

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Костровец Лариса Борисовна  
Должность: директор  
Дата подписания: 26.06.2026 11:51:16  
Уникальный программный ключ:  
6882606104c36dbde41c4ab93a65382136a292d6

*Приложение 4*  
*к образовательной программе*

## **ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ**

**для текущего контроля успеваемости и  
промежуточной аттестации обучающихся**

### **ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

**Б1.В.02 Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности**  
(индекс, наименование дисциплины в соответствии с учебным планом)

**38.03.02 Менеджмент**  
(код, наименование направления подготовки/специальности)

**Менеджмент внешнеэкономической деятельности**  
(наименование образовательной программы)

**Бакалавр**  
(квалификация)

**Очная форма обучения**  
(форма обучения)

Год набора - 2025

Донецк

**Автор(ы)-составитель(и) ФОС:**

*Удовиченко Кристина Анатольевна, канд.экон.наук, доцент кафедры менеджмента внешнеэкономической деятельности*

**РАЗДЕЛ 1.**  
**ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ**  
**по дисциплине (модулю) «Правовое обеспечение внешнеэкономической**  
**деятельности»**

**1.1. Основные сведения о дисциплине (модуле)**

Таблица 1

Характеристика дисциплины (модуля)  
(сведения соответствуют разделу РПД)

Образовательная программа	бакалавриат
Направление подготовки	38.03.02 Менеджмент
Профиль	«Менеджмент внешнеэкономической деятельности»
Количество разделов учебной дисциплины	2
Часть образовательной программы	Часть, формируемая участниками образовательных отношений Б1.В.02
Формы контроля	Текущий (устный опрос, тестовые задания, реферат)
Показатели	Очная форма обучения
Количество зачетных единиц (кредитов)	3
Семестр	3
<b>Общая трудоемкость (академ. часов)</b>	108
<b>Аудиторная работа:</b>	67
Лекционные занятия	18
Семинарские занятия	36
Самостоятельная работа	23
Самостоятельная работа на подготовку к экзамену	18
Контактная работа на аттестацию в период в период экзаменационных сессий	9
Консультации	2
Форма промежуточной аттестации	Зачет с оценкой

**1.2. Перечень компетенций с указанием этапов формирования в процессе освоения образовательной программы.**

Таблица 2

Перечень компетенций и их элементов

Компетенция	Индикатор компетенции и его формулировка	*Элементы индикатора компетенции	Индекс элемента
		<b>Знать:</b>	
		1. нормы гражданского и смежных отраслей права, регулирующие договорные отношения;	ПК-2

ПК-2: Способен интерпретировать нормы законодательства о контрактной системе применительно к конкретным хозяйственным ситуациям и доводить варианты их реализации до заказчиков и поставщиков в формате консультаций	ПК-2.1: Демонстрирует способность анализировать конкретную хозяйственную ситуацию, вычленять её существенные условия и корректно подбирать применимые нормы законодательства о контрактной системе	2. требования к форме, содержанию и существенным условиям договоров;	ПК-2
		3. типичные юридические риски в договорной работе и способы их минимизации.	ПК-2
		<b>Уметь:</b>	
		1. анализировать проекты договоров на соответствие действующему законодательству;	ПК-2
		2. выявлять правовые пробелы, противоречия и потенциальные риски в формулировках;	ПК-2
		3. вносить корректировки и предлагать правовые решения для защиты интересов стороны.	ПК-2
		<b>Владеть:</b>	
		1. навыками юридической экспертизы договоров;	ПК-2
		2. приемами правовой техники и корректного формулирования условий договора;	ПК-2
		ПК-2: Способен интерпретировать нормы	ПК-2.2: Умеет находить и оценивать
<b>Знать:</b>			
1. нормативно-правовую базу, регулирующую процедуры закупок и выбор способов их осуществления;			
2. основные способы организации закупок и их особенности (конкурентные и неконкурентные процедуры);	ПК-2		

законодательства о контрактной системе применительно к конкретным хозяйственным ситуациям и доводить варианты их реализации до заказчиков и поставщиков в формате консультаций	альтернативные пути для организации закупки, анализируя их с точки зрения закона, затрат и рисков	3. принципы оценки экономической эффективности, затрат и возможных рисков при выборе способа закупки;	ПК-2
		<b>Уметь:</b>	
		1. анализировать возможные альтернативные способы организации закупки с учетом требований законодательства;	ПК-2
		2. оценивать затраты, сроки и риски различных вариантов закупочных процедур;	ПК-2
		3. выбирать и обосновывать наиболее целесообразный способ закупки на основе проведенного анализа;	ПК-2
		<b>Владеть:</b>	
		1. навыками правового и экономического анализа вариантов проведения закупок;	ПК-2
		2. методами сравнительной оценки альтернативных решений с точки зрения затрат, рисков и соответствия законодательству;	ПК-2
3. практическими инструментами подготовки обоснования выбранного способа закупки.	ПК-2		

Таблица 3

Этапы формирования компетенций в процессе освоения основной образовательной программы

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) учебной дисциплины	Номер семестра	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
<b>РАЗДЕЛ 1. СОДЕРЖАНИЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b>				
1.	Тема 1.1. Внешнеэкономическая политика России. Источники и субъекты правового обеспечения внешнеэкономической деятельности.	3	ПК-2 З-1 ПК-2 З-2 ПК-2 З-3 ПК-2 У-1 ПК-2 У-2 ПК-2 У-3 ПК-2 В-1 ПК-2 В-2 ПК-2 В-3	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания
2.	Тема 1.2. Основные направления формы ВЭД	3	ПК-2 З-1 ПК-2 З-2 ПК-2 З-3 ПК-2 У-1 ПК-2 У-2 ПК-2 У-3 ПК-2 В-1 ПК-2 В-2 ПК-2 В-3	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания
3.	Тема 1.3. Государственное регулирование ВЭД: понятие, виды и принципы	3	ПК-2 З-1 ПК-2 З-2 ПК-2 З-3 ПК-2 У-1 ПК-2 У-2 ПК-2 У-3 ПК-2 В-1 ПК-2 В-2 ПК-2 В-3	Вопросы для самоконтроля, контроль знаний по разделу 1
<b>РАЗДЕЛ 2. ОСОБЕННОСТИ И УСЛОВИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ ДОГОВОРОВ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ</b>				
4	Тема 2.1. Валютное и налоговое регулирование ВЭД	3	ПК-2 З-1 ПК-2 З-2 ПК-2 З-3 ПК-2 У-1 ПК-2 У-2 ПК-2 У-3 ПК-2 В-1 ПК-2 В-2	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания.

			ПК-2 В-3	
5	Тема 2.2. Правовое обеспечение внешнеэкономических сделок	3	ПК-2 З-1 ПК-2 З-2 ПК-2 З-3 ПК-2 У-1 ПК-2 У-2 ПК-2 У-3 ПК-2 В-1 ПК-2 В-2 ПК-2 В-3	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания, разноуровневые задания
6	Тема 2.3. Количественные ограничения экспорта и импорта	3	ПК-2 З-1 ПК-2 З-2 ПК-2 З-3 ПК-2 У-1 ПК-2 У-2 ПК-2 У-3 ПК-2 В-1 ПК-2 В-2 ПК-2 В-3	Вопросы для самоконтроля, тестовые задания, разноуровневые задания
7	Тема 2.4. Лицензирование экспорта и импорта	3	ПК-2 З-1 ПК-2 З-2 ПК-2 З-3 ПК-2 У-1 ПК-2 У-2 ПК-2 У-3 ПК-2 В-1 ПК-2 В-2 ПК-2 В-3	Вопросы для самоконтроля, контроль знаний по разделу 2

**РАЗДЕЛ 2.**  
**ТЕКУЩИЙ КОНТРОЛЬ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ) «ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»**

Текущий контроль знаний используется для оперативного и регулярного управления учебной деятельностью (в том числе самостоятельной работой) обучающихся.

В условиях балльно-рейтинговой системы контроля результаты текущего оценивания обучающегося используются как показатель его текущего рейтинга. Текущий контроль успеваемости осуществляется в течение семестра, в ходе повседневной учебной работы по индивидуальной инициативе преподавателя. Данный вид контроля стимулирует у обучающегося стремление к систематической самостоятельной работе по изучению дисциплины (модуля).

Таблица 2.1.

Распределение баллов по видам учебной деятельности  
(балльно-рейтинговая система)

Сумма баллов по разделу	Раздел 1				Раздел 2						
	Т. 1.1	Т. 1.2	Т. 1.3	Контроль знаний 1 раздела учебной дисциплины- 10	Т. 2.1	Т. 2.2	Т. 2.3	Т. 2.4			Контроль знаний 2 раздела учебной дисциплины- 10
Виды работ: Лекции											
Семинарские занятия:											
<i>устный опрос</i>	2	2	2			2	2	2	2		
<i>тестовые задания</i>						2	2	2	2		
<i>ситуационные задания</i>		4	4			5	5	5	5		
Индивидуальные задания: (эссе)											
Самостоятельная работа ( <i>реферат</i> )	10										
Сумма баллов	34				46						
Научная составляющая-20											
Сумма баллов-100											

\* - Баллы за выполнение индивидуального задания и самостоятельной работы (реферат) выставляется в конце семестра после изучения всех тем учебной дисциплины «Свободные экономические зоны: организационно- правовые основы»

*Научно-педагогический работник, ответственный за проведение всех видов занятий по конкретной дисциплине (модулю), сам распределяет баллы по видам работы исходя из 100-балльной системы.*

### 2.1. Рекомендации по оцениванию устных ответов обучающихся

С целью контроля усвоения пройденного материала и определения уровня подготовленности обучающихся к изучению новой темы в начале каждого семинарского/практического занятия преподавателем проводится индивидуальный или фронтальный устный опрос по выполненным заданиям предыдущей темы.

Критерии оценки.

**Оценка «отлично»** ставится, если обучающийся:

- 1) полно и аргументировано отвечает по содержанию вопроса;
- 2) обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры;
- 3) излагает материал последовательно и правильно, с соблюдением исторической и хронологической последовательности;

**Оценка «хорошо»** – ставится, если обучающийся дает ответ, удовлетворяющий тем же требованиям, что и для оценки «отлично», но допускает одна-две ошибки, которые сам же исправляет.

**Оценка «удовлетворительно»** – ставится, если обучающийся обнаруживает знание и понимание основных положений данного задания, но:

- 1) излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил;

- 2) не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры;
- 3) излагает материал непоследовательно и допускает ошибки.

### ВОПРОСЫ ДЛЯ САМОПОДГОТОВКИ ОБУЧАЮЩИХСЯ

<i>Контролируемые разделы (темы) дисциплины (модуля)</i>	<i>Вопросы для подготовки к индивидуальному / фронтальному устному / письменному опросу по темам дисциплины (модуля)</i>
<b>РАЗДЕЛ 1. СОДЕРЖАНИЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b>	
Тема 1.1. Внешнеэкономическая политика России. Источники и субъекты правового обеспечения внешнеэкономической деятельности.	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Какие признаки положены в основу классификации внешнеэкономических связей?</li> <li>2. Каковы важнейшие функции Министерства промышленности и торговли РФ во внешнеэкономической сфере?</li> <li>3. Составьте схему системы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в РФ.</li> <li>4. Составьте перечень действующих правовых актов, регулирующих внешнеэкономическую деятельность, руководствуясь принципом иерархии.</li> <li>5. Охарактеризуйте основные направления осуществления сделок зарубежных партнеров с РФ.</li> </ol>
Тема 1.2. Основные направления формы ВЭД	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Какие основные формы внешнеэкономической деятельности существуют?</li> <li>2. В чем заключаются отличия между экспортом и импортом товаров?</li> <li>3. Каковы основные характеристики международной торговли услугами?</li> <li>4. Что такое лицензирование и как оно влияет на внешнеэкономическую деятельность?</li> <li>5. Какие формы иностранных инвестиций можно выделить в контексте ВЭД?</li> <li>6. Каково значение трансакций на международных финансовых рынках для ВЭД?</li> <li>7. Как влияют таможенные пошлины на экспортно-импортные операции?</li> <li>8. Какие основные риски связаны с внешнеэкономической деятельностью?</li> <li>9. Как глобализация экономики влияет на формы ВЭД?</li> <li>10. Каковы преимущества и недостатки прямых иностранных инвестиций по сравнению с портфельными инвестициями?</li> <li>11. В чем заключаются стратегии выхода на международные рынки для компаний?</li> <li>12. Как регулируются международные торговые отношения между странами?</li> </ol>

	<p>13. Какую роль играют международные организации в развитии внешнеэкономической деятельности?</p> <p>14. Какие факторы влияют на конкурентоспособность продукции на внешнем рынке?</p> <p>15. Как практическое применение новых технологий меняет формы ВЭД?</p>
<p>Тема 1.3. Государственное регулирование ВЭД: понятие, виды и принципы</p>	<p>1. Назовите основные функции органов управления в сфере внешнеэкономической деятельности (Парламента, Президента, Правительства, федеральных органов исполнительной власти: Центрального банка РФ, Федеральной Таможенной службы, Министерства Промышленности и торговли и др.)</p> <p>2. Система управления ВЭД на региональном уровне.</p> <p>3. Полномочия региональных органов государственной власти по управлению внешнеэкономической деятельностью.</p> <p>4. Система правового регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации.</p> <p>5. Понятие экспорта и импорта.</p>
<p><b>РАЗДЕЛ 2. ОСОБЕННОСТИ И УСЛОВИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ ДОГОВОРОВ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ</b></p>	
<p>Тема 2.1. Валютное и налоговое регулирование ВЭД</p>	<p>1. Какие основные аспекты валютного регулирования влияют на внешнеэкономическую деятельность бизнеса?</p> <p>2. Каковы ключевые положения Tax Code (Налогового кодекса), касающиеся внешнеэкономической деятельности?</p> <p>3. В чем заключается разница между резидентами и нерезидентами в контексте валютного регулирования?</p> <p>4. Какие документы необходимы для осуществления валютных операций в рамках внешнеэкономической деятельности?</p> <p>5. Как валютное регулирование может повлиять на расчетные курсы и конвертацию валют в международной торговле?</p> <p>6. Какие налоговые ставки применяются к доходам от внешнеэкономической деятельности?</p> <p>7. Каков порядок уплаты налогов при продаже товаров и услуг за границу?</p> <p>8. Какие штрафы и санкции применяются за нарушение валютного законодательства в области ВЭД?</p> <p>9. Какой порядок контроля со стороны государственных органов осуществляется в рамках валютного и налогового регулирования ВЭД?</p>

	<p>10. Какие изменения в законодательстве о валютном и налоговом регулировании ВЭД произошли в последнее время?</p> <p>11. Как компании могут оптимизировать свои налоговые обязательства в рамках внешнеэкономической деятельности?</p> <p>12. Каковы последствия для бизнеса при нарушении валютного и налогового регулирования?</p> <p>13. Как функционирует система таможенного контроля в связи с валютным регулированием внешнеэкономической деятельности?</p> <p>14. Какие риски могут возникнуть у компании при ведении внешнеэкономической деятельности?</p> <p>15. Как законодательные изменения в других странах могут повлиять на валютное и налоговое регулирование ВЭД в вашей стране?</p>
<p>Тема 2.2. Правовое обеспечение внешнеэкономических сделок</p>	<p>1. Каково содержание типового договора о внешнеэкономическом контракте?</p> <p>2. Какая разновидность типового контракта не предусматривает возможности для второго контрагента изменения условий договора либо внесения существенных коррективов?</p> <p>3. Какой нормативный акт обязателен для исполнения российской фирмой, если в подписанном сторонами контракте нет ссылки на исполнение данного нормативного акта?</p> <p>4. Какие правила установлены в Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.?</p> <p>5. Признает ли ГК РФ и Венская Конвенция 1980 г. заключение международного торгового договора путем совершения конклюдентных действий?</p> <p>6. Как правильно делать ссылку на Инкотермс?</p> <p>7. Назовите наиболее значимую для международной торговли универсальную конвенцию.</p> <p>8. Каким образом Российская Федерация стала Участником Венской Конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.?</p> <p>9. Чем являются Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс 2010, если применимым к контракту правом избрана правовая система Российской Федерации?</p> <p>10. Определите правовую природу Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА (1994г.) и Принципов европейского договорного права (1985 г.)?</p> <p>11. Признает ли ГК РФ и Венская конвенция 1980 г. заключение международного торгового</p>

	<p>договора путем совершения конклюдентных действий (отгрузка товара, оплата товар)?</p> <p>12. Определите, какие трактовки относятся к понятию «реальный ущерб» продавца на основании Венской конвенции 1980 г.</p> <p>13. Могут ли одновременно применяться договорные штрафные санкции за просрочку поставки и за полную не поставку товаров, если к контракту применимы нормы Венской конвенции 1980 субсидиарно нормы ГК РФ?</p> <p>14. Что учитывается на основе Венской конвенции 1980 освобождения должника от ответственности за нарушение договора?</p>
<p>Тема 2.3. Количественные ограничения экспорта и импорта</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Что такое количественные ограничения на экспорт и импорт?</li> <li>2. Какие существуют формы количественных ограничений на экспорт и импорт?</li> <li>3. Каковы основные причины введения количественных ограничений на экспорт и импорт со стороны государства?</li> <li>4. Как количественные ограничения могут повлиять на экономику страны-экспортера и страны-импортера?</li> <li>5. Какие отрасли экономики чаще всего подвержены количественным ограничениям на экспорт и импорт?</li> <li>6. В чем разница между квотами и лицензиями на экспорт и импорт?</li> <li>7. Как количественные ограничения могут повлиять на конкуренцию на внутреннем рынке?</li> <li>8. Как международные торговые соглашения могут влиять на количественные ограничения на экспорт и импорт?</li> <li>9. Какие меры могут предпринять компании для адаптации к количественным ограничениям на экспорт и импорт?</li> <li>10. Каковы возможные последствия для потребителей в стране с введенными количественными ограничениями на импорт?</li> </ol>
<p>Тема 2.4. Лицензирование экспорта и импорта</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Что подразумевается под лицензией на экспорт и импорт?</li> <li>2. Какие товары требуют обязательного лицензирования при ввозе или вывозе?</li> <li>3. Каковы основные цели лицензирования экспорта и импорта?</li> <li>4. Какие органы занимаются выдачей лицензий на экспорт и импорт в вашей стране?</li> <li>5. Каков процесс получения лицензии на экспорт или импорт?</li> <li>6. Какие документы необходимо предоставить для оформления лицензии?</li> </ol>

	<p>7. Что может произойти в случае использования товаров, подлежащих лицензированию, без соответствующей лицензии?</p> <p>8. Как изменения в международной политике влияют на требования к лицензированию?</p> <p>9. Какие существуют исключения из общего порядка лицензирования экспорта и импорта?</p> <p>10. Каковы риски для компании, связанной с нарушением правил лицензирования?</p> <p>11. Как современные технологии влияют на процесс лицензирования экспортных и импортных операций?</p> <p>12. Какие шаги необходимо предпринять, если лицензия на экспорт или импорт была утеряна?</p> <p>13. Как осуществляется контроль за соблюдением условий лицензирования?</p> <p>14. Какова роль лицензирования в борьбе с контрабандой и нелегальной торговлей?</p> <p>15. Какие международные соглашения влияют на процедуры лицензирования экспортных и импортных операций?</p>
--	--

## **2.2 Рекомендации по оцениванию результатов тестовых заданий обучающихся**

В завершении изучения каждого раздела дисциплины (модуля) может проводиться тестирование (контроль знаний по разделу, рубежный контроль).

*Критерии оценивания.* Уровень выполнения текущих тестовых заданий оценивается в баллах. Максимальное количество баллов по тестовым заданиям определяется преподавателям и представлено в таблице 2.1.

Тестовые задания представлены в виде оценочных средств и в полном объеме представлены в банке тестовых заданий в электронном виде. В фонде оценочных средств представлены типовые тестовые задания, разработанные для изучения дисциплины «Свободные экономические зоны: организационно- правовые основы».

## **ТИПОВЫЕ ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ**

### **Раздел 1**

*Задание 1.* Что такое внешнеэкономическая деятельность (ВЭД)?

- а) деятельность, связанная с обменом товаров и услуг внутри страны;
- б) деятельность, связанная с международной торговлей и инвестициями;
- в) деятельность, связанная только с туристической отраслью;
- г) все вышеперечисленное.

*Задание 2.* Какое из следующих понятий не относится к ВЭД?

- а) экспорт;
- б) импорт;
- в) таможенное регулирование;
- г) внутренний рынок.

*Задание 3.* Какой закон регулирует внешнеэкономическую деятельность в России?

- а) Гражданский кодекс;
- б) Таможенный кодекс;
- в) Федеральный закон «Об объединении торговцев»;
- г) Федеральный закон «О внешнеэкономической деятельности».

*Задание 4.* Что является основным документом для оформления экспорта товаров?

- а) Договор поставки
- б) Налоговая декларация
- в) Сертификат вероятности
- г) Транспортные накладные

*Задание 5.* Какой из следующих документов необходим для вывоза товаров за границу?

- а) паспорт;
- б) экспортная лицензия;
- в) договор аренды;
- г) свидетельство о регистрации.

*Задание 6.* Кто осуществляет контроль за соблюдением законодательства о внешнеэкономической деятельности в России?

- а) Центральный банк;
- б) Минэкономразвития;
- в) Федеральная таможенная служба;
- г) Министерство финансов.

*Задание 7.* Что подразумевается под «таможенной стоимостью» товара?

- а) стоимость товара, установленная продавцом
- б) стоимость товара с учетом всех расходов, связанных с его ввозом
- в) средняя рыночная цена товара
- г) Стоимость товара без учета транспортных расходов

*Задание 8.* Какое из следующих понятий описывает ограничение на импорт определённых товаров?

- а) тариф;
- б) эмбарго;
- в) квота;
- г) лицензирование.

*Задание 9.* Что такое валюта контракта?

- а) валюта страны, из которой происходит товар;
- б) валюта, в которой осуществляется расчет по контракту;
- в) валюта, установленная центральным банком;
- г) валюта, в которой везется товар.

*Задание 10.* Какой из следующих методов расчёта таможенных пошлин является наиболее распространённым?

- а) адвалорная система;
- б) специфическая система;
- в) комбинированная система;
- г) прямой расчет.

*Задание 11.* Какой документ подтверждает соответствие товара требованиям безопасности?

- а) инвойс;
- б) сертификат соответствия;
- в) упаковочный лист;
- г) контракт.

*Задание 12.* Что такое «Инкотермс»?

- а) международные правила по расчетам налогов;
- б) правила, регулирующие условия поставки и ответственности сторон;
- в) стандартные условия для ведения бизнеса внутри страны;
- г) распорядительные документы для таможни.

*Задание 13.* Какой из следующих факторов может повлиять на стоимость таможенных пошлин?

- а) страна происхождения товара;
- б) объем и вес товара;
- в) тип товара;
- г) все вышеперечисленное.

*Задание 14.* Как называется процедура, при которой товары временно ввозятся на территорию страны без уплаты таможенных пошлин?

- а) транзит;
- б) реэкспорт;
- в) временный ввоз;
- г) лицензирование

*Задание 15.* Кто несет ответственность за соблюдение условий контракта в внешнеэкономической деятельности?

- а) только экспортер;
- б) только импортер;
- в) все стороны, участвующие в контракте;
- г) государственные органы.

## Раздел 2

*Задание 1.* Какой из следующих документов не является основным для внешнеэкономического договора?

- а) договор поставки;
- б) коммерческое предложение;
- в) акт выполненных работ;
- г) устав компании.

*Задание 2.* Какой из пунктов не является обязательным для включения в международный договор?

- а) стороны договора;
- б) предмет договора;
- в) способы разрешения споров;
- г) условия налоговой отчетности.

*Задание 3.* Что такое «постановление об обязательной сертификации»?

- а) условия поставки товара;
- б) нормативный акт, регулирующий сертификацию товаров;
- в) договор между компаниями;
- г) правила налогообложения.

*Задание 4.* Какой из этих терминов определяется как «право одной стороны на требование выполнения условий договора»?

- а) условия;
- б) санкции;
- в) права;
- г) обязанности.

*Задание 5.* Что из следующего может быть основанием для расторжения внешнеэкономического договора?

- а) изменение курсов валют;
- б) невыполнение условий договора одной из сторон;
- в) изменение политической обстановки;
- г) все вышеперечисленное.

*Задание 6.* Какой из следующего является наиболее распространённой формой международных расчётов?

- а) гарантии банка;
- б) товарный кредит;
- в) аккредитив;
- г) облигации.

*Задание 7.* Какое условие является ключевым для определения "форс-мажора" в контексте внешнеэкономических договоров?

- а) нормативное регулирование;
- б) непредвиденные обстоятельства, не зависящие от сторон;
- в) политические риски;
- г) коммерческая тайна.

*Задание 8.* Что из следующего не относится к правовым инструментам обеспечения выполнения обязательств по внешнеэкономическим договорам?

- а) гарантии;
- б) поручительство;
- в) страхование;
- г) обсуждение условий.

*Задание 9.* К какому классу относится большинство международных торговых договоров?

- а) гражданские;
- б) административные;
- в) уголовные;

г) уголовно-процессуальные.

*Задание 10.* Какой из этих вариантов не является способом разрешения споров по внешнеэкономическим договорам?

- а) арбитраж;
- б) обычная судебная практика;
- в) медиация;
- г) экономическая экспертиза;

*Задание 11.* Какое условие необходимо для обеспечения правовой силы внешнеэкономического договора?

- а) наличие нотариального заверения;
- б) соответствие правовым нормам обеих стран;
- в) подписание всех сторон договором;
- г) условия должны быть выгодными для всех сторон.

*Задание 12.* Кто несет ответственность за убытки в случае нарушения условий внешнеэкономического договора?

- а) нарушившая сторона;
- б) обе стороны попалам;
- в) ни одна сторона;
- г) сторона, пострадавшая от нарушения.

*Задание 13.* Что такое «экспортная лицензия»?

- а) документ, позволяющий экспортировать товар;
- б) налоговая декларация на прибыль;
- в) контракт на поставку;
- г) гарантия банка.

*Задание 14.* Какой из следующих документов не защищает права сторон в международной торговле?

- а) договор;
- б) полис страхования;
- в) коммерческое предложение;
- г) рекомендательное письмо.

### **2.3 Рекомендации по оцениванию результатов ситуационных заданий**

Максимальное количество баллов*	Правильность (ошибочность) решения
Отлично	Полные верные ответы. В логичном рассуждении при ответах нет ошибок, задание полностью выполнено. Получены правильные ответы, ясно прописанные во всех строках заданий и таблиц
Хорошо	Верные ответы, но имеются небольшие неточности, в целом не влияющие на последовательность событий, такие

Максимальное количество баллов*	Правильность (ошибочность) решения
	как небольшие пропуски, не связанные с основным содержанием изложения. Задание оформлено не вполне аккуратно, но это не мешает пониманию вопроса
Удовлетворительно	Ответы в целом верные. В работе присутствуют несущественная хронологическая или историческая ошибки, механическая ошибка или описка, несколько искажившие логическую последовательность ответа
	Допущены более трех ошибок в логическом рассуждении, последовательности событий и установлении дат. При объяснении исторических событий и явлений указаны не все существенные факты
Неудовлетворительно	Ответы неверные или отсутствуют

\* Представлено в таблице 2.1.

### **ТИПОВЫЕ СИТУАЦИОННЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИИ**

**Ситуационное задание 1.** Российская организация, выступая в качестве продавца, заключила контракт купли-продажи с:

- 1) индийской компанией,
- 2) китайской внешнеторговой организацией,
- 3) венгерским предприятием,
- 4) французской фирмой,
- 5) украинской фирмой,
- 6) грузинской фирмой,
- 7) фирмой из Финляндии,
- 8) английской компанией.

1. Подлежит ли применению Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980г., российское законодательство, ОУП нормативного и факультативного характера.

2. Перечислите принципы УНИДРУА?

**Ситуационное задание 2.** Российская организация предъявила иск турецкой фирме в связи с неполной оплатой товара, поставленного по контракту. Требования истца включали: погашение задолженности с начислением на нее процентов годовых за пользование его денежными средствами. Контракт содержал арбитражную оговорку о рассмотрении споров МКАС при ТПП РФ, однако отсутствовало соглашение о применимом праве.

1. Какое право должно быть применено для разрешения данного спора?
2. Подлежит ли применению Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.?

**Ситуационное задание 3.** Английская фирма предъявила иск российской организации в связи с частичной оплатой товара, поставленного по контракту. Требования истца включали: погашение задолженности с начислением на нее процентов годовых за пользование его денежными средствами, возмещение расходов по оплате услуг

представителя и по арбитражному сбору. Контракт содержал арбитражную оговорку о рассмотрении споров МКАС при ТПП РФ.

1. Какое право должно быть применено для разрешения данного спора, если соглашение о выборе применимого права отсутствует?
2. Подлежит ли применению Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.?
3. Изменится ли решение, если стороны в качестве применимого права выберут российское право?

**Ситуационное задание 4.** В 2009 г. Российской Федерацией по заявлению российских производителей начаты антидемпинговые расследования:

1. в отношении никельсодержащего нержавеющей плоского проката, происходящего из Федеративной Республики Бразилия, Китайской Народной Республики (включая Тайвань), Республики Корея и Южно-Африканской Республики и ввозимого на таможенную территорию РФ;
2. в отношении металлопроката с полимерным покрытием происходящего из Китайской Народной Республики, Республики Корея, Королевства Бельгия, Финляндской Республики и Республики Казахстан и ввозимого на таможенную территорию РФ.

Определите, какой орган должен проводить антидемпинговое расследование, кто может выступать заявителем, при каких условиях начинается расследование, какие документы ВТО определяют его содержание.

**Ситуационное задание 5.** Российской организацией (заказчиком) был предъявлен иск к итальянской фирме (подрядчику) об уплате штрафа за просрочку выполнения на территории России работ по договору строительного подряда. Подрядчик, возражая против исковых требований заказчика, предъявил встречный иск. В ходе слушания дела заказчиком было заявлено ходатайство о прекращении производства по делу в связи с отсутствием государственной регистрации фирмы-подрядчика в России в качестве юридического лица.

1. Правомерно ли ходатайство российской организации?
2. По праву какого государства определяется правоспособность фирмы-подрядчика?

**Ситуационное задание 6.** Российская строительная компания предъявила в арбитражный суд иск к посольству иностранного государства о взыскании задолженности за выполненные подрядные работы. Решением арбитражного суда исковое требование было удовлетворено. Посольство иностранного государства обратилось в Высший Арбитражный Суд РФ с заявлением о принесении протеста на решение арбитражного суда. С заявлением были представлены международные соглашения России с иностранным государством, согласно которым при российском посольстве в столице иностранного государства за счет средств федерального бюджета должна быть построена гостиница для размещения гостей российского посла, а в Москве при зарубежном посольстве за счет бюджетных средств иностранного государства - гостиница для гостей зарубежного посла.

Международный договор предусматривал, что все спорные вопросы по строительству будут решаться путем переговоров послов или с согласия последних в избранном ими юрисдикционном органе.

Зарубежное посольство заключило договор подряда с российской строительной фирмой. В этом договоре отказ от судебного иммунитета иностранного государства не предусматривался.

После обращения строительной фирмы в арбитражный суд иностранное посольство, ссылаясь на судебный иммунитет иностранного государства, обратилось в арбитражный

суд с просьбой о прекращении дела и с предложением к строительной фирме о внесудебном урегулировании конфликта через посредничество МИД России соответствии с межгосударственным соглашением. К заявлению посольства прилагалось письмо премьер-министра иностранного государства о том, строительство гостиниц в договаривающихся государствах ведется в целях осуществления публично-суверенной функции государств и не предполагает извлечения прибыли на территории иностранного государства.

Посольство иностранного государства обратилось в арбитражный суд с иском к российскому юридическому лицу. Исковые требования вытекали из договора подряда. Российская строительная фирма (подрядчик) заявила встречный иск посольству иностранного государства (заказчику) с требованием, направленным к зачёту первоначального требования согласно ст. 132 АПК РФ. В ходе судебного разбирательства посольство сослалось на международный иммунитет от судопроизводства в стране пребывания.

1. Есть ли основания для отмены решения суда первой инстанции?
2. Может ли в данном случае посольство ссылаться на иммунитет от российского судопроизводства в данном конкретном споре?

#### **2.4. Рекомендации по оцениванию вопросов для коллоквиума, собеседования по дисциплине (модулю) «Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности».**

<b>Максимальное количество баллов*</b>	<b>Критерии</b>
Отлично	Выставляется обучающемуся, если он определяет рассматриваемые понятия раздела или темы дисциплины (модуля) четко и полно, приводя соответствующие примеры.
Хорошо	Выставляется обучающемуся, если он допускает отдельные погрешности в ответе, но в целом демонстрирует знание и владение содержанием раздела (темы) дисциплины (модуля)
Удовлетворительно	Выставляется обучающемуся, если он обнаруживает пробелы в знаниях материала раздела или темы дисциплины (модуля)
Неудовлетворительно	Выставляется обучающемуся, если он обнаруживает существенные пробелы в знаниях основных положений раздела или темы дисциплины (модуля), неумение с помощью преподавателя получить правильное решение конкретной практической задачи

\* Представлено в таблице 2.1.

## ТИПОВЫЕ ВОПРОСЫ ДЛЯ КОЛЛОКВИУМА, СОБЕСЕДОВАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИИ

### 2.5. Рекомендации по оцениванию эссе (рефератов, докладов, сообщений).

Максимальное количество баллов	Критерии
Отлично	Выставляется обучающемуся, если он выразил своё мнение по сформулированной проблеме, аргументировал его, точно определив проблему содержание и составляющие. Приведены данные отечественной и зарубежной литературы, статистические сведения, информация нормативно правового характера. Обучающийся знает и владеет навыком самостоятельной исследовательской работы по теме исследования; методами и приемами анализа теоретических и/или практических аспектов изучаемой области. Фактических ошибок, связанных с пониманием проблемы, нет; графически работа оформлена правильно.
Хорошо	Выставляется обучающемуся, если работа характеризуется смысловой цельностью, связностью и последовательностью изложения; допущено не более 1 ошибки при объяснении смысла или содержания проблемы. Для аргументации приводятся данные отечественных и зарубежных авторов. Продемонстрированы исследовательские умения и навыки. Фактических ошибок, связанных с пониманием проблемы, нет. Допущены отдельные ошибки в оформлении работы.
Удовлетворительно	Выставляется обучающемуся, если в работе студент проводит достаточно самостоятельный анализ основных этапов и смысловых составляющих проблемы; понимает базовые основы и теоретическое обоснование выбранной темы. Привлечены основные источники по рассматриваемой теме. Допущено не более 2 ошибок в содержании проблемы, оформлении работы.
Неудовлетворительно	Выставляется обучающемуся, если работа представляет собой пересказанный или полностью заимствованный исходный текст без каких бы то ни было комментариев, анализа. Не раскрыта структура и теоретическая составляющая темы. Допущено три или более трех ошибок в содержании раскрываемой проблемы, в оформлении работы.

\* Представлено в таблице 2.1.

### ТЕМЫ ЭССЕ (РЕФЕРАТОВ, ДОКЛАДОВ, СООБЩЕНИЙ) ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИИ

1. Правовое регулирование внешнеторговой деятельности в РФ.
2. Понятие и сущность внешнеэкономических связей.
3. Правовой статус участников внешнеторговой деятельности.

4. Правовые основы государственно-правового механизма регулирования и осуществления внешнеторговой деятельности.
5. Методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
6. Правовой режим деятельности иностранных инвесторов в Российской Федерации.
7. Правовое регулирование иностранных инвестиций на территории Российской Федерации.
8. Правовое регулирование хозяйственной деятельности коммерческих организаций с иностранными инвестициями (совместных предприятий).
9. Порядок создания и деятельности коммерческой организации с иностранными инвестициями (совместных предприятий) в Российской Федерации.
10. Правовой режим свободных экономических зон в РФ.
11. Особенности правового регулирования внешнеторговых сделок.
12. Понятие внешнеторговой сделки.
13. Заключение международного коммерческого контракта.
14. Порядок заключения внешнеторговых сделок и способы обеспечения их исполнения.
15. Принцип исполнения внешнеторговых сделок.
16. Содержание внешнеторгового контракта.
17. Ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение внешнеторговых сделок.
18. Ответственность в международном коммерческом обороте.
19. Договор международной купли-продажи товаров.
20. Международная торговая сделка.
21. Базисные условия международной купли-продажи (поставки) товаров.
22. Договоры о товарообменных операциях (бартерные сделки).
23. Договор аренды во внешнеэкономических связях.
24. Лизинг во внешнеэкономической деятельности.

**2.6. Рекомендации по оцениванию иных форм текущего контроля (в зависимости от специфики дисциплины (модуля) Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности.**

<b>Максимальное количество баллов*</b>	<b>Критерии</b>
Отлично	Выставляется обучающемуся, если ответ показывает глубокое и систематическое знание всего программного материала и структуры конкретного вопроса, а также основного содержания и новаций лекционного курса по сравнению с учебной литературой. Обучающийся демонстрирует отчетливое и свободное владение концептуально-понятийным аппаратом, научным языком и терминологией соответствующей научной области. Знание основной литературы и знакомство с дополнительно рекомендованной литературой. Логически корректное и убедительное изложение ответа
Хорошо	Выставляется обучающемуся, если его ответ демонстрирует знание узловых проблем программы и основного содержания лекционного курса; умение пользоваться концептуально понятийным аппаратом в процессе анализа основных проблем в рамках данной темы; знание важнейших работ из списка рекомендованной литературы. В целом логически

	корректное, но не всегда точное и аргументированное изложение ответа
Удовлетворительно	Выставляется обучающемуся, если его ответ демонстрирует фрагментарные, поверхностные знания важнейших разделов программы и содержания лекционного курса; затруднения с использованием научно-понятийного аппарата и терминологии дисциплины; неполное знакомство с рекомендованной литературой; частичные затруднения с выполнением предусмотренных программой заданий; стремление логически определенно и последовательно изложить ответ
Неудовлетворительно	Выставляется обучающемуся, если его ответ демонстрирует незнание, либо отрывочное представление о данной проблеме в рамках учебно-программного материала; неумение использовать понятийный аппарат; отсутствие логической связи в ответе

\* Представлено в таблице 2.1.

## **ВОПРОСЫ К ЗАЧЕТУ С ОЦЕНКОЙ ПО РАЗДЕЛАМ (ТЕМАМ) ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

1. Комплексный характер правового регулирования внешнеторговых отношений.
2. Источники международного торгового права.
3. Международные договоры как источники международного торгового права.
4. Международные товарные соглашения.
5. Новое *Lex mercatoria*: международные торговые обычаи и типовые договоры.
6. Двусторонние торговые договоры.
7. ООН, ее органы и специализированные учреждения и их роль в регулировании международной торговли.
8. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ).
9. Исключения из общего режима ГАТТ.
10. Всемирная торговая организация (ВТО).
11. Участие в ВТО Российской Федерации.
12. Основные принципы ГАТТ/ВТО.
13. Органы ВТО.
14. Порядок принятия решений и урегулирование споров.
15. Участники ВТО.
16. Право ВТО.
17. Региональные объединения по вопросам международной торговли.
18. Зоны свободной торговли и таможенные союзы.
19. Таможенный союз ЕврАзЭС.
20. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности в РФ.
21. Таможенно-тарифное регулирование в РФ.
22. Нетарифные торговые ограничения.
23. Паспорт внешнеторговой сделки.
24. Лицензирование в сфере внешнеторговой деятельности.
25. Количественные ограничения (квотирование).
26. Субсидии и компенсационные меры.
27. Понятие демпинга. Антидемпинговые меры.
28. Защита национальных интересов в международной торговле.
29. Специальные защитные меры в законодательстве РФ.
30. Понятие международной торговой сделки.

31. Заключение международной торговой сделки. Форма международной торговой сделки (договора международной купли-продажи товаров).
32. Обязательства продавца по договору международной купли-продажи товаров.
33. Ответственность по международным торговым сделкам.
34. Освобождение от ответственности по международным торговым обязательствам.
35. Обязательства покупателя по договору международной купли-продажи.
36. Международная купля-продажа товаров. Унификация в рамках ЮНСИТРАЛ.
37. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года. Общие положения. Сфера применения.
38. Право, применимое к договору международной купли-продажи товаров.
39. Базисные условия поставки.
40. Международное торговое представительство.
41. Дистрибьюторские операции.
42. Комиссия и консигнация.
43. Понятие встречной торговли.
44. Внешнеторговая бартерная сделка и операции с давальческим сырьём.
45. Встречные закупки. Обратные закупки.

