от качества ресурсов;
 - Е) простоту бизнес-операции;
 - Ж) устойчивость;
 - З) легкость управления.
20. Крупный бизнес выполняет в экономике следующие функции:
- Д) служит источником развития экономики;
 - Е) обеспечивает устойчивость экономики;
 - Ж) накапливает и тиражирует наиболее эффективные правила и процедуры современного рационального бизнеса;
 - З) все выше перечисленное верно.

Раздел 2. ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФОРМ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. Сколько существует стадий перехода национальной фирмы к транснациональной компании.
- Д) два;
 - Е) три;
 - Ж) четыре;
 - З) пять.
2. Какая из перечисленных ниже не относится к видам структур организации производства на международных компаниях:
- Д) горизонтальная интеграция;
 - Е) вертикальная интеграция;
 - Ж) диверсификация международного производства;
 - З) выход на внешний рынок.
3. Лизинг - это:
- Д) долгосрочная аренда основных фондов;
 - Е) наем помещений;
 - Ж) аренда земли;
 - З) аренда наукоемкой продукции.
4. Франчайзинг - это:
- Д) контракт, в соответствии с которым дается возможность об использовании имени и торговой марки;
 - Е) контракт о внешнеэкономической деятельности;
 - Ж) экспортно-импортная операция;
 - З) внешнеторговый контракт.
5. Аутсорсинг - это:
- Д) передача отдельных частей функций производства, управления или услуг внешним исполнителям;
 - Е) передача арендатору помещений;
 - Ж) лицензирование внешнеторговых операций;
 - З) форма комиссии.

6. Стратегическое управление международной компанией включает мероприятия по обеспечению стратегических планов

- Д) да;
- Е) нет;
- Ж) нет правильного варианта;
- З) все варианты правильные.

7. Сколько этапов включает процесс становления зарубежного филиала ТНП?

- Д) два;
- Е) четыре;
- Ж) три;
- З) пять.

8. Специалисты Организации Экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) подразделяют компенсационные операции на (выделить неверное):

- Д) торговая компенсация;
- Е) промышленная компенсация;
- Ж) посредническая компенсация;
- З) все ответы верны.

9. Способ выхода на зарубежный рынок, при котором компания создаёт сборочные или производственные предприятия за рубежом - ...

- А) прямое инвестирование
- Б) прямой экспорт
- В) совместное владение
- Г) управление по контракту
- Д) подрядное производство

10. Адаптация маркетингового комплекса к международным рынкам производится, если ...

Е) потребители в разных странах существенно различаются по основным характеристикам

Ж) потребители в разных странах обладают однородными потребностями

З) потребители путешествуют на большие расстояния, покупая большое количество товаров по всему миру

И) необходимо снизить себестоимость продукции за счёт эффекта масштаба

К) продукция компании способна удовлетворить потребности большинства клиентов в большинстве стран

11. К основным элементам производственной системы относят:

- Д) процесс производства;
- Е) ресурсы;
- Ж) продукция;
- З) все выше перечисленное.

12. Серийное производство - это:

Г) производство однородной продукции в значительных масштабах; повторяющееся, стабильное производство единообразных товаров и услуг;

Д) производство разнотипных изделий с интервалами между сериями;

Е) уникальное производство единичных экземпляров продукции.

13. Сложный процесс труда предполагает:

- Д) выпуск одного вида продукции;
- Е) выпуск широкого ассортимента продукции;
- Ж) стандартизацию производства;
- З) широкое использование ручного труда.

14. К признакам жесткой производственной системы относится все за исключением:

- Д) массовое стандартизированное производство;

Е) гибкость приспособление к изменяющимся условиям;

Ж) специализированное оборудование;

З) преобладание методов управления товарно-материальными запасами.

15. *Мягкая научная производственная система нацелена на снижение:*

Д) только производственных издержек;

Е) только организационных издержек;

Ж) преимущественно производственных издержек;

З) преимущественно организационных издержек.

16. *В основе военно-анархической системы индустриального производства лежит:*

Д) массовое, конвейерное производство;

Е) механизированное фабричное производство;

Ж) система производственных мастерских;

З) ручной труд.

17. *Международная производственная кооперация это:*

Д) форма международного разделения труда, при которой труд работников разных стран непосредственно соединяется в повседневном взаимодействии в одном и том же или в разных, но связанных между собой процессах производства.

Е) законченность комплекса операций, при однообразии операций;

Ж) уязвимость перед конкурентами, сконцентрировавшими свое внимание на определенных рыночных нишах;

З) массовое, конвейерное производство.

18. *Совместное предприятие это:*

Д) объединение, союз предприятий или отдельных предпринимателей (как правило) на основе частно-групповых интересов), одна из основных форм предпринимательства.

Е) форма участия страны в международном разделении труда путём создания предприятия (юридического лица) на основе совместно внесённой собственности участниками из разных стран, совместного управления, совместного распределения прибыли и рисков.

Ж) временный союз хозяйственно независимых фирм, целью которого могут быть разные виды их скоординированной предпринимательской деятельности, чаще для совместной борьбы за получение заказов и их совместного исполнения.

З) использует международный подход в поиске заграничных рынков и при размещении производства, а также комплексную глобальную философию бизнеса, предусматривающую хозяйственную деятельность как внутри страны происхождения, так и за ее пределами.

Раздел 3. ОТРАСЛЕВЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. *Что из ниже перечисленного не является особенностью предпринимательской деятельности:*

Д) предпринимательство – это неотъемлемая часть хозяйственной деятельности предприятий

Е) предпринимательство - это одна из организационно-правовых форм предприятий

Ж) предпринимательство - это процесс создания чего-то нового, вечный поиск улучшения своего положения, форм и методов развития

З) предпринимательство – это развитие творческого потенциала работников

2. *Что является документом, закрепляющим необходимые условия для реализации коммерческой сделки:*

Д) расчет цены товара

- Е) контракт
- Ж) сертификат о качестве товара
- З) сертификат об оказании услуг

3. *Какое из указанных направлений не обеспечивается за счет развития предпринимательства?*

- Д) увеличение занятости населения
- Е) повышение интеллектуального уровня населения
- Ж) сокращение безработицы
- З) повышение жизненного уровня населения

4. *Целью предпринимательства является:*

- А) получение прибыли;
- Б) конечной целью не столько прибыль, сколько непрерывность

воспроизводственного процесса, связанного с воспроизводством спроса и удовлетворением постоянно меняющихся, постоянно возрастающих потребностей индивидуума или социальной группы, общества в целом;

- В) удовлетворение спроса населения;
- Г) производство нового продукта в условиях риска.

5. *Трансграничный регион – это:*

А) «потенциальный регион», единый с точки зрения географии, истории, экологии, этнических групп, экономических возможностей, разбитый на части суверенитетом правительств, управляющих по обеим сторонам правительств;

Б) Процесс интеграции в рамках трансграничного сотрудничества;

В) специфическая сфера внешнеэкономической, политической, экологической, культурно- образовательной и других видов международной деятельности;

Г) процесс создания связей и договорных отношений между государствами с целью поиска решений общих идентичных проблем.

6. *Трансграничное сотрудничество – это:*

А) Процесс интеграции в рамках трансграничного сотрудничества;

Б) специфическая сфера внешнеэкономической, политической, экологической, культурно- образовательной и других видов международной деятельности, которая осуществляется на региональном уровне и охватывает все общие их формы;

В) старая форма сотрудничества, характерная для северо-западной Европы;

Г) более поздние формы сотрудничества, связанные с политическими изменениями в государстве после вступления в ЕС.

7. *Основой трансграничного сотрудничества является:*

А) процесс создания связей и договорных отношений между государствами с целью поиска решений общих идентичных проблем;

Б) устранение политических и административных барьеров между соседними народами;

В) сотрудничество местных органов власти и сотрудничество других территориальных участников;

Г) направления, пути дальнейшего развития сотрудничества между регионами, которые охватывают экономическую, политическую, культурную, экологическую и другие сферы.

8. *Методы прогнозирования принято делить по ... направлениям:*

- А) двум;
- Б) трем;
- В) пяти;
- Г) четырем.

9. *Выделяют ... видов трансграничных регионов:*

- А) пять;
- Б) шесть;

В) семь;

Г) десять.

10. Регионально-коммунальное сотрудничество носит:

А) неформальный характер, зачастую заключаются культурные и хозяйственные соглашения между приграничными территориями;

Б) главенствующий характер при подписании договоров;

В) характер самоуправляющейся, доминирует в основном на внутренних границах ЕС;

Г) характер административно-самоуправленческой, активно соучаствует в процессе оформления трансграничного сотрудничества региональных и/или центральных властей и органов самоуправления.

11. Признаками общества с ограниченной ответственностью не являются:

Е) минимальная величина уставного капитала 100 МРОТ;

Ж) ответственность учредителей ограничивается размерами их паевых взносов;

З) согласие других участников для отчуждения доли необходимо;;

И) доля привилегированных акций в общем объеме уставного капитала не должна превышать 25%;

К) число участников общества не должно превышать 50 человек.

12. Некоммерческое предприятие не имеет права заниматься торгово-посреднической деятельностью.

В) да,

Г) нет.

13. Курсовая стоимость акций открытого акционерного общества всегда больше, чем курсовая стоимость акций закрытого акционерного общества, так как по закону покупателями акций ЗАО в первую очередь являются акционеры.

В) да,

Г) нет.

14. Собственность при которой абсолютные права собственности находятся не у отдельных частных лиц и их объединений, а у государственного института публичной, политической и экономической власти называется:

Д) индивидуальной;

Е) коллективной;

Ж) частной;

З) государственной.

15. К основным, наиболее значимым факторам, влияющим на выбор организационно-правовой формы относят:

Ж) количество учредителей и их характеристики;

З) законодательные ограничения;

И) область бизнеса;

К) характеристики выпускаемой продукции;

Л) новизна выпускаемой продукции;

М) все перечисленное выше.

16. Классификация предприятий по характеру деятельности предполагает их деление:

Ж) по численности работников;

З) по объему производства;

И) по отношению к собственности;

К) на производящие материальные блага и услуги;

Л) на трудоемкие, капиталоемкие, материалоемкие;

М) наукоемкие предприятия.

17. Корпорация – это:

Е) акционерное общество, объединяющее деятельность нескольких фирм, для достижения их общих целей или защиты привилегий;

Ж) договорные объединения предприятий и организаций, создаваемые для совместного выполнения однородных функций и координации общей деятельности;

З) форма договорных крупных объединений, обычно монопольного типа, позволяющая использовать возможности крупномасштабного производства, комбинирования, кооперирования, благодаря наличию производственно-технологических связей;

И) временное добровольное объединение предприятий, организаций, образуемое для решения конкретных задач и проблем, осуществления крупных инвестиционных, научно-технических, социальных, экологических проектов;

К) компании, обладающие контролем над другими компаниями либо за счет владения их акциями и денежным капиталом, либо в связи с правом назначить директоров подконтрольных компаний.

18. Преимуществами организации собственного дела являются:

Е) большой риск;

Ж) неустойчивый доход;

З) свобода и независимость принятия решений;

И) необходимость привлекать собственные сбережения;

К) высокая загруженность предпринимателя и напряжение.

19. Недостатком частного предпринимательства является:

Е) минимум организационных потребностей;

Ж) минимум бухгалтерских документов;

З) ответственность при банкротстве вложенным капиталом и всем своим имуществом;

И) хозяйственная самостоятельность;

К) не требуется вносить уставной капитал при регистрации.

20. Объединение капиталов характерно:

Д) товариществу на вере;

Е) корпорации;

Ж) закрытому акционерному обществу;

З) всем перечисленным выше организационно - правовым формам фирмы.

2.5. Рекомендации по оцениванию рефератов

Написание рефератов является одной из форм обучения обучающихся, направленных на организацию и повышение уровня их самостоятельной работы, а также усиление контроля за такой работой.

Целью написания рефератов является привитие обучающимся навыков самостоятельной работы с различными источниками, чтобы на основе их анализа и обобщения студенты могли делать собственные выводы, обосновывая их соответствующим образом.

В отличие от семинаров, при проведении которых обучающийся приобретает, в частности, навыки высказывания своих суждений, изложения мнений других авторов в устной форме, написание рефератов даст ему навыки лучше делать то же самое, но уже в письменной форме, грамотным языком и в хорошем стиле.

Представляется, что в зависимости от содержания и назначения в учебном процессе рефераты можно подразделить на две основные группы (типы):

- научно-проблемные рефераты;

- обзорно-информационные рефераты.

Научно-проблемный реферат. При написании такого реферата обучающийся

должен изучить и кратко изложить имеющиеся в литературе суждения по определенному спорному в теории вопросу и выработать собственную точку зрения с соответствующим ее обоснованием.

В зависимости от изучаемой темы, состава и уровня подготовки обучающихся тема реферата может быть одной для всех обучающихся или таких тем может быть несколько, и они распределяются между обучающимися учебной группы.

На основе написанных рефератов возможна организация «круглого стола» обучающихся учебной группы. В таких случаях может быть поставлен доклад студента, реферат которого преподавателем признан лучшим, с последующим обсуждением проблемы всей группой студентов.

Обзорно-информационный реферат. Разновидностями такого реферата могут быть:

1) краткое изложение основных положений той или иной книги монографии, другого издания (или их частей: разделов, глав и т.д.), как правило, только что опубликованных, содержащих материалы, относящиеся к изучаемой теме (разделу) дисциплины. По рефератам, содержание которых может представлять познавательный интерес для других обучающихся, целесообразно заслушивать в учебных группах сообщения их авторов (7-10 минут);

2) подбор и краткое изложение содержания статей по определенной проблеме или вопросу, опубликованных в периодической печати. Темы рефератов определяются преподавателем, ведущим занятия в студенческой группе. Объем реферата должен быть в пределах 10-15 страниц, через 1,5 интервал.

Оценка соответствует следующей шкале:

Балл	Критерии
«20»	ставится, если выполнены все требования к написанию и защите реферата: обозначена проблема и обоснована её актуальность, сделан краткий анализ различных точек зрения на рассматриваемую проблему и логично изложена собственная позиция, сформулированы выводы, тема раскрыта полностью, выдержан объём, соблюдены требования к внешнему оформлению, даны правильные ответы на дополнительные вопросы
«15»	ставится, если основные требования к реферату и его защите выполнены, но при этом допущены недочёты. В частности, имеются неточности в изложении материала; отсутствует логическая последовательность в суждениях; не выдержан объём реферата; имеются упущения в оформлении; на дополнительные вопросы при защите даны неполные ответы
«10»	ставится, если имеются существенные отступления от требований к реферированию. В частности: тема освещена лишь частично; допущены фактические ошибки в содержании реферата или при ответе на дополнительные вопросы; во время защиты отсутствует вывод
«5»	ставится, если тема реферата не раскрыта, обнаруживается существенное непонимание проблемы
«1»	выставляется при отсутствии глубокого анализа рассматриваемой проблемы, если обучающийся не сформулировал различные точки зрения, а также не представил собственный взгляд на исследуемую проблему, при не понимании информации, не умении доносить информацию слушателям

Характеристика показателей и критериев оценки реферата представлена в следующей таблице.

Показатели оценки	Критерии оценки	Баллы (max)
1. Новизна реферированного текста	- актуальность проблемы и темы; - новизна и самостоятельность в постановке проблемы, в формулировании нового аспекта выбранной для анализа проблемы; - наличие авторской позиции, самостоятельность суждений.	1
2. Степень раскрытия сущности проблемы	- соответствие плана теме реферата; - соответствие содержания теме и плану реферата; - полнота и глубина раскрытия основных понятий проблемы; - обоснованность способов и методов работы с материалом; - умение работать с литературой, систематизировать и структурировать материал; - умение обобщать, сопоставлять различные точки зрения по рассматриваемому вопросу, аргументировать основные положения и выводы.	1
3. Обоснованность выбора источников	- круг, полнота использования литературных источников по проблеме; - привлечение новейших работ по проблеме (журнальные публикации, материалы сборников научных трудов и т.д.).	1
4. Соблюдение требований к оформлению	- правильное оформление ссылок на используемую литературу; - грамотность и культура изложения; - владение терминологией и понятийным аппаратом проблемы; - соблюдение требований к объему реферата; - культура оформления: выделение абзацев.	1
5. Грамотность	- отсутствие орфографических и синтаксических ошибок, стилистических погрешностей; - отсутствие опечаток, сокращений слов, кроме общепринятых; - литературный стиль.	1
ИТОГО:		5

ПРИМЕРНАЯ ТЕМАТИКА РЕФЕРАТОВ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИИ

1. Понятие предпринимательской, в том числе внешнеэкономической деятельности (ВЭД), экономическое и правовое содержание.
2. Предприниматель как субъект внешнеэкономической деятельности.
3. Правовые формы осуществления иностранными юридическими лицами хозяйственной деятельности на территории Российской Федерации.
4. Представительства иностранных организаций в Российской Федерации.
5. Государственное регулирование ВЭД и органы, его осуществляющие.
6. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.
7. Инструменты таможенно-тарифного регулирования.
8. Особенности применения норм Конвенции ООН 1980 г. «О договорах международной купли-продажи товаров» и Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА 1994 г. во внешней торговле.

9. Нормативно-правовые акты, определяющие основные направления производственной кооперации.
10. Нормативно-правовые акты, определяющие основные направления сервисной кооперации.
11. Производственная кооперация в ЕС, ЮСМКА, АСЕАН, МЕРКОСУР и других интеграционных группировках
12. Производственная кооперация в ЕАЭС
13. Нормативно-правовые акты, определяющие основные направления совместной предпринимательской деятельности.
14. Институционально-правовое регулирование экономической деятельности российских участников совместного предпринимательства.
15. Нормативно-правовые акты, определяющие основные направления международной предпринимательской деятельности в сфере производства и торговли.
16. Право ВТО как основной элемент современного международного коммерческого (торгового) права
17. Особенности правового регулирования рынка ценных бумаг: отечественный и зарубежный опыт (сравнительный анализ).
18. Особенности правового регулирования валютного рынка: отечественный и зарубежный опыт (сравнительный анализ).
19. Особенности правового регулирования рынка банковских услуг: отечественный и зарубежный опыт (сравнительный анализ).
20. Особенности правового регулирования рынка страховых услуг: отечественный и зарубежный опыт (сравнительный анализ)

2.6. Рекомендации по оцениванию индивидуального задания

Выполнение обучающимися индивидуального задания направлено на повышение качества подготовки специалистов, способных творчески применять в практической деятельности теоретические знания.

Максимальное количество баллов – 10 баллов

Оценка соответствует следующей шкале:

Балл	Критерии
«9-10»	выставляются, если выполненное индивидуальное задание отличается логичностью и оригинальностью изложения, содержит новизну, имеет научную ценность, практическое применение результатов исследования, оформлено в соответствии с требованиями
«7-8»	выставляются, если представленный материал недостаточно подкреплён статистическими данными, обоснованием позиции и мнения обучающегося
«5-6»	выставляются, если при выполнении индивидуального задания отсутствуют аналитические выкладки, указанные требования выполнены не в полном объеме
«3-4»	выставляются, если при выполнении индивидуального задания отсутствуют аналитические выкладки, расчетные данные; присутствуют нарушения последовательности изложения, неточности при использовании научных терминов, ссылок на нормативно-правовые акты, а также в выводах и обобщениях
«1-2»	выставляются, если при выполнении индивидуального задания требования не выполнены, обнаруживается существенное непонимание проблемы, нет верного ответа ни на один вопрос

Индивидуальное задание 1 .

При вложении капитала в мероприятие А из 120 случаев прибыль в 25 тыс. р. может быть получена в 48 случаях; 20 тыс. р. в 36 случаях; 30 тыс. р. в 36 случаях. При вложении капитала в мероприятие Б из 100 случаев прибыль в 40 тыс. р. может быть получена в 30 случаях; 30 тыс. р. в 50 случаях; 15 тыс. р. в 20 случаях. Определить среднее ожидаемое значение прибыли от вложения в мероприятие А и в мероприятие Б; дисперсию по мероприятию А и по мероприятию Б; среднее квадратическое отклонение по мероприятию А и по мероприятию Б; коэффициент вариации по мероприятию А и по мероприятию Б. Определить, в какое мероприятие выгоднее вкладывать денежные средства: в мероприятие А или в мероприятие Б? Расчет провести в таблице.

Таблица 1

Расчет статистических показателей задачи

Номер события	Прибыль, тыс.руб., X	Число случаев наблюдения, n	Вероятность, p	Дисперсия, σ	Среднеквадратическое отклонение, σ	Коэффициент вариации, v
Мероприятие А						
1						
2						
3						
Итого						
Мероприятие В						
1						
2						
3						
Итого						

Индивидуальное задание 2.

Определить, в какой инвестиционный проект (с позиции рискованности) выгоднее вложить денежные средства: в проект А или в проект Б? Построить кривую риска по проекту А и Б. Исходные данные приведены в табл. 2 «Распределение вероятности ожидаемых доходов по двум инвестиционным проектам».

Таблица 2.

Распределение вероятности ожидаемых доходов по проектам

Возможные значения конъюнктуры инвестиционного рынка	Инвестиционный проект А		Инвестиционный проект Б	
	Расчетный доход, тыс.р., x	Значение вероятности, P	Расчетный доход, тыс.р., x	Значение вероятности, P
Высокая	600	0,25	800	0,20
Средняя	500	0,50	450	0,60
Низкая	200	0,05	100	0,20
В целом	-	1	-	1

Определить среднее ожидаемое значение прибыли от вложения в проекты А и Б; дисперсию по проектам А и Б; среднее квадратическое отклонение по проектам А и Б; коэффициент вариации по проекту А и по проекту Б. Расчет выполнить в таблице 3 «Расчет степени риска при вложении в инвестиционные проекты». Построить кривые вероятностного распределения значений по проектам А и Б, сделать вывод об величине риска.

Таблица 3

Расчет степени риска при вложении в инвестиционные проекты

Возможные значения конъюнктуры инвестиционного рынка	Прибыль, тыс.руб., X	Дисперсия, σ	Среднеквадратическое отклонение, σ	Коэффициент вариации, v
	Инвестиционный проект А			
Высокая				
Средняя				
Низкая				
В целом				
	Инвестиционный проект Б			
Высокая				
Средняя				
Низкая				
В целом				

КОМПЛЕКТ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

Экзамен

№ n/n	Содержание оценочного средства	Индекс оцениваемой компетенции или ее элементов
1.	Понятие предпринимательской, в том числе внешнеэкономической деятельности (ВЭД), экономическое и правовое содержание.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.1
2.	Предмет регулирования в сфере предпринимательской, в т.ч. внешнеэкономической деятельности, его особенности. Принципы регулирования.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.1
3.	Понятие и классификация источников правового регулирования предпринимательской, в т.ч. внешнеэкономической деятельности.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.1
4.	Понятие субъекта предпринимательской, в т.ч. внешнеэкономической деятельности.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.1
5.	«Резиденты» и «нерезиденты» применительно к внешнеэкономической деятельности.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.1
6.	Индивидуальный предприниматель как субъект внешнеэкономической деятельности.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.1
7.	Юридические лица как субъекты внешнеэкономической деятельности.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
8.	Правовые формы осуществления иностранными юридическими лицами хозяйственной деятельности на территории Российской Федерации.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
9.	Понятие коммерческого присутствия.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
10.	Представительства иностранных организаций в Российской Федерации.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
11.	Представительство, осуществляемое через внешнеторговых посредников.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2

12.	Государственное регулирование ВЭД и органы, его осуществляющие.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
13.	Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
14.	Инструменты таможенно-тарифного регулирования.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
15.	Таможенные платежи.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
16.	Таможенные процедуры.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
17.	Виды и цели применения нетарифных методов регулирования внешнеэкономической деятельности.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
18.	Меры экономического и административного характера. Иные запреты, ограничения и меры защиты внутреннего рынка при экспорте продукции, товаров как меры нетарифного регулирования	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
19.	Формы защиты прав субъектов внешнеэкономической деятельности.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
20.	Внесудебные формы защиты прав субъектов внешнеэкономической деятельности.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
21.	Судебная защита прав участников внешнеэкономической деятельности. Исковое производство. Приказное производство.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
22.	Международный коммерческий арбитраж.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2

23.	Признание документов, выданных иностранными официальными органами, на территории Российской Федерации. Официальная легализация (апостиль).	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 1 Тема 1.2
24.	Понятие и содержание внешнеэкономической операции. Внешнеэкономические сделки.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.1
25.	Особенности правового регулирования внешнеэкономических сделок.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.1
26.	Форма и содержание внешнеторгового договора.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.1
27.	Структура внешнеторгового договора.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.1
28.	Документы, сопровождающие внешнеторговый договор. Этапы заключения внешнеэкономического контракта.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.1
29.	Внешнеторговая деятельность: объекты и сроки осуществления внешнеторговых операций.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.1
30.	Особенности применения норм Конвенции ООН 1980 г. «О договорах международной купли-продажи товаров» и Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА 1994 г. во внешней торговле.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.1
31.	Правовое регулирование международной электронной торговли.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.1
32.	Внешняя торговля услугами: понятие и виды внешней торговли услугами.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.1
33.	Транспортные услуги.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.2

34.	Международные соглашения, регламентирующие сферу торговли услугами.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.2
35.	Передача и уступка прав интеллектуальной собственности во внешней торговле.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.2
36.	Виды лицензионных соглашений.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.2
37.	Франчайзинг как самостоятельная форма лицензионного соглашения.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.2
38.	Международные документы по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.3
39.	Понятие и виды валюты и валютных ценностей. Субъекты валютных операций.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.3
40.	Валютные операции, их виды.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.3
41.	Правовое регулирование валютных операций, осуществляемых юридическими лицами.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.3
42.	Валютные ограничения при совершении внешнеэкономических операций.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.3
43.	Валютный договор. Осуществление валютного контроля.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.3
44.	Правовое регулирование международной инвестиционной деятельности.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.3
45.	Понятие инвестиций, инвестиционной деятельности по законодательству Российской Федерации.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.3

46.	Государственное регулирование инвестиционной деятельности	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.3
47.	Прямые и портфельные инвестиции. Основная модель инвестиционного регулирования.	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 2 Тема 2.3
48.	Особенности инвестиционной деятельности в свободных экономических зонах	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.1
49.	Парк высоких технологий	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.1
50.	Особенности инвестиционной деятельности в малых городах	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.1
51.	Инвестиционный договор	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.1
52.	Инвестиционная деятельность российских субъектов хозяйствования за рубежом	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.1
53.	Виды международных перевозок грузов, пассажиров и багажа	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.1
54.	Общая характеристика и особенности национального регулирования внешнеэкономических услуг по перевозке и экспедированию грузов и пассажиров	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.1
55.	Автомобильные перевозки, их виды	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.1
56.	Железнодорожные перевозки	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3
57.	Морские перевозки, их виды. Участие субъектов хозяйствования Российской Федерации в международных морских перевозках. Речное судоходство, его правовое регулирование	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.1

58.	Воздушные перевозки	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.1
59.	Смешанные перевозки. Договор международной экспедиции. Права, обязанности и ответственность экспедитора	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.1
60.	Виды ответственности в области внешнеэкономической деятельности	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.2
61.	Гражданско-правовая ответственность в области внешнеэкономической деятельности	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.2
62.	Административная ответственность субъектов хозяйствования Российской Федерации, виды санкций	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.2
63.	Отдельные составы административных правонарушений в сфере внешнеэкономической деятельности	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.2
64.	Основания и порядок применения мер уголовной ответственности за правонарушения в сфере внешнеэкономической деятельности	ПК-6 3-1, ПК-6 3-2, ПК-6 3-3, ПК-6 У-1, ПК-6 У-2, ПК-6 У-3, ПК-6 В-1, ПК-6 В-2, ПК-6 В-3, ПК-8 3-1, ПК-8 3-2, ПК-8 3-3, ПК-8 У-1, ПК-8 У-2, ПК-8 У-3, ПК-8 В-1, ПК-8 В-2, ПК-8 В-3 Раздел 3 Тема 3.2

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ
ГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ДОНЕЦКАЯ АКАДЕМИЯ УПРАВЛЕНИЯ И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ГЛАВЕ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ»

Направление подготовки 38.03.02 Менеджмент

Профиль «Организационно-правовое регулирование международного бизнеса»

Кафедра менеджмента внешнеэкономической деятельности

Учебная дисциплина «Правовое обеспечение международной предпринимательской деятельности»

Курс 4 Семестр 8 Форма обучения очная

ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ БИЛЕТ №1

Теоретические вопросы.

1. Понятие предпринимательской, в том числе внешнеэкономической деятельности (ВЭД), экономическое и правовое содержание.
2. Формы защиты прав субъектов внешнеэкономической деятельности.
3. Правовые формы осуществления иностранными юридическими лицами хозяйственной деятельности на территории Российской Федерации

Экзаменатор: _____ О.Н. Николаева

Утверждено на заседании кафедры «__» ____ 2021 г. (протокол № __ от «__» ____ 2021 г.)

Зав.кафедрой: _____ И.Ю. Беганская