ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ Должность: проректор Дата подписания: 14 ДОНЕЦКАЯ АКАДЕМИЯ УПРАВЛЕНИЯ И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ

ПРИ ГЛАВЕ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ" Уникальный программный ключ:

1800f7d89cf4ea7507265ba593fe87537eb15a6c

Факультет Стратегического управления и международного

бизнеса

Кафедра Менеджмента непроизводственной сферы



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

"Менеджмент-консалтинг" Б1.В.ДВ.01.02

Направление 38.03.02 Менеджмент Профиль "Менеджмент непроизводственной сферы"

Квалификация БАКАЛАВР

Форма обучения очная

Общая трудоемкость 4 3ET

Год начала подготовки по учебному плану 2022 УП: 38.03.02-MHC 2022-ОФ.plx

Составитель:

канд. экон. наук, доцент M. Deces.

Л.М. Дедяева

О.Э. Кириенко

Рецензент:

канд. экон. наук,

доцент

Рабочая программа учебной дисциплины "Менеджмент-консалтинг" разработана в соответствии с:

Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент (приказ Минобрнауки России от 12.08.2020 г. № 970)

Рабочая программа дисциплины составлена на основании учебного плана: Направление 38.03.02 Менеджмент

Профиль "Менеджмент непроизводственной сферы", утвержденного Ученым советом ГОУ ВПО "ДОНАУИГС" от 30.08.2022 протокол № 1/4.

Срок действия программы: 2022-2026

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры менеджмента непроизводственной сферы

Протокол от 29.08.2022 № 1

Заведующий кафедрой:

канд.гос.упр., доцент, Ободец Я.В.

Одобрено Предметно-методической комиссией кафедры менеджмента непроизводственной сферы

Протокол от 29.08.2022 г. № 1

Председатель ПМК:

канд.экон.наук, доцент Кириенко О.Э.

Fifty (

УП: 38.03.02-MHC 2022-OФ.plx cтр. 3

Визирование РПД для исполнения в очередном	учебном году
"УТВЕРЖДАЮ"	
Председатель ПМК	(подпись)
Протокол от "" 2023 г. №	
Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнена заседании кафедры Менеджмента непроизводственной сферы	ия в 2023 - 2024 учебном году на
Протокол от "" 2023 г. №	
Зав. кафедрой канд. гос. vпр доцент Я.В. Ободец	(подпись)
Визирование РПД для исполнения в очередном з	учебном году
Председатель ПМК	
	(подпись)
Протокол от "" 2024 г. №	
Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнени заседании кафедры Менеджмента непроизводственной сферы	ия в 2024 - 2025 учебном году на
Протокол от "" 2024 г. №	
Зав. кафедрой канд. гос. упр доцент Я.В. Ободец	(подпись)
Визирование РПД для исполнения в очередном	учебном году
Визирование РПД для исполнения в очередном "УТВЕРЖДАЮ"	учебном году
•	
"УТВЕРЖДАЮ"	учебном году ———————————————————————————————————
"УТВЕРЖДАЮ" Председатель ПМК	(подпись)
"УТВЕРЖДАЮ" Председатель ПМК Протокол от "" 2025 г. № Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнени	(подпись)
"УТВЕРЖДАЮ" Председатель ПМК	(подпись)
"УТВЕРЖДАЮ" Председатель ПМК Протокол от "" 2025 г. № Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнени заседании кафедры Менеджмента непроизводственной сферы Протокол от "" 2025 г. №	(подпись) ия в 2025 - 2026 учебном году на (подпись)
"УТВЕРЖДАЮ" Председатель ПМК Протокол от "" 2025 г. № Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнени заседании кафедры Менеджмента непроизводственной сферы Протокол от "" 2025 г. № Зав. кафедрой канд. гос. упр доцент Я.В. Ободец Визирование РПД для исполнения в очередном "УТВЕРЖДАЮ"	(подпись) ия в 2025 - 2026 учебном году на (подпись)
"УТВЕРЖДАЮ" Председатель ПМК	(подпись) ия в 2025 - 2026 учебном году на (подпись)
"УТВЕРЖДАЮ" Председатель ПМК	(подпись) ия в 2025 - 2026 учебном году на (подпись) учебном году (подпись)
"УТВЕРЖДАЮ" Председатель ПМК	(подпись) ия в 2025 - 2026 учебном году на (подпись) учебном году (подпись)
"УТВЕРЖДАЮ" Председатель ПМК Протокол от ""	(подпись) ия в 2025 - 2026 учебном году на (подпись) учебном году (подпись)

РАЗДЕЛ 1. ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИЙ

1.1. ЦЕЛИ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью изучения дисциплины «Менеджмент-консалтинг» является формирование теоретических знаний о сущности и задачах менеджмент-консалтинга, выработка у студентов практических навыков и способностей по организации консультационной деятельности как важнейшего элемента современной деловой среды.

1.2. УЧЕБНЫЕ ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

Преподавание дисциплины «Менеджмент-консалтинг» имеет следующие задачи:

- дать представление о состоянии, проблемах и перспективах использования организациями услуг профессиональных консультантов;
- углубить теоретические, методические и практические знания по вопросам анализа проблем клиентов и выявления оптимальных путей их решения;
- развить у студентов творческие способности, перспективное мышление, стремление к исследовательской деятельности, умение мотивировать научный и новаторский подход к анализу предложений консультантов (консультационных фирм);
- выработать у студентов навыки по проведению практических исследований, анализа проблемных ситуаций, по разработке предложений и рекомендаций, повышающих эффективность управленческой деятельности.

1.3. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОСНОВНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Цикл (раздел) ОПОП ВО: Б1.В.ДВ.01.02

1.3.1. Дисциплина "Менеджмент-консалтинг" опирается на следующие элементы ОПОП ВО:

Антикризисное управление

1.3.2. Дисциплина "Менеджмент-консалтинг" выступает опорой для следующих элементов:

Менеджмент в малом и среднем бизнесе

Стратегический менеджмент

1.4. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:

ПК-2.1: Осуществляет руководство работой по тактическому планированию деятельности структурных подразделений (отделов, цехов) компании, направленному на определение пропорций ее развития, исходя из конкретных условий и потребностей рынка

Знать:

Уровень 1	принципы тактического планирования деятельности структурных подразделений компаний
Уровень 2	
	приоритетные направления и пропорции развития компании
Уровень 3	основные индикаторы, характеризующие направления развития компании

Уметь:

Уровень 1	определять	особенности	тактического	планирования	ПО	уровням:	на	уровне	компании,
	структурного подразделения, рабочего коллектива								

Уровень 2 использовать методику жесткого и гибкого тактического планирования

Уровень 3 определять цели, задачи и сроки выполнения индикаторов тактического планирования

Владеть:

Уровень 1	навыками	решения	имеющихся	насущные	проблем	предприятия	И	обеспечивать	его
	эффективную экономическую деятельность								

- **Уровень 2** навыками определения точных критериев выполнения целей и сроков, в течение которых цель должна быть выполнена
- **Уровень 3** умением разбивать главные цели на более мелкие подзадачи, передавая их нижестоящим структурным подразделениям

1.4. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:

ПК-4.2: Формирует управленческие решения на основе учетной информации и результатов финансового анализа

Знать:

Уровень 1 основные принципы построения учета на предприятии

Уровень 2 основы финансового анализа

УП: 38.03.02-МНС 2022-ОФ.plx cтр. 5

Уровень 3	методы принятия управленческих решений					
•						
Уме						
Уровень 1	осуществлять комплексный анализ внутренних ресурсов и внешних возможностей предприятия, направленный на оценку текущего состояния бизнеса,					
Уровень 2	использовать системный подход при формировании решений					
Уровень 3	подготовки многовариантной информации для принятия управленческих решений					
	деть:					
Уровень 1	навыками сбора, обработки, интерпретации первичной финансовой и нефинансовой информации компании					
Уровень 2	навыками использования данных первичного бухгалтерского и финансового учета для принятия управленческих решений на достаточном уровне					
Уровень 3	навыками использования данных первичного бухгалтерского и финансового учета для					
1.4	принятия управленческих решений на высоком уровне					
	РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:					
	4.5: Оценивает внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность					
<i>организации</i> Зна						
Уровень 1	факторы внутренней среды, их влияние на деятельность предприятия;					
Уровень 2	факторы внешней среды, их влияние надеятельность предприятия;					
Уровень 3	методы оценки влияния внешней и внугренней среды на деятельность предприятия					
Уме	ть:					
Уровень 1	определять факторы внутренней среды, влияющие на деятельность предприятия					
Уровень 2	определять факторы внешней среды прямого и косвенного воздействия на деятельность предприятия					
Уровень 3	осуществлять оценку степени влияния факторов внутренней и внешней среды на деятельность предприятия					
Вла	деть:					
Уровень 1	навыками определения, оценки и контроля влияния внутренних факторов на деятельность предприятия					
Уровень 2	навыками определения, оценки и контроля влияния внешних факторов на деятельность предприятия					
Уровень 3	навыками определения возможностей и угроз, прогнозирования последствий нестабильности в будущем					
1.4.	РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:					
ПК-	5.2: Осуществляет координацию проведения диагностики сильных и слабых сторон компании,					
направленны	х на повышение эффективности ее производственно-хозяйственной деятельности					
Зна	LP;					
Уровень 1	принципы, стадии и этапы процесса диагностики производственно-хозяйственной деятельности предприятий					
Уровень 2	методы поиска, сбора и обработки первичной информации для постановки "диагноза" состояния дел в организации					
Уровень 3	методы диагностики, определения проблем в деятельности предприятия и разработки рекомендаций по их устранению					
Уме	еть:					
Уровень 1	осуществлять сбор, систематизацию и обработку информации о деятельности предприятия					
Уровень 2	находить критические точки, проблемные места, определять сильные и слабые стороны в деятельности организации					
Уровень 3	применять методы диагностики, методы определения проблем, разработки и реализации решений					
Вла	деть:					
Уровень 1	навыками применения методов диагностики, определения проблем на предприятии, разработки и реализации решений на удовлетворительном уровне					
	п решизации решении на удовнетворительном уровне					

УП: 38.03.	02-MHC 2022-ОФ.plx cтр. 6					
Уровен	навыками применения методов диагностики, определения проблем на предприятии, разработки и реализации решений на достаточном уровне					
Уровен	нь 3 навыками применения методов диагностики, определения проблем на предприятии, разработки					
	и реализации решений на высоком уровне					
	1.4. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:					
соотвен выводы	ПК-7.1: Умеет выбирать инструментальные средства для обработки информации в пствии с поставленной задачей, анализировать результаты расчетов и обосновывать полученные					
	Знать:					
Уровен	методы диагностического интервью, анкетирование, анализ показателей результативности, изучение документов, наблюдение, тестирование и др.					
Уровен	16 2 методы обработки информации: статистические (факторный, регрессионный анализ) и экспертные (SWOT-анализ, PEST-анализ, методы Дельфи, "Метафора", сравнения и др.)					
Уровен	методы определения проблем (причинно-следственного анализа - диаграмма Исикавы, "дерево целей", построение графа проблем и др.) и методы разработки и оценки решений (групповой работы, "мозговой штурм", морфологический анализ и др.)					
	Уметь:					
Уровен	применять методы диагностического интервью, анкетирование, анализ показателей результативности, изучение документов, наблюдение, тестирование и др.					
Уровен	использовать методы обработки информации: статистические (факторный, регрессионный анализ) и экспертные (SWOT-анализ, PEST-анализ, методы Дельфи, "Метафора", сравнения и др.)					
Уровен	использовать методы определения проблем (причинно-следственного анализа - диаграмма Исикавы, "дерево целей", построение графа проблем и др.) и методы разработки и оценки решений (групповой работы, "мозговой штурм", морфологический анализ и др.)					
	Владеть:					
Уровен						
Уровен	1 1 1					
Уровен	диаграмма Исикавы, "дерево целей", построение графа проблем и др.) и методы разработки и оценки решений (групповой работы, "мозговой штурм", морфологический анализ и др.)					
	В результате освоения дисциплины "Менеджмент-консалтинг" обучающийся должен:					
3.1	Знать:					
	- теоретические основы менеджмент-консалтинга;					
	- задачи и методы управленческого консультирования;					
	модели консультационной деятельности;					
	методы работы управленческих консультантов;					
	этапы реализации организационных решений.					
3.2	Уметь:					

	Sharpi							
	- теоретические основы менеджмент-консалтинга;							
	- задачи и методы управленческого консультирования;							
	модели консультационной деятельности;							
	методы работы управленческих консультантов;							
	этапы реализации организационных решений.							
3.2	Уметь:							
	- решать социальные и профессиональные задачи;							
	- критически оценивать состояние дел в организации и прогнозировать управленческие и экономические события;							
	- выявлять и анализировать проблемы организации;							
	- разрабатывать стратегию развития, определять стратегические альтернативы, выбирать оптимальную стратегию развития с учетом принятого уровня риска.							
3.3	Владеть:							
	- методами экспертной диагностики экономической деятельности организации;							
	- ¬методами управленческого консультирования нововведений.							
	практическими навыками управленческого консультирования;							
	¬- методами организационной диагностики;							
	¬- методами управленческого консультирования нововведений;							

УП: 38.03.02-MHC 2022-OФ.plx crp. 7

- навыками формирования стратегических целей клиентской организации, определения миссии и цели деятельности.

1.5. ФОРМЫ КОНТРОЛЯ

Текущий контроль успеваемости позволяет оценить уровень сформированности элементов компетенций (знаний, умений и приобретенных навыков), компетенций с последующим объединением оценок и проводится в форме: устного опроса на лекционных и семинарских занятиях (фронтальный, индивидуальный, комплексный), письменной проверки (тестовые задания, контроль знаний по разделу, ситуационных заданий и т.п.), оценки активности работы обучающегося на занятии, включая задания для самостоятельной работы.

Промежуточная аттестация

Результаты текущего контроля и промежуточной аттестации формируют рейтинговую оценку работы студента. Распределение баллов при формировании рейтинговой оценки работы студента осуществляется в соответствии с действующим "Порядком организации текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации в ГОУ ВПО "ДОНАУИГС". По дисциплине "Менеджмент-консалтинг" видом промежуточной аттестации является Экзамен

РАЗДЕЛ 2. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. ТРУДОЕМКОСТЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоёмкость дисциплины "Менеджмент-консалтинг" составляет 4 зачётные единицы, 144 часов.

Количество часов, выделяемых на контактную работу с преподавателем и самостоятельную работу обучающегося, определяется учебным планом.

2.2. СОДЕРЖАНИЕ РАЗДЕЛОВ Д						
Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетен- ции	Литература	Инте ракт.	Примечание
Раздел 1. Теоретические основы менеджмент- консалтинга						
Тема 1.1.Сущность и содержание менеджмента консультационной деятельности /Лек/	5	2	ПК-2.1 ПК-4.2	Л1.1Л2.3 Л2.4Л3.1 Л3.3 Э2	0	
Тема 1.1.Сущность и содержание менеджмента консультационной деятельности /Сем зан/	5	4	ПК-2.1 ПК-4.2	Л1.1Л2.3 Л2.4Л3.1 Л3.2 Л3.3 Э2	0	
Тема 1.1.Сущность и содержание менеджмента консультационной деятельности /Ср/	5	5	ПК-2.1 ПК-4.2	Л1.1Л2.2 Л2.4Л3.1 Л3.2 Л3.3 Э2	0	
Тема 1.2.Субъекты и объекты управленческого консультирования /Лек/	5	2	ПК-4.2 ПК-4.5	Л1.1Л2.2 Л2.4Л3.1 Л3.2 Л3.3 Э1 Э4	0	
Тема 1.2.Субъекты и объекты управленческого консультирования /Сем зан/	5	4	ПК-4.2 ПК-4.5	Л1.1Л2.1Л3 .1 Л3.2 Л3.3 Э1 Э4	0	
Тема 1.2.Субъекты и объекты	5	5	ПК-4.2	Л1.1Л2.1Л3	0	

УП: 38.03.02-МНС 2022-ОФ.plx cтp. 8

ПК-4.5 Л.1.П.2.1 ПК-4.2 Л.1.П.2.1 ПК-4.3 Л.2.1 Л.2.3 ПК-4.3 Л.2.4 Л.1.П.2.1 ПК-4.3 Л.2.3 ПК-4.3 Л.2.4 Л.3.3 Л.3.4	(1	1		1	1	1
TK-4.2 J1.2 д13.1 32.23	управленческого консультирования /Ср/			ПК-4.5			
ПК-4.2 ПК-4.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-4.3 ПК-4.2 ПК-4.3		5	2		Л2.4Л3.1	0	
ПК-4.2		5	4		Л2.4Л3.1	0	
услуг /Лек/ Тема 1.4. Классификация консалтинговых услуг /Сем зан/ Тема 1.4. Классификация консалтинговых услуг /Сем зан/ Тема 1.4. Классификация консалтинговых услуг /Сем зан/ Тема 1.4. Классификация консалтинговых услуг /Ср/ Тема 1.4. Классификация консалтинговых услуг /Ср/ Тема 2.1. Выбор консультанта /Лек/ Тема 2.1. Выбор консультанта /Сем зан/ Тема 2.1. Выбор консультанта /Ср/ Тема 2.2. Оформление сотрудничества клиснта и консультанта /Лек/ Тема 2.2. Оформление сотрудничества клиснта и консультанта /Лек/		5	5		Л2.3 Л2.4Л3.1	0	
услуг / Сем зан/ Тема 1.4. Классификация консалтинговых услуг / Ср/ Тема 1.4. Классификация консалтинговых услуг / Ср/ Раздел 2. Организация управленческого консультанта / Лек/ Тема 2.1. Выбор консультанта / Лек/ Тема 2.1. Выбор консультанта / Сем зан/ Тема 2.1. Выбор консультанта / Сем зан/ Тема 2.1. Выбор консультанта / Ср/ Тема 2.2. Оформление сотрудничества клиента и консультанта / Лек/ Тема 2.2. Оформление сотрудничества клиента и консультанта / Лек/ Тема 2.2. Оформление сотрудничества клиента и консультанта / Лек/	_	5	2	ПК-4.5	Л2.3 Л2.4Л3.1	0	
услуг /Ср/ Раздел 2. Организация управленческого консультирования Тема 2.1.Выбор консультанта /Лек/ Тема 2.1.Выбор консультанта /Сем зан/ Тема 2.1.Выбор консультанта /Ср/ Тема 2.1.Выбор консультанта /Ср/ Тема 2.2.Оформление сотрудничества клиента и консультанта /Лек/ Тема 2.2.Оформление сотрудничества клиента и консультанта /Лек/ Тема 2.3. Оформление сотрудничества клиента и консультанта /Лек/ Тема 2.4. Оформление сотрудничества клиента и консультанта /Лек/			6	ПК-4.5	Л2.3 Л2.4Л3.1	0	
Тема 2.1.Выбор консультанта /Лек/ 5 2 ПК-2.1 Л1.1Л2.2 Л2.4Л3.1 Э2 Э3 Э4 0 Тема 2.1.Выбор консультанта /Сем зан/ 5 4 ПК-2.1 ПК-4.5 Л2.4Л3.1 Л3.2 Л3.3 Э2 Э3 Э4 0 Тема 2.1.Выбор консультанта /Ср/ 5 5 ПК-2.1 ПК-4.5 Л2.4Л3.1 Л3.2 Л3.3 Э2 Э3 Э4 0 Тема 2.1.Выбор консультанта /Ср/ 5 ПК-2.1 ПК-4.5 Л2.4Л3.1 Л3.2 Л3.3 Э2 Э3 Э4 0 Тема 2.2.Оформление сотрудничества клиента и консультанта /Лек/ 5 2 ПК-4.5 ПК-5.2 ПК-5.2 Л2.4Л3.1 Э2 Э4 0	_	5	5	ПК-4.5	Л2.3 Л2.4Л3.1	0	
Тема 2.1.Выбор консультанта /Сем зан/ Тема 2.1.Выбор консультанта /Сем зан/ Тема 2.1.Выбор консультанта /Ср/ Тема 2.1.Выбор консультанта /Ср/ Тема 2.2.Оформление сотрудничества клиента и консультанта /Лек/ Тема 2.2.Оформление летрудничества клиента и консультанта /Лек/ Тема 2.2.Оформление летрудничества клиента и консультанта /Лек/ Тема 2.2.Оформление отрудничества клиента и консультанта /Лек/ Тема 2.2.Оформление отрудничества клиента и консультанта /Лек/ Тема 2.2.Оформление отрудничества клиента и консультанта /Лек/							
Тема 2.1.Выбор консультанта /Ср/ Тема 2.2.Оформление сотрудничества клиента и консультанта /Лек/ Тема 2.2.Оформление ликонсультанта /Лек/ Тема 2.2.Оформление за достава и консультанта /Лек/ Тема 2.2.Оформление за достава на предостава	Тема 2.1.Выбор консультанта /Лек/	5	2		Л2.4Л3.1	0	
Тема 2.2.Оформление сотрудничества клиента и консультанта /Лек/	Тема 2.1.Выбор консультанта /Сем зан/	5	4	1	Л2.4Л3.1 Л3.2 Л3.3	0	
клиента и консультанта /Лек/ ПК-5.2 ПК-7.1 Э2 Э4	Тема 2.1.Выбор консультанта /Ср/			ПК-4.5	Л2.4Л3.1 Л3.2 Л3.3 Э2 Э3 Э4	0	
Тема 2.2.Оформление сотрудничества 5 4 ПК-4.5 Л1.1Л2.2 0	1 2 2	5	2	ПК-5.2	Л2.4Л3.1	0	
	Тема 2.2.Оформление сотрудничества	5	4	ПК-4.5	Л1.1Л2.2	0	

УП: 38.03.02-МНС 2022-ОФ.plx crp. 9

клиента и /Сем зан/			ПК-5.2	Л2.4Л3.1		
клиента и /Сем зан/			ПК-3.2 ПК-7.1	Л3.2 Л3.3		
			1110-7.1	92 94		
Тема 2.2.Оформление сотрудничества	5	5	ПК-4.5	Л1.1Л2.2	0	
клиента и /Ср/	3	3	ПК-4.3	Л2.4Л3.1	U	
клиснта и /ср/			ПК-3.2	Л3.2 Л3.3		
			1110-7.1	92 94		
				323.		
2.3. Процесс управленческого	5	4	ПК-2.1	Л1.1Л2.1	0	
консультирования /Лек/			ПК-4.2	Л2.3		
			ПК-4.5	Л2.4Л3.1		
			ПК-5.2	Э2 Э3 Э4		
			ПК-7.1			
2.3.Процесс управленческого	5	6	ПК-2.1	Л1.1Л2.1	0	
консультирования /Сем зан/			ПК-4.2	Л2.3		
			ПК-4.5	Л2.4Л3.1		
			ПК-5.2	Л3.2 Л3.3		
			ПК-7.1	Э2 Э3 Э4		
2.3.Процесс управленческого	5	9	ПК-2.1	Л1.1Л2.1	0	
консультирования /Ср/			ПК-4.2	Л2.3		
			ПК-4.5	Л2.4Л3.1		
			ПК-5.2	Л3.2 Л3.3		
			ПК-7.1	32 33 34		
Тема 2.4.Оценка результатов /Лек/	5	2	ПК-4.2	Л1.1Л2.1	0	
				Л2.3		
				Л2.4Л3.1		
				91 94		
Тема 2.4.Оценка результатов /Сем зан/	5	4	ПК-4.2	Л1.1Л2.1	0	
Toma 2. The Administration is defined and				Л2.3	Ů	
				Л2.4Л3.1		
				Л3.2 Л3.3		
				Э1 Э4		
Тема 2.4.Оценка результатов /Ср/	5	8	ПК-4.2	Л1.1Л2.1	0	
				Л2.3		
				Л2.4Л3.1		
				Э1 Э4		
T. 0.5 T.		•	H14.5.1	H1 1 H2 1		
Тема 2.5. Тенденции и перспективы развития	5	2	ПК-2.1	Л1.1Л2.1	0	
менеджмент-консалтинга /Лек/			ПК-4.2	Л2.3		
			ПК-4.5	Л2.4Л3.1		
				91 92 93 94		
Тама 2.5 Танцаничи и нароналичи возриши	5	4	ПК-2.1	Л1.1Л2.1	0	
Тема 2.5.Тенденции и перспективы развития менеджмент-консалтинга /Сем зан/		4	ПК-2.1	Л2.3		
менедимент-консалтинга / сем зап/			ПК-4.2	Л2.3		
			111C r.J	Л3.2 Л3.3		
				91 92 93		
				94 94		
Тема 2.5. Тенденции и перспективы развития	5	8	ПК-2.1	Л1.1Л2.1	0	
менеджмент-консалтинга /Ср/			ПК-4.2	Л2.3		
•			ПК-4.5	Л2.4Л3.1		
				Л3.2 Л3.3		
				Э1 Э2 Э3		
				Э4		
/Конс/	5	2			0	
	l	l	l .	l		I

УП: 38.03.02-MHC 2022-OФ.plx cтp. 10

РАЗДЕЛ 3. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

- 1 В процессе освоения дисциплины "Менеджмент-консалтинг" используются следующие образовательные технологии: лекции (Л), семинарские занятия (СЗ), самостоятельная работа студентов (СР) повыполнению различных видов заданий.
- 2 В процессе освоения дисциплины "Менеджмент-консалтинг" используются следующие интерактивные образовательные технологии: проблемная лекция (ПЛ). Лекционный материал представлен в виде слайдпрезентации в формате «PowerPoint». Для наглядности используются материалы различных научных и технических экспериментов, справочных материалов, научных статей т.д. В ходе лекции предусмотрена обратная связь со студентами, активизирующие вопросы, просмотр иобсуждение видеофильмов. При проведении лекций используется проблемно-ориентированный междисциплинарный подход, предполагающий творческие вопросы и создание дискуссионных ситуаций.

При изложении теоретического материала используются такие методы, как: монологический, показательный, диалогический, эвристический, исследовательский, проблемное изложение, а также следующие принципы дидактики высшей школы, такие как: последовательность и систематичность обучения, доступность обучения, принцип научности, принципы взаимосвязи теории и практики, наглядности и др. В конце каждой лекции предусмотрено время для ответов на проблемные вопросы.

Самостоятельная работа предназначена внеаудиторной работы ДЛЯ студентов, связанной конспектированием источников, **учебного** материала, изучением дополнительной литературы дисциплине, подготовкой к текущему и семестровому контролю, а также выполнением индивидуального задания в форме реферата, эссе, презентации, эмпирического исследования.

РАЗДЕЛ 4. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

	4.1. Рекомендуем	ая литература					
1. Осн	овная литература						
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год				
Л1.1	Дорофиенко, В.В. В.В. Дорофиенко, Л.М. Дедяева.	Управленческое консультирование: учебное пособие для студентов направления подготовки 38.04.02 «Менеджмент» (256 с.)	Донецк: ДонАУиГС, 2019				
2. Дополнительная литература							
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год				
Л2.1	Блинов, А. О., Дресвянников, В. А.	Управленческое консультирование : учебник для магистров (212 с.)	Москва : Дашков и К, 2020				
Л2.2	Баранова, С. А., Смирнова, А. А.	Психология управленческого консультирования : практикум (48 с.)	Сочи: Сочинский государственный университет, 2020				
Л2.3	Шендель, Т. В.	Основы управленческого консультирования: учебное пособие для студентов бакалавриата по направлению подготовки 38.03.03 «Управление персоналом» всех форм обучения (204 с.)	Красноярск: Сибирский государственный университет науки и технологий имени академика М. Ф. Решетнева, 2020				
Л2.4	Лимберов, Н. В.	Управленческое консультирование: учебное пособие (133 с.)	Чита : ЗабГУ, 2020				
3. Мет	одические разработ	ки					
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год				
Л3.1	Л. М. Дедяева	Менеджмент-консалтинг: Менеджмент-консалтинг конспект лекций для обучающихся 4 курса образовательной программы бакалавриата направления подготовки 38.03.02	Донецк : ГОУ ВПО "ДОНАУИГС", 2022				

УП: 38.03.02-MHC 2022-ОФ.plx cтp. 11

	Авторы,	Заглавие	Издательство, год
		«Менеджмент» (профиль «Менеджмент непроизводственной сферы») очной формы обучения (137 с.)	
Л3.2	Л. М. Дедяева	Менеджмент-консалтинг: методические рекомендации для проведения семинарских занятий для обучающихся 4 курса образовательной программы бакалавриата направления подготовки 38.03.02 Менеджмент (профиль «Менеджмент непроизводственной сферы») очной формы обучения (51 с.)	Донецк: ГОУ ВПО "ДОНАУИГС", 2022
Л3.3	Л.М. Дедяева	Менеджмент-консалтинг: Методические рекомендации по организации самостоятельной работы для студентов 4 курса образовательной программы бакалавриата направления подготовки 38.03.02 Менеджмент" (профиль "Менеджмент непроизводственной сферы") (52 с.)	ГОУ ВПО "ДОНАУИГС", 2022
	4.2. Перечень ре	Pryncor	•

4.2. Перечень ресурсов

Э1	Административно-управленческий портал	www.aup.ru/books/i002.htm
Э2	Информационная система «РосБизнесКонсалтинг»	http://www.rbc.ru/
Э3	Национальный институт системных исследований проблем предпринимательства	www.nisse.ru
Э4	Рейтинговое агенство RAEX («Эксперт РА»)	https://raexpert.ru

4.3. Перечень программного обеспечения

Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства:

Информационные технологии:

- компьютерная техника и системы связи используются для создания, сбора и обработки информации;
- электронные презентации;
- электронный курс лекций;
- электронная почта, форумы, видеоконференцсвязь;
- дистационные занятия с использованием виртуальной обучающей среды Moodle;
- Skype используется для проведения дистанционного обучения и консультаций;
- электронные библиотечные ресурсы ГОУ ВПО "ДДОНАУИГС".

Программное обеспечение: MS Word, MS Excel, MS Power Point, виртуальная обучающая среда Moodle.

Применяется программное обеспечение «Microsoft Power Point».

4.4. Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

Доступ к электронным библиотечным ресурсам ГОУ ВПО «ДОНАУИГСС» http://vk.com/lib406; http://bibliotekad.ucoz.ua/

4.5. Материально-техническое обеспечение дисциплины

При изучении дисциплины используются специализированные кабинеты, компьютерные классы, лекционные аудитории, оснащенные мультимедийным оборудованием имеющимся в ГОУ ВПО "ДОНАУИГС".

РАЗДЕЛ 5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

5.1. Контрольные вопросы и задания

- 1. Понятие консультационной деятельности.
- 2. Управленческое консультирование как деловая услуга.
- 3. Особенности менеджмента-консалтинга
- 4. Основные этапы становления управленческого консультирования за рубежом
- 5. Особенности управленческого консультирования в РФ
- 6. Сущность, цели и задачи менеджмента-консалтинга
- 7. Консультирование как услуга, процесс, экспертиза и метод
- 8. Внутреннее и внешнее консультирование
- 9. Внешние консультанты. Основные типы консалтинговых организаций.
- 10. Характеристика внугреннего консалтинга

УП: 38.03.02-MHC 2022-ОФ.plx cтр. 12

- 11. Отличительные особенности консультанта от менеджера
- 12. Роли консультанта в управленческом консультировании.
- 13. Организация как объект консалтинга. Понятие клиента консалтинговых организаций.
- 14. Роли клиента в управленческом консультировании
- 15. Деловые и личностные характеристики консультанта
- 16. Процессное консультирование
- 17. Экспертное консультирование
- 18. Обучающее консультирование
- 19. Взаимодействие консультанта и клиента при экспертном, процессном и обучающем консультировании.
- 20. Этап планирования действий в управленческом консультировании
- 21. Этап диагноза в управленческом консультировании.
- 22. Контроль в процессе управленческого консультирования.
- 23. Этап внедрения в управленческом консультировании.
- 24. Классификация методов консультирования
- 25. Формы и типы консалтинга
- 26. Критерии классификации видов консалтинга
- 27. Международная классификация консалтинговых услуг
- 28. Предметная классификация
- 29. Методологическая классификация
- 30. Консультирование по общему управлению
- 31. Финансовый консалтинг
- 32. Главные причины и основания для обращения к консультантам
- 33. Анализ спроса и предложения на рынке консалтинговых услуг
- 34. Критерии выбора консалтинговой организации.
- 35. Принятие решения о приглашении консультантов
- 36. Приглашение консультанта к участию в тендере (конкурсе)
- 37. Основные этапы проведения тендера (конкурса)
- 38. Определение потенциальной консультационной фирмы
- 39. Формы соглашений между клиентом и консультантом
- 40. Основные типы консультационных договоров.
- 41. Договор на предоставление консультационных услуг
- 42. Соглашение о соблюдении конфиденциальности информации
- 43. Техническое задание
- 44. Продолжающийся (абонементный) договор
- 45. Оформление результатов работы консультанта
- 46. Стадии и этапы процесса управленческого консультирования
- 47. Предпроектная стадия процесса управленческого консультирования
- 48. Проектная стадия процесса управленческого консультирования
- 49. Этап диагностики. Методы сбора и анализа информации
- 50. Этап разработки и представления альтернативных предложений по необходимым изменениям в организации клиента
- 51. Планирование действий клиента: оценка альтернатив, выбор оптимального варианта, разработка плана реализации, обучение персонала
- 52. Этап внедрения решений
- 53. Послепроектная стадия процесса управленческого консультирования
- 54. Завершение консультационных работ
- 55. Основные виды консультационных отчетов
- 56. Прямые и косвенные результаты консультирования
- 57. Способы оценки результатов управленческого консультирования
- 58. Условия формирования цен на консультационные услуги
- 59. Повременная и фиксированная оплата консультационных услуг
- 60. Определение экономического эффекта от работы консультанта.
- 61. История возникновения и становления консалтинга
- 62. Современный этап развития управленческого консультирования в мире и его особенности
- 63. Характеристика рынка аудиторско-консультационных услуг в Российской Федерации.
- 64. Консалтинг как инструмент антикризисного управления
- 65. Перспективы развития менеджмент-консалтинга

5.2. Темы письменных работ

УП: 38.03.02-MHC 2022-OФ.plx cтp. 13

РАЗДЕЛ 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МЕНЕДЖМЕНТ-КОНСАЛТИНГА

- Тема 1.1. Сущность и содержание менеджмента консультационной деятельности
- Тема 1.2. Субъекты и объекты управленческого консультирования
- Тема 1.3. Технология управленческого консультирования
- Тема 1.4. Классификация консалтинговых услуг
- 1. Определение и классификация управленческого консультирования.
- 2. Современное состояние и перспективы развития управленческого консультирования в мире.
- 3. Современное состояние и перспективы развития управленческого консультирования в России.
- 4. Субъекты и объекты управленческого консультирования.
- 5. Стадии, этапы и фазы консультационного процесса.
- 6. Маркетинг консультационных услуг.
- 7. Организация совместной работы консультанта и клиента в процессе управленческого консультирования.
- 8. Процедура выбора консультантов клиентами.
- 9. Финансовые основы управленческого консультирования.
- 10. Оформление договорных отношений при осуществлении управленческого консультирования.
- 11. Анализ работы консультантов при осуществлении консультационных проектов. 12. Деловые услуги и консультационная деятельность.
- 13. Критерии профессионализма консультанта.
- 14. Различие внешних и внутренних консультантов.
- 15. Особенности клиентов консультационных организаций.
- 16. Причины обращения клиентов к консультантам.
- 17. Два подхода к классификации видов консалтинга.
- 18. Методы и модели консультирования.
- 19. Экспертное консультирование.
- 20. Процессное консультирование.
- 21. Обучающее консультирование.

РАЗДЕЛ 2. ОРГАНИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ

- Тема 2.1. Выбор консультанта
- Тема 2.2. Оформление сотрудничества клиента и консультанта
- Тема 2.3. Процесс управленческого консультирования
- Тема 2.4. Оценка результатов консультирования
- Тема 2.5. Тенденции и перспективы развития менеджмент-консалтинга
- 1. Организация внешнего консультирования.
- 2. Организация внугреннего консультирования.
- 3. Характеристика ассоциаций консультантов.
- 4. Алгоритм поиска консультационной фирмы.
- 5. Оценка качества консультационных услуг.
- 6. Оценка результатов консультирования.
- 7. Консультационный кейс как форма отчета консультационной организации.
- 8. Структура консультационного кейса.
- 9. Характеристика основных элементов консультационного кейса.
- 10. Эффективность использования консультационных услуг.
- 11. Примеры проблем, решаемых российскими консультантами.
- 12. Сравнительный анализ российских и зарубежных консультантов.
- 13. Формы профессиональных услуг, связанных с управленческим консультированием.
- 14. Методы установления цен на консультационные услуги.
- 15. Индивидуальное консультирование руководителя.
- 16. Характеристика требований, предъявляемых к консультантам.
- 17. Процесс управленческого консультирования.
- 18. Диагностика проблем клиента.
- 19. Особенности проектной стадии процесса управленческого консультирования.
- 20. После проектная стадия процесса управленческого консультирования.

5.3. Фонд оценочных средств

Фонд оценочных средств дисциплины "Менеджмент-консалтинг" разработан в соответствии с локальным нормативным актом "Порядок разработки и содержания фондов оценочных средств основной

УП: 38.03.02-MHC 2022-ОФ.plx cтp. 14

образовательной программы высшего профессионального образования в ГОУ ВПО "ДОНАУИГС".

Фонд оценочных средств дисциплины "Менеджмент-консалтинг" в полном объеме представлен в учебно-методическом комплексе дисциплины.

5.4. Перечень видов оценочных средств

Устный опрос, тестирование, ситуационные задания, доклад, реферат

РАЗДЕЛ 6. СРЕДСТВА АДАПТАЦИИ ПРЕПОДАВАНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ К ПОТРЕБНОСТЯМ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

В случае необходимости, обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья (по заявлению обучающегося) могут предлагаться одни из следующих вариантов восприятия информации с учетом их индивидуальных психофизических особенностей:

- 1) с применением электронного обучения и дистанционных технологий.
- 2) с применением специального оборудования (техники) и программного обеспечения, имеющихся в ГОУ ВПО "ДОНАУИГС".
- В процессе обучения при необходимости для лиц с нарушениями зрения, слуха и опорнодвигательного аппарата предоставляются следующие условия:
- для лиц с нарушениями зрения: учебно-методические материалы в печатной форме увеличенным шрифтом; в форме электронного документа; в форме аудиофайла (перевод учебных материалов в аудиоформат); индивидуальные задания и консультации.
- для лиц с нарушениями слуха: учебно-методические материалы в печатной форме; в форме электронного документа; видеоматериалы с субтитрами; индивидуальные консультации с привлечением сурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации.
- для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: учебно-методические материалы в печатной форме; в форме электронного документа; в форме аудиофайла; индивидуальные задания и консультации.

РАЗДЕЛ 7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО УСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Предлагаемые рекомендации оказывают методическую помощь при самостоятельном изучении дисциплины. Рекомендуется такая последовательность: ознакомиться с содержанием программы дисциплины; изучить и законспектировать соответствующие темы рекомендуемой литературы. Кроме того, целесообразно ознакомиться с новыми статьями специальных журналов и сборников.

Учитывая тот факт, что изучение дисциплины предусматривает кропотливую работу и содержательное обсуждение вопросов на семинарских занятиях, именно во время самостоятельной работы студент углубляет понимание проблем, активизирует самостоятельный поиск, систематизирует накопленный опыт аналитико-синтетической работы, закладывает основы качественной подготовки докладов, сообщений, рефератов, как по собственным интересам, так и по заданию преподавателя.

Обязательной формой индивидуальной работы является подготовка студентом 2 и более рефератов или презентаций (по одному из двух разделов, предусмотренных рабочей программой учебной дисциплины), согласно перечню тем индивидуальных работ, с последующим докладом на семинаре.

Выполнение индивидуальной работы проверяет и оценивает руководитель семинарских занятий.

Реферат (от лат. referrer – докладывать, сообщать) – краткое точное изложение сущности какого-либо вопроса, темы на основе одной или нескольких книг, монографий или других первоисточников. Реферат должен содержать основные фактические сведения и выводы по рассматриваемому вопросу. Содержание реферата включает в себя:

- 1. Титульный лист оформляется в соответствии с требованиями к научным работам;
- 2. Содержание/оглавление дает представление о логике и структуре работы;
- 3. Введение должно содержать обоснование значимости проблемы или опасности игнорирования данной темы в обществе и семье. Введение включает в себя формулировку цели, задач работы, описание актуальности и практической значимости проблемы, теоретический обзор выбранной темы с указанием степени ее разработанности на современном этапе:
- 4. Основная часть должна содержать раскрытие темы работы и может делиться на разделы/главы, подразделы, согласно логике исследуемой темы и объему представленного материала;
- 5. Заключительная часть должна включать выводы, к которым пришел автор в результате исследования, а также самоанализ в виде описания трудностей, возникших при исследовании выбранной тематики:
- 6. Список использованной литературы оформляется в соответствии с требованиями к научным работам и должен составлять не менее 8-10 наименований;
- 7. Работа может содержать словарь/глоссарий и приложения.

Помимо четко изложенного и структурированного материала, обязательно наличие выводов по каждому

П; 38.03.02-МНС 2022-ОФ.plx стр. 15

параграфу и общих по всей работе. Цитирование работ отдельных авторов необходимо приводить со ссылкой на источники их опубликования, что приводятся в конце работы в списке использованной литературы. Объем реферата должен составлять 15-20 страниц печатного текста через 1,5 интервала, 14 шрифтом Times NewRoman,параметры полей страницы: левое – 30 мм, верхнее, нижнее, правое – 20 мм, отступ абзаца – 1,25 см.

Доклад реферата в виде мультимедийной презентации представляется в виде основных тезисов на 5-7 минут по результатам исследованной в реферате темы с демонстрацией иллюстративного и/или наглядного материала.

Тематика рефератов, их структура и критерии оценивания представлены в Фонде оценочных средств по дисциплине «Менеджмент-консалтинг».

Методические рекомендации по работе над конспектом лекций во время и после проведения лекции. В ходе лекционных занятий студентам рекомендуется выполнять следующие действия. Вести конспектирование учебного материала. Обращать внимание на категории, формулировки, раскрывающие содержание тех или иных явлений и процессов, научные выводы и практические рекомендации по их применению. Задавать преподавателю уточняющие вопросы с целью уяснения теоретических положений, разрешения спорных ситуаций. Желательно оставить в рабочих конспектах поля, на которых во внеаудиторное время можно сделать пометки из рекомендованной литературы, дополняющие материал прослушанной лекции, а также подчеркивающие особую важность тех или иных теоретических положений.

Методические рекомендации к семинарским занятиям. При подготовке к семинарским занятиям, обучающимся необходимо изучить основную литературу, ознакомиться с дополнительной литературой, новыми публикациями в периодических изданиях: журналах, газетах и т.д. При этом учесть рекомендации преподавателя и требования рабочей программы учебной дисциплины. В ходе подготовки к семинарским занятиям необходимо освоить основные понятия и методики расчета показателей, ответить на контрольные вопросы. В течение семинарского занятия студенту необходимо выполнить задания, выданные преподавателем.

Рекомендации по работе с литературой. Легче освоить дисциплину, придерживаясь одного учебника и конспекта. Однако теоретический материал курса становится более понятным, когда дополнительно к прослушиванию лекции и изучению конспекта, изучаются и книги.

РЕЦЕНЗИЯ на РАБОЧУЮ ПРОГРАММУ И ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.18 «Менеджмент-консалтинг»

Направление подготовки 38.03.02 Менеджмент

Профиль: «Менеджмент непроизводственной сферы»

Разработчик: Дедяева Л.М., доцент, канд. экон. наук, доцент

Кафедра: «Менеджмент непроизводственной сферы»

Представленная на рецензию рабочая программа и фонд оценочных средств дисциплины «Менеджмент-консалтинг» разработаны в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент (утвержден приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 12.08.2020 г. № 970).

Рабочая программа дисциплины содержит требования к уровню подготовки бакалавров по приобретению теоретических знаний и практических навыков, которые предъявляются к обучающимся данного направления подготовки в ходе изучения учебной дисциплины.

В рабочей программе сформулированы цели и задачи освоения дисциплины.

В разделе «Место дисциплины в структуре образовательной программы» указаны требования к предварительной подготовке обучающихся, а также последующие дисциплины, для которых изучение данной будет необходимым.

В рабочей программе прописаны компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины, а именно: ΠK -2, ΠK -4, ΠK -5, ΠK -7, ΠK -2.1, ΠK -4.2, ΠK -4.5, ΠK -5.2, ΠK -7.1

Раздел «Структура и содержание дисциплины» содержит тематическое и почасовое распределение изучаемого материала по видам занятий, а также часы на самостоятельную работу.

В разделе «Фонд оценочных средств» указаны оценочные средства для текущего контроля и промежуточной аттестации обучающегося (фонд оценочных средств представлен отдельным элементом УМКД).

Компетенции по дисциплине, указанные в рабочей программе, полностью соответствуют учебному плану и матрице компетенций.

В рабочей программе дисциплины представлен также перечень материально-технического обеспечения для осуществления всех видов занятий, предусмотренных учебным планом.

Рабочая программа дисциплины имеет логически завершённую структуру, включает в себя все необходимые и приобретаемые в процессе изучения навыки и умения.

Учебно-методическое обеспечение дисциплины представлено в программе перечнем основной и дополнительной литературы, методических материалов, библиотечно-информационных ресурсов, что является достаточным для успешного владения дисциплиной.

Таким образом, рабочая программа дисциплины «Менеджмент-консалтинг» для направления подготовки 38.03.02. Менеджмент профиль «Менеджмент непроизводственной сферы» соответствует всем требованиям к реализации программы и может быть рекомендована к использованию.

Рецензент:

канд. экон. наук, доцент (должность, регалии)

МП

Дата

О. Э. Кириенко