

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Костровец Лариса Борисовна  
Должность: директор  
Дата подписания: 29.06.2026 17:53:14  
Уникальный программный ключ:  
6882606104c36dbde41c4ab93a65382136a292d6

*Приложение 4*  
к образовательной программе

## **ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ**

**для текущего контроля успеваемости и  
промежуточной аттестации обучающихся**

### **ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

Б1.В.26.01 Основы внешнеэкономической деятельности  
(индекс, наименование дисциплины в соответствии с учебным планом)

38.03.02 Менеджмент  
(код, наименование направления подготовки/специальности)

Менеджмент внешнеэкономической деятельности  
(наименование образовательной программы)

Бакалавр  
(квалификация)

Очная форма обучения  
(форма обучения)

Год набора - 2024

Донецк

**Автор-составитель ФОС:**

*Мишина Юлия Александровна, канд. экон. наук, доцент, доцент кафедры менеджмента внешнеэкономической деятельности*

**РАЗДЕЛ 1.**  
**ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ**  
**по учебной дисциплине «Основы внешнеэкономической деятельности»**

**1.1. Основные сведения об учебной дисциплине**

Таблица 1

Характеристика учебной дисциплины (сведения соответствуют разделу РПУД)

Образовательная программа	бакалавриат
Направление подготовки	38.03.02 Менеджмент
Профиль	Менеджмент внешнеэкономической деятельности
Количество разделов учебной дисциплины	3
Дисциплина базовой / вариативной части образовательной программы	Вариативной части Б1.В.26.01
Формы контроля	Устный опрос, тестовые задания, разноуровневые задания, контроль знаний по разделам учебной дисциплины
Показатели	Очная форма обучения
Количество зачетных единиц (кредитов)	4
Семестр	6
<b>Общая трудоемкость (академ. часов)</b>	144
<b>Аудиторная работа:</b>	85
лекционных	36
семинарских	36
консультации	2
консультации перед экзаменом	2
контактная работа на аттестацию в период экзаменационных сессий	9
самостоятельная работа	41
самостоятельная работа на подготовку к экзамену	18
Форма промежуточной аттестации	экзамен

## 1.2. Перечень компетенций с указанием этапов формирования в процессе освоения образовательной программы.

Таблица 2

### Перечень компетенций и их элементов

Код и наименование профессиональной компетенции	Код и наименование индикатора достижения профессиональной компетенции	Результат освоения (знать, уметь, владеть)	Индекс элемента
ПКс-6: Способен осуществлять руководство внешнеэкономической деятельностью в организации	ПКс-6.1: Способен применять основы и принципы деятельности предприятий в своей профессиональной деятельности	<b>Знать:</b>	
		способы выхода предприятий на внешние рынки	ПКс-6.1 З-1
		основные нормативные правовые акты, направленные на защиту прав и интересов субъектов экономической деятельности	ПКс-6.1 З-2
		методы оценки внешней среды для определения возможностей создания и функционирования предпринимательских структур сферы внешнеэкономической деятельности	ПКс-6.1 З-3
		<b>Уметь:</b>	
		определять и обосновывать выбор способа выхода предприятия на внешние рынки	ПКс-6.1 У-1
		применять нормативные правовые акты для защиты прав и интересов субъектов экономической деятельности	ПКс-6.1 У-2
		применять на практике методы оценки внешней среды для определения возможностей создания и функционирования предпринимательских структур сферы внешнеэкономической деятельности	ПКс-6.1 У-3
		<b>Владеть:</b>	
		информацией о возможности применения конкретного способа выхода предприятий на внешние рынки	ПКс-6.1 В-1
		навыками поиска и анализа нормативных правовых актов, направленных на защиту прав и интересов субъектов экономической деятельности	ПКс-6.1 В-2
		навыками применения методов оценки внешней среды для определения возможностей создания и функционирования предпринимательских структур сферы внешнеэкономической деятельности	ПКс-6.1 В-3

**Этапы формирования компетенций в процессе освоения основной образовательной программы**

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) учебной дисциплины	Номер семестра	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
<b>РАЗДЕЛ 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b>				
1.	Тема 1.1. Понятие и сущность внешнеэкономической деятельности	6	ПКс-6.1	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания, разноуровневые задания
2.	Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД	6	ПКс-6.1	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания, разноуровневые задания
3.	Тема 1.3. Внешнеэкономическая политика государства	6	ПКс-6.1	Вопросы для самоконтроля, контроль знаний по разделу 1
<b>РАЗДЕЛ 2. ОРГАНИЗАЦИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b>				
4.	Тема 2.1. Выход предприятия на внешний рынок	6	ПКс-6.1	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания, разноуровневые задания
5.	Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций	6	ПКс-6.1	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания, разноуровневые задания
6.	Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД	6	ПКс-6.1	Вопросы для самоконтроля, контроль знаний по разделу 2
<b>РАЗДЕЛ 3. ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ СДЕЛКИ И КОНТРАКТЫ</b>				
7.	Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД	6	ПКс-6.1	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания, разноуровневые задания
8.	Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли-продажи	6	ПКс-6.1	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания, разноуровневые задания
9.	Тема 3.3. Базисные условия поставки INCOTERMS 2020	6	ПКс-6.1	Вопросы для самоконтроля, контроль знаний по разделу 3

## РАЗДЕЛ 2 Текущий контроль

Текущий контроль знаний используется для оперативного и регулярного управления учебной деятельностью (в том числе самостоятельной работой) обучающихся.

В условиях балльно-рейтинговой системы контроля результаты текущего оценивания обучающегося используются как показатель его текущего рейтинга. Текущий контроль успеваемости осуществляется в течение семестра, в ходе повседневной учебной работы по индивидуальной инициативе преподавателя. Данный вид контроля стимулирует у обучающегося стремление к систематической самостоятельной работе по изучению учебной дисциплины.

Таблица 2.1

Распределение баллов по видам учебной деятельности  
(балльно-рейтинговая система)

Наименование Раздела/Темы	Вид задания								
	ЛЗ	ПЗ / СЗ			Всего за тему	КЗР	Р (СР)	Э (СР)	НИР
		УО*	ТЗ*	РЗ*					
Р.1.Т.1.1		2	2	2	6	5	13	8	10
Р.1.Т.1.2		2	2	2	6				
Р.1.Т.1.3		2	2	2	6				
Р.2.Т.2.1		2	2	2	6	5			
Р.2.Т.2.2		2	2	2	6				
Р.2.Т.2.3		2	2	2	6				
Р.3.Т.3.1		2	2	2	6	5			
Р.3.Т.3.2		2	2	2	6				
Р.3.Т.3.3		2	2	2	6				
<b>Итого: 1006</b>		<b>18</b>	<b>18</b>	<b>18</b>	<b>54</b>	<b>15</b>	<b>13</b>	<b>8</b>	<b>10</b>

ЛЗ – лекционное занятие;

УО – устный опрос;

ТЗ – тестовое задание;

РЗ – разноуровневые задания;

\* другие с виды используемых заданий, предложенных в приложении 1

ПЗ – практическое занятие;

СЗ – семинарское занятие;

КЗР – контроль знаний по Разделу;

Р – реферат.

СР – самостоятельная работа обучающегося

Э (СР) – эссе

НИР – научная составляющая

## 2.1. Рекомендации по оцениванию устных ответов обучающихся

С целью контроля усвоения пройденного материала и определения уровня подготовленности обучающихся к изучению новой темы в начале каждого семинарского занятия преподавателем проводится индивидуальный или фронтальный устный опрос по выполненным заданиям предыдущей темы.

Критерии оценки.

**Оценка «отлично»** ставится, если обучающийся:

- 1) полно и аргументировано отвечает по содержанию вопроса;
- 2) обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры;
- 3) излагает материал последовательно и правильно, с соблюдением исторической и хронологической последовательности;

**Оценка «хорошо»** – ставится, если обучающийся дает ответ, удовлетворяющий тем же требованиям, что и для оценки «отлично», но допускает одна-две ошибки, которые сам же исправляет.

**Оценка «удовлетворительно»** – ставится, если обучающийся обнаруживает знание и понимание основных положений данного задания, но:

- 1) излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил;
- 2) не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры;
- 3) излагает материал непоследовательно и допускает ошибки.

## ВОПРОСЫ ДЛЯ САМОПОДГОТОВКИ ОБУЧАЮЩИХСЯ

<i>Контролируемые разделы (темы) учебной дисциплины</i>	<i>Вопросы для подготовки к устному опросу по темам дисциплины</i>
<b>РАЗДЕЛ 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b>	
Тема 1.1. Понятие и сущность внешнеэкономической деятельности	Необходимость и мотивы выхода предприятия на внешние рынки
	Понятие и содержание ВЭД, режимы хозяйствования
	Проблемы регистрации и аккредитации субъектов ВЭД
	Тенденции развития ВЭД РФ
Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД	Современная система органов государственного регулирования ВЭД
	Эволюция методов государственного регулирования ВЭД в РФ
	Возможности региональных органов власти и органов местного самоуправления в регулировании ВЭД
	Мировой опыт государственного регулирования ВЭД
Тема 1.3. Внешнеэкономическая политика государства	Эффективность системы таможенно-тарифного регулирования
	Особенности системы нетарифного регулирования
	Современное состояние валютного регулирования ВЭД

	Направления валютно-финансового сотрудничества РФ и мирового сообщества
<b>РАЗДЕЛ 2. ОРГАНИЗАЦИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b>	
Тема 2.1. Выход предприятия на внешний рынок	Мотиваторы и демотиваторы при выходе на внешние рынки
	Преимущества и недостатки отдельных форм выхода на внешние рынки
	Содержательная характеристика эволюции маркетинговой деятельности предприятия на внешнем рынке
Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций	Техника и организация отдельных внешнеэкономических операций
	Проблемы развития лизинга
	Проблемы развития промышленного сотрудничества
Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД	Проблемы доступа к информации при проведении международных маркетинговых исследований
	Практика коммерческого переписки с торговыми посредниками
<b>РАЗДЕЛ 3. ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ СДЕЛКИ И КОНТРАКТЫ</b>	
Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД	Эволюция международного нормативно-правового регулирования договорных отношений
	Практика использования нюансов в международной торговле
	Содержание планирования мероприятий по управлению контрактами
	Понятие внешнеэкономического договора и его правовое обеспечение
	Понятие внешнеторговой сделки и ее отличие от внешнеторгового договора
	Проведение предварительных переговоров
	Составление протокола о намерениях и предварительного контракта
Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли-продажи	Структура, содержание и особенности оформления внешнеторговых контрактов купли-продажи: преамбула (определение сторон), определения и терминология, предмет контракта, количество, цена и общая сумма контракта
	Структура, содержание и особенности оформления внешнеторговых контрактов купли-продажи: качество товара, срок и дата поставки, сдача-приемка товара
Тема 3.3. Базисные условия поставки INCOTERMS 2020	Внешнеторговая цена: сущность, классификация
	Трансфертные цены
	Этапы формирования контрактной цены, взаимосвязь цены, себестоимости, дохода, прибыли
	Способы фиксации цен, скидки и надбавки
	Использование «Incoterms©2010» и «Incoterms©2020» в ценообразовании
	Базисные условия поставки «Incoterms©2020» и «Incoterms©2020»: характеристика и особенности применения
Расчет фактурных цен по «Incoterms©2020» и «Incoterms©2020»	

## **2.2. Рекомендации по оцениванию результатов тестовых заданий обучающихся**

В завершении изучения каждого раздела дисциплины (модуля) может проводиться тестирование (контроль знаний по разделу, рубежный контроль).

*Критерии оценивания.* Уровень выполнения текущих тестовых заданий оценивается в баллах. Максимальное количество баллов по тестовым заданиям определяется преподавателям и представлено в таблице 2.1.

Тестовые задания представлены в виде оценочных средств и в полном объеме представлены в банке тестовых заданий в электронном виде. В фонде оценочных средств представлены типовые тестовые задания, разработанные для изучения дисциплины «Основы внешнеэкономической деятельности».

### **ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ**

#### **РАЗДЕЛ 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

##### **Тема 1.1. Понятие и сущность внешнеэкономической деятельности**

Выбрать один верный ответ.

*Задание 1.1. Принцип суверенитета в осуществлении ВЭД предусматривает:*

- А) равенство перед законом всех субъектов ВЭД;
- Б) исключительность права собственности субъектов ВЭД на все полученные ими результаты деятельности;
- В) регулирование ВЭД только законами государства;
- Г) недопустимость недружественных действий к субъектам ВЭД отечественного государства со стороны других государств.

*Задание 1.2. Условия хозяйствования предприятий с иностранными инвестициями определяются:*

- А) объемом производства продукции;
- Б) ассортиментной структурой производимой продукции;
- В) долей участия иностранных инвестиций в предприятии;
- Г) налоговой, валютной и таможенной политикой государства.

*Задание 1.3. От обычных территорий государства свободные экономические зоны отличаются такими качествами (найдите 1 неверный ответ):*

- А) таможенным регулированием экспортно-импортных операций;
- Б) налогообложением;
- В) лицензированием;
- Г) географическим положением.

*Задание 1.4. С какого момента возникает право на осуществление ВЭД у юридических лиц:*

- А) с момента регистрации в качестве субъекту ВЭД;
- Б) в соответствии с уставными документами с момента регистрации в качестве юридических лиц;

В) с момента регистрации в таможенных органах;

Г) с момента начала конкретной внешнеэкономической регистрации.

*Задание 1.5. Где находится штаб-квартира Международной Торговой Палаты?*

А) Лондон;

Б) Париж;

В) Брюссель;

Г) Гамбург.

## **Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД**

Выбрать один верный ответ.

*Задание 1.1. Макроэкономическая эффективность внешней торговли измеряется через соотношение:*

А) затрат на экспорт и выручки от продажи экспортных товаров на внешних рынках;

Б) расходов на отечественное производство импортных товаров и затрат на производство экспортной продукции;

В) цен производителей экспортной продукции и затрат на изготовление экспортной продукции;

Г) выручки от экспорта и ВВП.

*Задание 1.2. Какой показатель позволяет подтвердить монопольное положение определенной страны на мировом рынке товара:*

А) индекс концентрации экспорта (импорта);

Б) индекс состояния баланса;

В) индекс географической концентрации экспорта (импорта);

Г) индекс диверсификации экспорта (импорта).

*Задание 1.3. Если при прочих равных условиях сокращается доля проката черных металлов и увеличивается доля грузовых самолетов в экспорте страны, то:*

А) индекс условий торговли снижается;

Б) индекс структуры больше 1;

В) коэффициент бюджетной эффективности экспорта растет;

Г) индекс импортной зависимости снижается.

*Задание 1.4. К экономическим регуляторам ВЭД относятся:*

А) система регулирования;

Б) разработка и установление налогов в сфере внешнеэкономических связей;

В) система нетарифного регулирования;

Г) система валютного контроля.

*Задание 1.5. Переход к рыночной экономике в направлении ВЭД характеризуется:*

А) прямым административным управлением;

- Б) планированием и прямым контролем за деятельностью субъектов ВЭД;
- В) экономическими и правовыми механизмами управления;
- Г) предполагается вмешательство государства и его органов в ВЭД.

### **Тема 1.3. Внешнеэкономическая политика государства**

Выбрать один верный ответ.

*Задание 1.1. Таможенно-тарифное регулирование выполняет основные функции:*

- А) организующую;
- Б) регулиующую
- В) протекционистскую;
- Г) фискальную.

*Задание 1.2. Какие из перечисленных методов относятся к экономическим инструментам регулирования:*

- А) нетарифное регулирование;
- Б) тарифное регулирование;
- В) таможенное регулирование;
- Г) оперативное регулирование.

*Задание 1.3. Как распределяется пошлина по способу начисления?*

- А) адвалорная, специфическая, комбинированная, смешанная;
- Б) внутренняя и внешняя;
- В) прямая и косвенная;
- Г) прямая, внутренняя, адвалорная.

*Задание 1.4. Определите вид пошлины, которая начисляется в процентах к таможенной стоимости товаров:*

- А) адвалорная;
- Б) специфическая;
- В) комбинированная;
- Г) смешанная.

*Задание 1.5. Ставка антидемпинговой пошлины:*

- А) не может превышать разницы между конкурентной оптовой ценой объекта демпинга и заявленной при его ввозе;
- Б) может превышать разницы между конкурентной оптовой ценой объекта демпинга и заявленной при его ввозе;
- В) должна превышать оптовую цену объекта демпинга;
- Г) не зависит от предыдущего.

## **РАЗДЕЛ 2. ОРГАНИЗАЦИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

### **Тема 2.1. Выход предприятия на внешний рынок**

Выбрать один верный ответ.

*Задание 2.1. Стратегией выхода фирмы на зарубежный рынок, которая предусматривает наиболее полное ее включение в международную маркетинговую деятельность, выступает:*

- А) экспорт;
- Б) лицензирование;
- В) совместное предприятие;
- Г) прямое инвестирование.

*Задание 2.2. Конкурентоспособность экспортного товара – это:*

- А) самый высокий в мире уровень качества;
- Б) способность товара конкурировать на мировом рынке;
- В) способность товара конкурировать с аналогичными видами продукции на мировом рынке;
- Г) преимущество товара по сравнению с аналогичными видами продукции по мере удовлетворения потребностей и по суммарным затратам потребителей на конкретном рынке в определенный период времени.

*Задание 2.3. Коммерческая составляющая конкурентоспособности включает:*

- А) эксплуатационные характеристики продукции;
- Б) компетентность в обсуждении условий контракта;
- В) стадию жизненного цикла товара;
- Г) количество работников, необходимое для обслуживания изделия.

*Задание 2.4. К экономическим и технологическим факторам привлекательности внешнего рынка относятся:*

- А) стадия жизненного цикла товара;
- Б) фирменная структура отрасли;
- В) эластичность спроса;
- Г) степень дифференциации между конкурентами.

*Задание 2.5. Если конкурируют легковые автомобили разных фирм, то это:*

- А) видовая конкуренция;
- Б) предметная конкуренция;
- В) функциональная конкуренция;
- Г) неценовая конкуренция.

## **Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций**

Выбрать один верный ответ.

*Задание 2.1. Суть понятия «международная встречная торговля» заключается в том, что:*

- А) такая торговля является формой коммерческих операций, которая в современных условиях быстро развивается;
- Б) такой вид торговли превратился в один из важнейших инструментов регулирования международного товарообмена;
- В) такая торговля в полном или частичном объеме предусматривает оплату импорта встречным экспортом;

Г) такая торговля характеризуется гибкостью, что позволяет контрагентам приспосабливаться к изменяющимся условиям на мировых рынках.

*Задание 2.2. Международные торги – это:*

- А) конкурсная форма поиска деловых партнеров;
- Б) поставки сложного дорогостоящего оборудования;
- В) выполнения сложных подрядных работ;
- Г) сооружение комплексных объектов, в т.ч. на условиях «под ключ».

*Задание 2.3. Международную торговлю научно-техническими знаниями от торговли материальными ценностями отличает то, что:*

- А) основными покупателями научно-технических знаний выступают крупные фирмы;
- Б) торговля осуществляется на коммерческой и некоммерческой основе;
- В) торговля осуществляется только на коммерческой основе;
- Г) предметом международного обмена являются результаты деятельности и услуги.

*Задание 2.4. Основной особенностью международной лизинговой сделки является то, что:*

- А) она выступает специфической формой финансирования инвестиций, альтернативой традиционному банковскому кредитованию;
- Б) это новый способ финансирования инвестиций и активизации сбыта, основанный на сохранении права собственности за арендодателем;
- В) в такой сделке не участвует национальная валюта;
- Г) машины и оборудование предоставляются в аренду на значительный срок.

*Задание 2.5. Финансовый лизинг предусматривает сдачу имущества в аренду на срок:*

- А) не менее срока, за который амортизируется 60% стоимости объекта лизинга, определенной в день заключения договора;
- Б) менее срока, за который амортизируется 90% стоимости объекта лизинга, определенной в день заключения договора;
- В) не менее срока, за который амортизируется 50% стоимости объекта лизинга, определенной в день заключения договора;
- Г) не менее срока, за который амортизируется 75% стоимости объекта лизинга, определенной в день заключения договора.

### **Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД**

Выбрать один верный ответ.

*Задание 2.1. При прямом экспорте используется:*

- А) внешнеторговая фирма;
- Б) брокер;
- В) консигнатор;
- Г) аукционист.

*Задание 2.2. Договор купли-продажи отличается от других видов договоров (арендного, лицензионного, страхового) тем, что:*

А) одним из контрагентов выступает юридическое лицо иностранного государства;

Б) при исполнении договора товар пересекает территорию одного или нескольких государств;

В) одним из контрагентов выступает физическое лицо иностранного государства;

Г) осуществляется переход права собственности на товар от продавца к покупателю.

*Задание 2.3. Посредников, участвующих в поиске иностранных партнеров, подготовке документов и оформлении соглашений купли-продажи называют:*

А) брокеры;

Б) дилеры;

В) реэкспортеры;

Г) контрагенты.

*Задание 2.4. Какую территорию представляет собой понятие «договорная территория» в посредническом соглашении?*

А) расположено предприятие экспортера;

Б) посредник реализует товары экспортера;

В) экспортер самостоятельно реализует продукцию;

Г) расположено предприятие посредника.

*Задание 2.5. Что означает понятие «исключительное право» в посредническом соглашении?*

А) экспортер имеет право самостоятельно реализовать свою продукцию на оговоренной территории;

Б) экспортер сохраняет за собой право выбирать посредников для последующей реализации продукции на оговоренной территории;

В) посреднику предоставляется исключительное право выбирать продукцию экспортера;

Г) посредник получает все права на реализацию продукции экспортера на оговоренной территории.

## **РАЗДЕЛ 3. ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ СДЕЛКИ И КОНТРАКТЫ**

### **Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД**

Выбрать один верный ответ.

*Задание 3.1. Предложение, в котором обозначен товар и прямо или косвенно устанавливаются количество и цена – это:*

А) определенная оферта;

Б) твердая оферта;

В) свободная оферта;

Г) акцептованная оферта.

*Задание 3.2. Предложение оферента, который участвует в торгах, соответствует конкретным требованиям заказчика и подтверждает согласие оферента взять на себя обязательства:*

- А) заказ;
- Б) тендер;
- В) письмо о намерениях;
- Г) проформа контракта.

*Задание 3.3. Данные действия являются выражением акцепта оферты в соответствии с Венской конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товара:*

- А) офертой;
- Б) молчание адресата оферты;
- В) запрос;
- Г) встречная оферта.

*Задание 3.4. При наличии данного основания потерпевшая сторона может заявить о расторжении договора международной купли-продажи товаров:*

- А) невыполнение какого-либо условия договора;
- Б) невыполнение обязательства, составляет существенное нарушение договора;
- В) нарушение продавцом требований по качеству товаров;
- Г) в связи с финансовыми затруднениями у покупателя.

*Задание 3.5. Право данной страны применяется к внешнеэкономическому договору комиссии (консигнации) при отсутствии соглашения сторон к нему:*

- А) страны, где находится комиссионер (консигнатор);
- Б) страны, где учреждена, имеет свое место пребывания или основное место деятельности сторона, являющаяся комитентом (консигнантом)
- В) страны, где решается спор;
- Г) страны, где ведет основную деятельность комиссионер (консигнатор).

### **Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли-продажи**

Выбрать один верный ответ.

*Задание 3.1. Внешнеэкономический договор – это:*

- А) совокупность гражданско-правовых норм, устанавливающих порядок и формы совершения сделки, ее правовое содержание, условия действительности и юридические аспекты недействительности;
- Б) все действия физических и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских (хозяйственных) прав или обязанностей;
- В) материально оформленное соглашение двух или более сторон об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей;
- Г) гражданские правоотношения, через которые лицо (лица) обязано относительно другого лица (лиц) осуществить какое-либо действие или воздержаться от действия.

*Задание 3.2. С какими товарами заключаются сделки на международных товарных биржах?*

- А) индивидуальными свойствами;
- Б) уникальными свойствами;
- В) стандартизированными;
- Г) различными свойствами.

*Задание 3.3. Какой документ предоставляет право предприятиям, предпринимателям и их объединениям самим устанавливать внешнеэкономические связи в пределах полномочий, которые предусмотрены законодательством?*

- А) внешнеторговый контракт;
- Б) Закон «О государственном регулировании внешнеэкономической деятельности»;
- В) Гражданский Кодекс;
- Г) Конституция.

*Задание 3.4. Применение Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи к внешнеторговому контракту:*

- А) является обязательным, если оба государства, где находятся коммерческие предприятия сторон, участвуют в Конвенции;
- Б) стороны могут отказаться от применения Конвенции и выбрать иное применимое право;
- В) не могут отказаться от применения конвенции, если выбор иного применимого права ими не сделан;
- Г) имеет прямое действие и приоритетное применение.

*Задание 3.5. К лицензионному договору с иностранным элементом применяется:*

- А) право страны лицензиата;
- Б) право страны лицензиара
- В) право страны, являющейся местом заключения договора;
- Г) право страны суда.

### **Тема 3.3. Базисные условия поставки INCOTERMS 2020**

Выбрать один верный ответ.

*Задание 3.1. Базисные условия поставки являются:*

- А) обязательным условием контракта, без которого данный контракт считается недействительным,
- Б) базисом для установления цены за товар в зависимости от того, включаются расходы по доставке в цену товара или нет,
- В) важнейшим условием определения момента перехода риска случайной гибели или порчи товара с продавца на покупателя,
- Г) важным условием контракта, в котором определяется, какой именно перевозчик будет осуществлять транспортировку товара.

*Задание 3.2. Инкотермс – это:*

- А) международная организация, регламентирующая правила заключения внешнеторговых договоров,
- Б) международная организация, регламентирующая правила перевозки грузов,
- В) правила толкования торговых терминов в международной торговле,
- Г) правила заключения международных контрактов купли-продажи.

*Задание 3.3. Инкотермс устанавливает:*

- А) распределение обязанностей продавца и покупателя по передаче товара,
- Б) распределение между сторонами сделки издержек, связанных с транспортировкой товара,
- В) момент перехода с продавца на покупателя риска возможной гибели или повреждения товара во время его транспортировки,
- Г) распределение обязанностей между контрагентами по приему гостевой стороны и проведению переговоров.

*Задание 3.4. Всего Инкотермс содержит:*

- А) 20 базисных условий поставки,
- Б) 13 базисных условий поставки,
- В) 15 базисных условий поставки,
- Г) 8 базисных условий поставки.

*Задание 3.5. Согласно условиям какой из групп Инкотермс обязанность продавца по предоставлению товара выполняется в стране покупателя:*

- А) группы Е,
- Б) группы F,
- В) группы С,
- Г) группы D.

### 2.3. Рекомендации по оцениванию результатов расчетно-аналитических заданий.

Максимальное количество баллов*	Правильность (ошибочность) решения
Отлично	Полные верные ответы. В логичном рассуждении при ответах нет ошибок, задание полностью выполнено. Получены правильные ответы, ясно прописанные во всех строках заданий и таблиц
Хорошо	Верные ответы, но имеются небольшие неточности, в целом не влияющие на последовательность событий, такие как небольшие пропуски, не связанные с основным содержанием изложения. Задание оформлено не вполне аккуратно, но это не мешает пониманию вопроса
Удовлетворительно	Ответы в целом верные. В работе присутствуют незначительная хронологическая или историческая ошибки, механическая ошибка или описка, несколько искажившие логическую последовательность ответа
	Допущены более трех ошибок в логическом рассуждении, последовательности событий и установлении дат. При объяснении исторических событий и явлений указаны не все существенные факты
Неудовлетворительно	Ответы неверные или отсутствуют

\* Представлено в таблице 2.1.

## ТИПОВЫЕ РАЗНОУРОВНЕВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ КОМПЕТЕНЦИИ

### РАЗДЕЛ 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

#### *Задание 1 к теме 1.1. Понятие и сущность внешнеэкономической деятельности*

На основании данных о результатах экспортной деятельности предприятия, приведенных в табл. 1.1, сделайте анализ структуры экспорта по географическому принципу и динамики экспортных поставок.

Таблица 1.1

Анализ структуры экспорта

Страны	2022		2023	
	Отгружено, тыс. руб.	Удельный вес, %	Отгружено, тыс. руб.	Удельный вес, %
1	2	3	4	5
Польша	2760		4210	
Венгрия	-	-	3742	
Беларусь	2569		2700	
Россия	33800		32802	
всего				

**Задание 1 к теме 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД**

Имеются данные платежного баланса условной страны (млрд. ден. ед.): экспорт товаров – 5 000,0; импорт услуг – 300,0; чистые доходы из-за границы – -58,3; чистые текущие трансферты из-за границы – 82,4; сальдо капитального счета – 8,2; прямые инвестиции – 15,8; импорт товаров – 5 990,0; экспорт услуг – 520,3; прочие инвестиции – 402,1; резервные активы – -152,2; кредиты и займы МВФ – 83,7.

Определить:

- 1) величину торгового баланса;
- 2) баланс товаров и услуг;
- 3) баланс текущих операций;
- 4) баланс финансового счета;
- 5) построить стандартное и аналитическое представление платежного баланса.

**Задание 1 к теме 1.3. Внешнеэкономическая политика государства**

На основании данных для расчетов, представленных в табл. 1.5 необходимо рассчитать объемы:

- 1) таможенной пошлины;
- 2) таможенного сбора;
- 3) акцизного сбора;
- 4) НДС, который необходимо оплатить, учитывая, что ставка НДС при импорте составляет 20%.

Ставки сборов за таможенное оформление приведены в табл. 1.6. Курс евро составляет 25,2115 грн., курс гривны – 2,2 руб.

Таблица 1.5

Исходные данные для расчета таможенных платежей

Данные	Сумма
1	2
Таможенная стоимость товара, евро	34 000
Количество товара, ед. измерения	1000
Ставка таможенной пошлины, %	15
Ставка акцизного сбора, %	10
Продолжительность таможенного оформления, часов	6
в т.ч. в рабочее время, часов	4
в нерабочее время, часов	2

**Ставки сборов за таможенное оформление товаров и транспортных средств**

Название операции	За один час работы таможенного органа при таможенном оформлении одной партии товаров или одного транспортного средства, евро
Таможенное оформление товаров и транспортных средств вне мест расположения таможенных органов	
в рабочее время	20
в сверхурочное время, ночное время и выходные дни	40
в праздничные и нерабочие дни	50
Таможенное оформление товаров и транспортных средств в местах расположения таможенных органов вне рабочего времени, установленного для таможенных органов	
в сверхурочное время, ночное время и выходные дни	40
в праздничные и нерабочие дни	50

## РАЗДЕЛ 2. ОРГАНИЗАЦИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

### *Задание 1 к теме 2.1. Выход предприятия на внешний рынок*

Оцените уровень конкурентоспособности продукции А и Б отечественного предприятия, сделайте вывод о целесообразности выхода на зарубежный рынок, где лидером продаж является продукция «М». Технические и экономические параметры приведены в табл. 2.1 и 2.2 соответственно.

Таблица 2.1

#### Технические параметры качества товара

Параметры	Значимость параметра	Значение по маркам товаров		
		А	Б	М
Надежность	0,35	340	350	360
Экономичность	0,15	30	35	30
Объем	0,25	55	45	50
Материалоемкость	0,25	120	120	125

Таблица 2.2

#### Стоимостные характеристики, руб.

Параметры	Значимость параметра	Значение по маркам товаров		
		А	Б	М
Цена	0,65	1200	1300	1400
Расходы на эксплуатацию	0,35	450	400	500

### *Задание 1 к теме 2.2. Организация внешнеэкономических операций*

Оцените эффективность экспорта предприятия по показателям полной, внутренней (экономической), бюджетной эффективности, исходя из следующих данных:

объем товаров – 15000 ед.;

цена на внешнем рынке – 5,0 евро  
 цена на внутреннем рынке – 48,13 руб.;  
 производственная себестоимость единицы товара – 43,12 руб.;  
 коммерческие расходы, связанные с реализацией – 1,7 % к себестоимости;  
 валютный курс евро – 70,1245 руб. за 1 евро.

Заметим, что коммерческие расходы, связанные с реализацией товара представлены на условиях EXW, следовательно, они условно одинаковы как для продажи на внутреннем, так и на внешнем рынке.

### ***Задание 1 к теме 2.3. Торговое посредничество в ВЭД***

Рассчитайте эффективность экспорта предприятия по отдельным товарам и в целом. Проанализируйте влияние структуры экспорта и эффективности экспорта отдельных товаров на полную эффективность экспорта предприятия. Исходные данные для расчетов приведены в табл. 2.5.

Таблица 2.5

Данные об экспорте предприятия

Товары	Базисный год		Отчетный год	
	Расходы на экспорт, тыс. руб.	Выручка от экспорта, тыс. руб.	Расходы на экспорт, тыс. руб.	Выручка от экспорта, тыс. руб.
1	2	3	4	5
товар 1	12,1	12,9	14,5	16,8
товар 2	55,6	74,1	58,1	75,9
товар 3	98,1	97,6	84,3	92,1

## **РАЗДЕЛ 3. ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ СДЕЛКИ И КОНТРАКТЫ**

### ***Задание 1 к теме 3.1. Договорные отношения в ВЭД***

Специалисты отечественного предприятия готовят контракты с фирмами из Австралии, Канады, Аргентины, Бразилии, ФРГ, Дании, Великобритании, Норвегии, Франции, США, используя следующие значения тонны: 1) 907,185 кг 2) 979 кг 3) 1016,05 кг 4) 918,7 кг 5) 115 кг 6) 112 кг 7) 1000 кг. Укажите, в каких странах применяется каждое из указанных значений тонны.

### ***Задание 1 к теме 3.2. Внешнеторговый контракт купли-продажи***

На основании приведенных в табл. 3.2 данных проанализируйте динамику экспортных операций предприятия.

Таблица 3.2

Данные об экспортных операциях предприятия

Варианты	год 1		год 2	
	Количество, т	Цена 1 т, евро	Количество, т	Цена 1 т, евро
товар 1	150,0	5443,3	180,0	5660,0
товар 2	224,3	3444,3	215,0	3444,9
товар 3	169,7	1211,1	334,6	1250,1

### ***Задание 1 к теме 3.3. Базисные условия поставки INCOTERMS 2020***

Руководство отечественной фирмы получило ряд коммерческих предложений от иностранных фирм, которые имеют, судя по реквизитам на бланках, различные организационно-правовые формы OHG, A/S, LTD, KG, I / S, Sas, SA, APS, KGaA, KB, AG, Snc, K / S, SpA, Inc, SARL, Srl. Определите, к каким организационно-правовым формам предприятий принадлежат указанные отметки и страны, где они применяются.

#### 2.4. Рекомендации по оцениванию эссе, рефератов.

Максимальное количество баллов*	Критерии
Отлично	Выставляется обучающемуся, если он выразил своё мнение по сформулированной проблеме, аргументировал его, точно определив проблему содержание и составляющие. Приведены данные отечественной и зарубежной литературы, статистические сведения, информация нормативно правового характера. Обучающийся знает и владеет навыком самостоятельной исследовательской работы по теме исследования; методами и приемами анализа теоретических и/или практических аспектов изучаемой области. Фактических ошибок, связанных с пониманием проблемы, нет; графически работа оформлена правильно.
Хорошо	Выставляется обучающемуся, если работа характеризуется смысловой цельностью, связностью и последовательностью изложения; допущено не более 1 ошибки при объяснении смысла или содержания проблемы. Для аргументации приводятся данные отечественных и зарубежных авторов. Продемонстрированы исследовательские умения и навыки. Фактических ошибок, связанных с пониманием проблемы, нет. Допущены отдельные ошибки в оформлении работы.
Удовлетворительно	Выставляется обучающемуся, если в работе студент проводит достаточно самостоятельный анализ основных этапов и смысловых составляющих проблемы; понимает базовые основы и теоретическое обоснование выбранной темы. Привлечены основные источники по рассматриваемой теме. Допущено не более 2 ошибок в содержании проблемы, оформлении работы.
Неудовлетворительно	Выставляется обучающемуся, если работа представляет собой пересказанный или полностью заимствованный исходный текст, без каких бы то ни было комментариев, анализа. Не раскрыта структура и теоретическая составляющая темы. Допущено три или более трех ошибок в содержании раскрываемой проблемы, в оформлении работы.

\* Представлено в таблице 2.1.

#### ТЕМЫ ЭССЕ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ КОМПЕТЕНЦИИ

1. Концептуальная сущность ВЭД.
2. Поиск примеров основных форм внешнеэкономических связей.
3. Примеры влияния факторов развития ВЭД.
4. Особенности экспортно-импортных операций негосударственных предприятий.

5. Особенности экспортно-импортных операций государственных предприятий.
6. Цели регулирования деловых взаимоотношений резидентов РФ с зарубежными партнёрами.
7. Тарифные и нетарифные методы регулирования ВЭД.
8. Классификация международных экономических организаций.
9. Исторические аспекты развития ООН.
10. Деятельность Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).
11. Исторические аспекты развития ВТО.
12. Направления деятельности Международной таможенной организации.
13. Особенности деятельности ЮНИДО.
14. Особенности деятельности ФАО.

### **ТЕМЫ РЕФЕРАТОВ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ КОМПЕТЕНЦИИ**

1. Таможенное регулирование ввоза (вывоза) товаров в РФ.
2. Основные этапы заключения и исполнения внешнеторговых сделок.
3. Биржевая торговля.
4. Внешнеэкономическая деятельность Республики Татарстан.
5. Россия и ВТО: проблемы и перспективы.
6. Особые экономические зоны во внешнеэкономической деятельности.
7. Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями.
8. Коммерческая деятельность на мировом рынке, осуществляемая через торгово-посредническое звено.
9. Страхование внешнеторговой операции: значение, условия и виды страхования.
10. Транспортное обеспечение внешнеторговых операций.
11. Управление международными торгами: организация и техника проведения.
12. Аукционная торговля: особенности.
13. Базисные условия поставки при внешнеторговых сделках.
14. Таможенные пошлины во ВЭД.
15. Инкассовая форма расчётов во ВЭД.
16. Процедура определения ставок таможенных пошлин для товаров из различных групп государств.
17. Порядок реэкспорта российских товаров.
18. Таможенный режим беспошлинной торговли.
19. Таможенный режим свободного склада.

## ВОПРОСЫ К ЭКЗАМЕНУ ПО РАЗДЕЛАМ (ТЕМАМ) ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

1. Мотивы выхода предприятия на внешние рынки.
2. Понятие, содержание и принципы ВЭД. Формы и виды ВЭД.
3. Субъекты ВЭД и их правовой статус. Режимы хозяйствования.
4. Регистрация субъектов ВЭД в соответствии с национальным законодательством.
5. Анализ и оценка современного состояния ВЭД.
6. Показатели развития ВЭД.
7. Сущность и основные направления внешнеэкономической политики. Сущность и направления государственного регулирования ВЭД, основные элементы системы госрегулирования ВЭД.
8. Общие принципы национального и наднационального нормативно-правового обеспечения ВЭД предприятий.
9. Сущность и классификация инструментов нетарифного регулирования.
10. Лицензирование и квотирование ВЭД, виды лицензий и квот. Механизмы лицензирования и квотирования.
11. Технические барьеры в ВЭД, запреты, ограничения и обеспечительные меры по внешнеэкономической деятельности, политика государственных закупок.
12. Финансовые инструменты нетарифного регулирования: экспортные субсидии, кредиты, импортные депозиты.
13. Защита конкуренции в ВЭД: антидемпинговые, компенсационные и специальные меры.
14. Сущность и направления регулирования ВЭД.
15. Таможенный тариф и классификация таможенных пошлин.
16. Таможенная стоимость и методы ее определения.
17. Порядок начисления и уплаты таможенной пошлины, таможенного и единого сбора, акцизного налога, НДС при пересечении таможенной границы.
18. Таможенные режимы и их характеристика. Особенности налогообложения в зависимости от таможенного режима.
19. Таможенное оформление и его формы, основные таможенные документы.
20. Таможенный контроль и методы его осуществления.
21. Налогообложение субъектов ВЭД. Отражение таможенных платежей в ГТД.
22. Особенности налогообложения НДС при осуществлении торговых операций с товарами и услугами, возмещение НДС.
23. Особенности взимания акцизного налога.
24. Налог на прибыль и подоходный налог для субъектов ВЭД. Проблема двойного налогообложения.

25. Зоны со специальным режимом хозяйственной деятельности, понятие оффшорных юрисдикций.

26. Классификация и характеристика видов СЭЗ.

27. Основные проблемы сотрудничества оффшорных и офшорных компаний. Регулирование сотрудничества с оффшорными юрисдикциями.

28. Сущность и направления валютного регулирования.

Понятие и виды внешнеэкономических операций. Внешнеторговые операции и методы их осуществления.

29. Виды торгового посредничества и его субъекты (агенты, представители, брокеры, маклеры), понятие «делькредере».

30. Экспортно-импортные, реэкспортные и реимпортные операции, операции встречной торговли, натурального обмена.

31. Компенсационные сделки: коммерческая компенсация, встречные закупки, авансовые закупки, офсетная (джентльменское) соглашение, свитч (с передачей финансовых обязательств).

32. Выкуп устаревшей продукции. Поставки на комплектацию.

33. Толлинг.

34. Операции встречной торговли в рамках промышленного сотрудничества (простые и сложные компенсационные соглашения, производственное кооперирование, франчайзинг товаров и услуг).

35. Арендные операции.

36. Операции по международной торговле научно-техническими знаниями и опытом, инженерно-техническими услугами.

37. Консалтинговые операции.

38. Операции по техническому обслуживанию и обеспечению запасными частями машинно-технической продукции.

39. Экономическая эффективность внешнеторговых операций. Показатели эффекта экспорта и импорта.

40. Классификация и характеристика форм выхода на внешние рынки: экспорт, контрактное сотрудничество, совместное предпринимательство.

41. Критерии выбора форм выхода предприятий на внешние рынки.

42. Понятие международного маркетинга и характер маркетинговой деятельности на международных рынках.

43. Понятие внешнеэкономического договора и его правовое обеспечение. Виды внешнеэкономических договоров.

44. Проведение предварительных переговоров. Составление и подписание внешнеэкономического контракта.

45. Выполнение контрактных обязательств и контроль за ним. Анализ контрактной деятельности предприятия.

46. Имущественная ответственность. Основания освобождения от ответственности.

47. Претензионно-рекламационная работа в ВЭД.

48. Порядок рассмотрения споров в ВЭД. Международный коммерческий арбитраж как основной метод разрешения споров, возникающих в сфере международной торговли.

49. Способы и порядок прекращения внешнеторговых контрактов.

50. Структура, содержание и особенности оформления внешнеторговых контрактов купли-продажи: преамбула (определение сторон), определения и терминология, предмет контракта, количество, цена и общая\* сумма контракта.

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ФЕДЕРАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТНОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО  
УЧРЕЖДЕНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ  
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

Донецкий институт управления – филиал

**Направление подготовки** 38.03.02 Менеджмент  
**Профиль:** «Менеджмент внешнеэкономической деятельности»  
**Кафедра** менеджмента внешнеэкономической деятельности  
**Учебная дисциплина** Основы внешнеэкономической деятельности  
**Курс 3 Семестр 6 Форма обучения** очная

**ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ БИЛЕТ № 1**

1. Выкуп устаревшей продукции. Поставки на комплектацию.
2. Финансовые инструменты нетарифного регулирования: экспортные субсидии, кредиты, импортные депозиты.
3. Практическое задание.

При обсуждении условий контракта возник вопрос о единицах измерения, поскольку один из партнеров настаивал на применении таких единиц измерения как галлон, кварта, пинта, которые партнеры понимали по-разному: 1) 3,78541 дм<sup>3</sup>; 2) 1,136 дм<sup>3</sup>; 3) 4,405 дм<sup>3</sup>; 4) 4,54609 дм<sup>3</sup>; 5) 0,946 дм<sup>3</sup>; 6) 0,568261 дм<sup>3</sup>; 7) 0,47317 дм<sup>3</sup>; 8) 0551 дм<sup>3</sup>; 9) 0,681131 дм<sup>3</sup>. Определите, размеры данных конкретных единиц измерения, осаждавшихся партнерами. Каково их выражение в системе Си.

Экзаменатор: \_\_\_\_\_ Ю.А. Мишина  
Утверждено на заседании кафедры «\_\_» \_\_\_\_\_ 202\_ г. (протокол № \_\_ от «\_\_» \_\_\_\_\_. 202\_ г.)  
Зав.кафедрой: \_\_\_\_\_ И.Ю.Беганская