

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Костровец Лариса Борисовна
Должность: директор
Дата подписания: 26.06.2026 11:50:49
Уникальный программный ключ:
6882606104c36dbde41c4ab93a65382136a292d6

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.26.01 Основы внешнеэкономической деятельности
(индекс, наименование дисциплины в соответствии с учебным планом)

38.03.02 Менеджмент
(код, наименование направления подготовки/специальности)

Менеджмент внешнеэкономической деятельности
(наименование образовательной программы)

Бакалавр
(квалификация)

Очная форма обучения
(форма обучения)

Год набора – 2025

Донецк

Автор-составитель РПД:

Смелянская Марина Евгеньевна, старший преподаватель кафедры менеджмента внешнеэкономической деятельности

Заведующий кафедрой:

Беганская Ирина Юрьевна, д-р экон. наук, доцент, заведующий кафедрой менеджмента внешнеэкономической деятельности

Рабочая программа дисциплины Б1.В.26.01 Основы внешнеэкономической деятельности одобрена на заседании кафедры менеджмента внешнеэкономической деятельности Донецкого филиала РАНХиГС.

протокол № 04 от «10» ноября 2025 г.

РАЗДЕЛ 1. ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИЙ

1.1. ЦЕЛИ ДИСЦИПЛИНЫ	
получение обучающимися системных знаний объективных закономерностей, условий, процессов и специфических особенностей организации и осуществления внешнеэкономической деятельности предприятия, а также приобретение навыков их практического использования.	
1.2. УЧЕБНЫЕ ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ	
<ul style="list-style-type: none"> - понимание сущности ВЭД предприятия, целей, мотивов и предпосылок осуществления, правового и экономического развития; - овладение методологическими подходами к анализу и оценке эффективности ВЭД; - овладение методиками проведения анализа и обоснования выбора оптимальных условий сотрудничества предприятия с иностранным контрагентом; - формирование навыков создания и развития контрактных отношений с иностранными контрагентами. 	
1.3. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОСНОВНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ	
Цикл (раздел) ОПОП ВО:	Б1.В.26.01
<i>1.3.1. Дисциплина "Основы внешнеэкономической деятельности" опирается на следующие элементы ОПОП ВО:</i>	
Микроэкономика	
Общий менеджмент	
Корпоративная социальная ответственность	
Методы анализа в менеджменте	
Международные экономические отношения	
<i>1.3.2. Дисциплина "Основы внешнеэкономической деятельности" выступает опорой для следующих элементов:</i>	
Таможенное регулирование международной коммерческой деятельности (Customs regulation of international commercial activity)	
Менеджмент ВЭД	
Организационно-правовое регулирование таможенной деятельности	
Управление международной конкурентоспособностью	
Международный менеджмент	
Финансовый менеджмент	
1.4. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:	
<i>ПК-1.1: Обеспечивает поиск подходящих рынков и контроль выполнения обязательств на всех этапах внешнеэкономической сделки</i>	
Знать:	
Уровень 1	методику поиска и выбора зарубежных рынков: критерии оценки емкости рынка, инвестиционного климата, уровня конкуренции, торговых барьеров (тарифных и нетарифных), логистической доступности и платежеспособности спроса;
Уровень 2	нормативно-правовую базу, регламентирующую все этапы внешнеэкономической сделки: валютное регулирование, таможенные процедуры, налоговый контроль, международное частное право;
Уровень 3	структуру и существенные условия внешнеторгового контракта (базис поставки Incoterms, цена и общая стоимость, условия платежа, сроки поставки, форс-мажор, арбитраж) и их влияние на распределение обязательств и рисков между сторонами;
Уметь:	
Уровень 1	проводить многофакторный анализ зарубежных рынков (PEST-анализ, анализ конкурентной среды) для обоснования выбора наиболее перспективного направления внешнеэкономической деятельности (страны/региона);
Уровень 2	осуществлять поиск потенциальных покупателей или поставщиков на выбранном рынке с использованием отраслевых каталогов, международных тендерных площадок, баз данных экспортно-импортных операций и деловых ассоциаций;
Уровень 3	анализировать проекты контрактов на предмет сбалансированности обязательств сторон, корректности выбранного базиса Incoterms и соответствия валютно-финансовых условий интересам организации;
Владеть:	
Уровень 1	навыками стратегического анализа и ранжирования зарубежных рынков по степени привлекательности для выхода/расширения присутствия с использованием балльных методик

	оценки и SWOT-анализа;
Уровень 2	методикой маршрутизации внешнеэкономической сделки: умение построить полную логистическую и финансовую схему движения товара и документов от поставщика до конечного потребителя с учетом графика платежей и таможенного оформления;
Уровень 3	способностью организовать систему мониторинга и контроля исполнения контрактных обязательств (чек-листы, графики платежей и поставок, реестры документов) с целью минимизации рисков срыва сделки;
1.4. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:	
<i>ПК-1.3: Учитывает условия свободных экономических зон и требования внешних рынков при выборе подходящих решения для внешнеторговых операций</i>	
Знать:	
Уровень 1	понятие «должная осмотрительность» при выборе контрагента и ее значение для минимизации финансовых, налоговых и репутационных рисков организации, включая требования налогового и таможенного законодательства;
Уровень 2	критерии и признаки, характеризующие надежность и добросовестность поставщика: наличие регистрации в торговом реестре, период существования бизнеса, отсутствие признаков «фирмы-однодневки», отсутствие судебных споров и задолженностей, деловая репутация;
Уровень 3	правовые основы получения и использования информации об иностранных контрагентах, включая требования валютного контроля и законодательство о противодействии легализации доходов;
Уметь:	
Уровень 1	осуществлять поиск и верификацию регистрационных данных потенциального поставщика в официальных торговых реестрах стран его происхождения;
Уровень 2	анализировать полученные из открытых реестров данные для выявления «красных флагов» (риск-факторов): несоответствие заявленного основного вида деятельности фактическому предмету сделки, массовый адрес регистрации, номинальный директор, недавняя дата регистрации при крупных оборотах;
Уровень 3	составлять досье на потенциального поставщика, обобщая данные из различных открытых источников, и формулировать предварительное заключение о целесообразности начала переговоров или углубленной проверки;
Владеть:	
Уровень 1	навыками работы с интерфейсами и поисковыми формами национальных торговых реестров и коммерческих агрегаторов данных для извлечения структурированной информации о контрагенте;
Уровень 2	методикой экспресс-оценки благонадежности поставщика на основе ограниченного набора критических показателей в условиях дефицита времени;
Уровень 3	навыками подготовки аналитической справки-обоснования для принятия управленческого решения о выборе поставщика или отказе от сотрудничества с ним, с обязательной фиксацией факта проявления должной осмотрительности;
1.4. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:	
<i>ПК-2.1: Осуществляет планирование и организацию транспортировки товара, обеспечивая своевременную и безопасную доставку в соответствии с условиями внешнеторгового контракта</i>	
Знать:	
Уровень 1	классификацию видов транспорта (морской, авиационный, автомобильный, железнодорожный, мультимодальный), их технико-экономические характеристики, преимущества и ограничения при организации международных перевозок;
Уровень 2	правила интерпретации международных коммерческих терминов Incoterms 2020: распределение обязанностей, рисков и расходов между продавцом и покупателем на каждом этапе транспортировки;
Уровень 3	нормативно-правовую базу международных перевозок: конвенции (CMR, COTIF/CIM, Варшавская/Монреальская конвенции, Гаагские правила и протоколы), регулирующие ответственность перевозчика и порядок предъявления претензий;
Уметь:	
Уровень 1	выбирать оптимальный вид транспорта и маршрут доставки на основе анализа стоимости, сроков, надежности и специфики груза (скоропортящийся, опасный, негабаритный, ценный) с учетом условий поставки по Incoterms;
Уровень 2	рассчитывать совокупные логистические издержки (фрахт, перевалка в портах/терминалах,

	экспедирование, страхование, хранение, таможенное оформление) для включения в общую стоимость внешнеторгового контракта;
Уровень 3	составлять график (маршрутную карту) доставки, синхронизируя сроки отгрузки, транзитное время, дату пересечения границы и момент подачи транспорта под разгрузку с учетом условий платежа (аккредитив, инкассо);
Владеть:	
Уровень 1	навыками выбора и взаимодействия с транспортно-экспедиторскими компаниями: критерии отбора перевозчика, согласование ставок, заключение договора транспортной экспедиции;
Уровень 2	методикой управления рисками при транспортировке: идентификация рисков утраты/повреждения груза, задержек в пути, простоев транспорта; выбор оптимальных условий страхования груза (от всех рисков, с франшизой);
Уровень 3	способностью организовать перевозку с учетом требований таможенного транзита (таможенное сопровождение) и фитосанитарного/ветеринарного контроля при пересечении границы;
1.4. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:	
<i>ПК-2.2: Осуществляет оптимизацию логистических процессов и расходов, минимизируя риски при доставке товара от продавца к покупателю</i>	
Знать:	
Уровень 1	структуру логистических затрат в международной цепочке поставок и факторы, влияющие на их формирование (транспортные тарифы, портовые/терминальные сборы, таможенные платежи, страховые премии, складские издержки);
Уровень 2	методы оптимизации транспортных расходов: выбор вида транспорта, консолидация грузов, обратная загрузка транспорта, выбор оптимального маршрута, переговоры с перевозчиками;
Уровень 3	инструменты минимизации логистических рисков: страхование грузов, резервирование мощностей, диверсификация перевозчиков и маршрутов, использование отслеживаемых технологий;
Уметь:	
Уровень 1	проводить анализ структуры логистических затрат по конкретной внешнеторговой сделке, выявлять наиболее затратные этапы и точки неэффективности;
Уровень 2	сравнивать альтернативные варианты доставки (разные виды транспорта, маршруты, перевозчики) и выбирать оптимальный по критериям «стоимость – скорость – надежность»;
Уровень 3	разрабатывать мероприятия по снижению логистических рисков: определять оптимальную страховую сумму и перечень страховых рисков, согласовывать условия ответственного хранения, внедрять системы мониторинга грузов;
Владеть:	
Уровень 1	навыками проведения комплексного аудита логистических процессов внешнеторговой сделки и разработки рекомендаций по их оптимизации;
Уровень 2	методикой сравнительного анализа условий поставки Incoterms с точки зрения распределения расходов и рисков и выбора наиболее выгодного базиса для своей организации;
Уровень 3	навыками управления запасами и складскими процессами при международных поставках: определение оптимального размера партии, точки заказа, страхового запаса с учетом времени доставки и ее вариативности;
1.4. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:	
<i>ПК-3.1: Осуществляет сбор, мониторинг и обработку данных для проведения расчетов экономических показателей организации</i>	
Знать:	
Уровень 1	номенклатуру и источники сбора первичной информации для анализа ВЭД;
Уровень 2	классификацию и структуру основных экономических показателей, используемых при анализе эффективности экспортно-импортных операций;
Уровень 3	нормативно-правовую базу, регулиующую порядок учета и сбора данных в сфере внешней торговли;
Уметь:	
Уровень 1	осуществлять сбор данных из различных внешних и внутренних источников;
Уровень 2	проводить мониторинг текущих рыночных индикаторов;
Уровень 3	проверять первичные данные на достоверность и полноту, выявлять расхождения между условиями контракта, отгрузочными документами и фактическим поступлением товаров;

Владеть:	
Уровень 1	навыками обработки и предварительного анализа массивов данных для расчета ключевых экономических показателей ВЭД;
Уровень 2	методикой приведения валютных величин к единому базису для расчета итоговой себестоимости товара с учетом условий поставки и курсовых разниц;
Уровень 3	способностью выявлять факторы, влияющие на отклонение фактических экономических показателей от плановых, на основе собранных и обработанных данных;

В результате освоения дисциплины "Основы внешнеэкономической деятельности"

3.1 Знать:	
	научные основы и общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности;
	способы выхода предприятия на внешние рынки и методы осуществления внешнеэкономических операций;
	структуру и содержание внешнеторговых контрактов, особенности организации договорных отношений во внешнеэкономической деятельности.
3.2 Уметь:	
	применять научные основы и общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования при осуществлении внешнеэкономической деятельности;
	использовать методы осуществления внешнеэкономических операций на внешних рынках;
	составлять и заключать внешнеторговые контракты.
3.3 Владеть:	
	навыками поиска, анализа и систематизации нормативных правовых актов, регулирующих деятельность предприятия на внешних рынках;
	навыками осуществления внешнеэкономических операций;
	навыками организации и осуществления договорных отношений во внешнеэкономической деятельности.

1.5. ФОРМЫ КОНТРОЛЯ

Текущий контроль успеваемости позволяет оценить уровень сформированности элементов компетенций (знаний, умений и приобретенных навыков), компетенций с последующим объединением оценок и проводится в форме: устного опроса на лекционных и семинарских/практических занятиях (фронтальный, индивидуальный, комплексный), письменной проверки (тестовые задания, контроль знаний по разделу, ситуационных заданий и т.п.), оценки активности работы обучающегося на занятии, включая задания для самостоятельной работы.

Промежуточная аттестация

Результаты текущего контроля и промежуточной аттестации формируют рейтинговую оценку работы студента. Распределение баллов при формировании рейтинговой оценки работы студента осуществляется в соответствии с действующим локальным нормативным актом. По дисциплине "Основы внешнеэкономической деятельности" видом промежуточной аттестации является Экзамен

РАЗДЕЛ 2. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. ТРУДОЕМКОСТЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоёмкость дисциплины "Основы внешнеэкономической деятельности" составляет 4 зачётные единицы, 144 часов.

Количество часов, выделяемых на контактную работу с преподавателем и самостоятельную работу обучающегося, определяется учебным планом.

2.2. СОДЕРЖАНИЕ РАЗДЕЛОВ ДИСЦИПЛИНЫ

Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетенции	Литература	Инте ракт.	Примечание
Раздел 1. Теоретические основы внешнеэкономической деятельности						
Тема 1.1. Понятие и сущность	6	2	ПК-1.1	Л1.1Л2.2Л3	0	

внешнеэкономической деятельности /Лек/			ПК-1.3 ПК-2.1	.1 Э1 Э2		
Тема 1.1. Понятие и сущность внешнеэкономической деятельности /Сем зан/	6	2	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2	0	
Тема 1.1. Понятие и сущность внешнеэкономической деятельности /Ср/	6	9	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1	Л1.1Л2.2Л3.1 Л3.3 Э1 Э2	0	
Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД /Лек/	6	2	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2	Л1.1Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД /Сем зан/	6	2	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД /Ср/	6	9	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2	Л1.1Л2.2Л3.1 Л3.3 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 1.3. Внешнеэкономическая политика государства /Лек/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2	Л1.1Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 1.3. Внешнеэкономическая политика государства /Сем зан/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 1.3. Внешнеэкономическая политика государства /Ср/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2	Л1.1Л2.2Л3.1 Л3.3 Л3.4 Э1 Э2 Э3	0	
Раздел 2. Организация внешнеэкономической деятельности						
Тема 2.1. Выход предприятия на внешний рынок /Лек/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Э1 Э2	0	
Тема 2.1. Выход предприятия на внешний рынок /Сем зан/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2	0	
Тема 2.1. Выход предприятия на внешний	6	6	ПК-1.1 ПК-1.3	Л1.1Л2.2Л3	0	

рынок /Ср/			ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	.1 Л3.3 Э1 Э2		
Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций /Лек/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Э1 Э2	0	
Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций /Сем зан/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2	0	
Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций /Ср/	6	5	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3. 1 Л3.3 Э1 Э2	0	
Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД /Лек/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД /Сем зан/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД /Ср/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3. 1 Л3.3 Л3.4 Э1 Э2 Э3	0	
Раздел 3. Внешнеторговые сделки и контракты						
Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД /Лек/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л2.1Л3. 1 Э1 Э2	0	
Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД /Сем зан/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.2 Э1 Э2	0	
Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД /Ср/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3. 1 Л3.3 Э1 Э2	0	
Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли-продажи /Лек/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л2.1Л3. 1 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли-	6	4	ПК-1.1	Л1.1Л3.1	0	

продажи /Сем зан/			ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	ЛЗ.2 Э1 Э2 Э3		
Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли-продажи /Ср/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3.1 Л3.3 Э1 Э2 Э3	0	
Тема 3.3. Базисные условия поставки INCOTERMS 2020 /Лек/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л2.1Л3.1 1 Э1 Э2	0	
Тема 3.3. Базисные условия поставки INCOTERMS 2020 /Сем зан/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 ЛЗ.2 Э1 Э2	0	
Тема 3.3. Базисные условия поставки INCOTERMS 2020 /Ср/	6	4	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л2.2Л3.1 1 Л3.3 Л3.4 Э1 Э2	0	
Тема 3.3. Базисные условия поставки INCOTERMS 2020 /Конс/	6	2	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л3.1 Л3.4 Э1 Э2	0	
Консультация перед экзаменом /КЭ/	6	2	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Л3.3 Л3.4	0	
Контактная работа на аттестацию в период экзаменационных сессий /Каттэк/	6	9	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Л3.3 Л3.4	0	
Самостоятельная работа на подготовку к экзамену /СРэк/	6	18	ПК-1.1 ПК-1.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-3.1	Л1.1Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Л3.3 Л3.4	0	

РАЗДЕЛ 3. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В процессе освоения дисциплины "Основы внешнеэкономической деятельности" используются следующие образовательные технологии: лекции (Л), семинарские занятия (СЗ), самостоятельная работа обучающихся (СР) по выполнению различных видов заданий.

В процессе освоения дисциплины "сновы внешнеэкономической деятельности" используются следующие интерактивные образовательные технологии: проблемная лекция (ПЛ). Лекционный материал представлен в виде слайд- презентации в формате «PowerPoint». Для наглядности используются материалы различных научных и технических экспериментов, справочных материалов, научных статей т.д. В ходе лекции предусмотрена обратная связь с обучающимися, активизирующие вопросы. При проведении лекций используется проблемно- ориентированный междисциплинарный подход, предполагающий творческие вопросы и создание дискуссионных ситуаций.

При изложении теоретического материала используются такие методы, как: монологический, показательный, диалогический, эвристический, исследовательский, проблемное изложение, а также следующие принципы дидактики высшей школы, такие как: последовательность и систематичность обучения, доступность

обучения, принцип научности, принципы взаимосвязи теории и практики, наглядности и др. В конце каждой лекции предусмотрено время для ответов на проблемные вопросы.
Самостоятельная работа предназначена для внеаудиторной работы обучающихся, связанной с конспектированием научных источников, учебного материала, изучением дополнительной литературы по дисциплине, подготовкой к текущему и семестровому контролю, а также выполнением индивидуального расчетно-аналитического задания.

РАЗДЕЛ 4. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1. Рекомендуемая литература			
1. Основная литература			
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год
Л1.1	Беганская, И. Ю., Науменко, С. Н., Мишина, Ю. А.	Внешнеэкономическая деятельность : учебник (561 с.)	Донецк: ГОУ ВПО ДонАУиГС, 2019
2. Дополнительная литература			
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год
Л2.1	Крылов, В. Е Т. С. Кулаков	Контракты и внешнеторговая документация: учебное пособие (144 с.)	Санкт-Петербург : Интермедия, 2019
Л2.2	Е. Ф. Прокушев Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин	Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов (471 с.)	Москва : Издательство Юрайт, 2021
3. Методические разработки			
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год
Л3.1	Смелянская М.Е.	Основы внешнеэкономической деятельности: методические рекомендации для проведения семинарских занятий для обучающихся 3 курса образовательной программы бакалавриата направления подготовки 38.03.02 Менеджмент (профили: «Менеджмент внешнеэкономической деятельности», «Организационно-правовое регулирование международного бизнеса») всех форм обучения (41 с.)	Минобрнауки РФ, ФГБОУ ВО «ДОНАУИГС», Кафедра менеджмента внешнеэкономической деятельности, 2024
Л3.2	Смелянская М.Е.	Основы внешнеэкономической деятельности: методические рекомендации по организации самостоятельной работы для обучающихся 3 курса образовательной программы бакалавриата направления подготовки 38.03.02 Менеджмент (профили: «Менеджмент внешнеэкономической деятельности», «Организационно-правовое регулирование международного бизнеса») всех форм обучения (36 с.)	Минобрнауки РФ, ФГБОУ ВО «ДОНАУИГС», Кафедра менеджмента внешнеэкономической деятельности, 2024
Л3.3	Смелянская М.Е.	Основы внешнеэкономической деятельности: методические рекомендации по выполнению индивидуальных заданий для обучающихся 3 курса образовательной программы бакалавриата направления подготовки 38.03.02 Менеджмент (профили: «Менеджмент внешнеэкономической деятельности», «Организационно-правовое регулирование международного бизнеса») всех форм обучения (17 с.)	Минобрнауки РФ, ФГБОУ ВО «ДОНАУИГС», Кафедра менеджмента внешнеэкономической деятельности, 2024
Л3.4	Смелянская М.Е.	Основы внешнеэкономической деятельности: методические рекомендации для проведения семинарских занятий для обучающихся 3 курса образовательной программы бакалавриата	Минобрнауки РФ, ФГБОУ ВО «ДОНАУИГС», Кафедра менеджмента внешнеэкономической

Авторы,	Заглавие	Издательство, год
	направления подготовки 38.03.02 Менеджмент (профили: «Менеджмент внешнеэкономической деятельности», «Организационно-правовое регулирование международного бизнеса») всех форм обучения (17 с.)	деятельности, 2024

4.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"

Э1	Российский экспортный центр	https://www.exportcenter.ru/
Э2	Нормативные правовые акты в Российской Федерации	http://pravo.minjust.ru/
Э3	Министерство доходов и сборов ДНР	http://mdsdnr.ru/index.php/tamozhnya

4.3. Перечень программного обеспечения

Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства:

Компьютерная техника с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду (ЭИОС Донецкого филиала РАНХиГС) и электронно-библиотечную систему (ЭБС IPRbooks), а также возможностью индивидуального неограниченного доступа обучающихся в ЭБС и ЭИОС посредством Wi-Fi с персональных мобильных устройств. Сервер: AMD FX 8320/32Gb(4x8Gb)/4Tb(2x2Tb). На сервере установлена свободно распространяемая операционная система DEBIAN 10. MS Windows 8.1 (Лицензионная версия операционной системы подтверждена сертификатами подлинности системы Windows на корпусе ПК), MS Windows XP (Лицензионная версия операционной системы подтверждена сертификатами подлинности системы Windows на корпусе ПК), MS Windows 7 (Лицензионная версия операционной системы подтверждена сертификатами подлинности системы Windows на корпусе ПК), MS Office 2007 Russian OLP NL AE (лицензии Microsoft № 42638778, № 44250460), MS Office 2010 Russian (лицензии Microsoft № 47556582, № 49048130), MS Office 2013 Russian (лицензии Microsoft № 61536955, № 62509303, № 61787009, № 63397364), Grub loader for ALT Linux (лицензия GNU LGPL v3), Mozilla Firefox (лицензия MPL2.0), Moodle (Modular Object-Oriented Dynamic Learning Environment, лицензия GNU GPL), IncScare (лицензия GPL 3.0+), PhotoScape (лицензия GNU GPL), 1С ERP УП, 1С ЗУП (бесплатные облачные решения для образовательных учреждений от 1Cfresh.com), OnlyOffice 10.0.1 (SaaS, GNU Affero General Public License3)

Бесплатное ПО:
WinRAR, Skype, Moodle

4.4. Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

Каталог АБИС UNILIB - <http://unilib.dsum.internal>
 Электронно-библиотечная система Донецкого филиала РАНХиГС - <https://glib.donampa.ru/greenstone3/library/>
 Внешняя ЭБС - Электронно-библиотечная система ЛАНЬ - <https://e.lanbook.com/> Договор № 285 от 11.12.2023

4.5. Материально-техническое обеспечение дисциплины

1. Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа: лекционная аудитория № 205 учебный корпус № 2. – комплект мультимедийного оборудования: ноутбук, мультимедийный проектор, экран; - специализированная мебель: рабочее место преподавателя, рабочие места обучающихся (42), стационарная доска, выкатная доска, Windows 8.1 Professional x86/64 (академическая подписка DreamSpark Premium), LibreOffice 4.3.2.2 (лицензия GNU LGPL v3+ и MPL2.0).

2. Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, групповых консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации: № 205 учебный корпус № 2. - специализированная мебель: рабочее место преподавателя, рабочие места обучающихся (42), стационарная доска, демонстрационные плакаты;

3. Помещения для самостоятельной работы с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно образовательную среду организации: читальные залы, учебные корпуса 1, 6. Адрес: г. Донецк, ул. Челюскинцев 163а, г. Донецк, ул. Артема 94.

РАЗДЕЛ 5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

5.1. Контрольные вопросы и задания

Перечень вопросов для проведения текущего контроля:
 Тема 1.1. Понятие и сущность внешнеэкономической деятельности

1. Понятие, цели и задачи ВЭП.
2. Понятие и содержание ВЭД, режимы хозяйствования.

3. Проблемы регистрации и аккредитации субъектов ВЭД.

4. Тенденции развития ВЭД РФ.

Тема 1.2. Общие направления национального и наднационального нормативно-правового регулирования ВЭД

1. Современная система органов государственного регулирования ВЭД.

2. Эволюция методов государственного регулирования ВЭД в РФ.

3. Возможности региональных органов власти и органов местного самоуправления в регулировании ВЭД.

4. Мировой опыт государственного регулирования ВЭД.

Тема 1.3. Государственное регулирование ВЭД

1. Эффективность системы таможенно-тарифного регулирования.

2. Особенности системы нетарифного регулирования.

3. Современное состояние валютного регулирования ВЭД.

4. Направления валютно-финансового сотрудничества РФ и мирового сообщества.

Тема 2.1. Выход предприятия на внешний рынок

1. Мотиваторы и демотиваторы при выходе на внешние рынки.

2. Преимущества и недостатки отдельных форм выхода на внешние рынки.

3. Содержательная характеристика эволюции маркетинговой деятельности предприятия на внешнем рынке.

4. Сущность производства по контракту и совместного предпринимательства.

Тема 2.2. Организация внешнеэкономических операций

1. Техника и организация отдельных внешнеэкономических операций.

2. Проблемы развития лизинга.

3. Проблемы развития промышленного сотрудничества.

4. Критерии выбора форм выхода предприятий на внешние рынки.

Тема 2.3. Торговое посредничество в ВЭД

1. Проблемы доступа к информации при проведении международных маркетинговых исследований.

2. Практика коммерческого переписки с торговыми посредниками.

3. Виды внешнеэкономических операций, которые относятся к основным операциям.

4. Виды внешнеэкономических операций, которые относятся к обеспечительным операциям.

Тема 3.1. Договорные отношения в ВЭД

1. Эволюция международного нормативно-правового регулирования договорных отношений.

2. Практика использования узансов в международной торговле.

3. Содержание планирования мероприятий по управлению контрактами.

4. Понятие внешнеэкономического договора и его правовое обеспечение.

Тема 3.2. Внешнеторговый контракт купли-продажи

1. Современные средства обеспечения выполнения контрактных обязательств.

2. Проблемы компетенции арбитража и арбитражной процедуры в контрактных отношениях.

3. Выполнение контрактных обязательств и контроль за ним.

4. Имущественная ответственность по контракту. Основания освобождения от ответственности.

Тема 3.3. Базисные условия поставки INCOTERMS

1. Внешнеторговая цена: сущность, классификация.

2. Трансфертные цены.

3. Этапы формирования контрактной цены, взаимосвязь цены, себестоимости, дохода, прибыли.

4. Базисные условия поставки «Incoterms©2010» и «Incoterms©2020»: характеристика и особенности применения.

Перечень вопросов для проведения промежуточной аттестации:

1. Мотивы выхода предприятия на внешние рынки.

2. Понятие и содержание и принципы ВЭД. Формы и виды ВЭД.

3. Субъекты ВЭД и их правовой статус. Режимы хозяйствования.

4. Регистрация субъектов ВЭД в соответствии с национальным законодательством.

5. Анализ и оценка современного состояния ВЭД.

6. Показатели развития ВЭД.
7. Сущность и основные направления внешнеэкономической политики. Сущность и направления государственного регулирования ВЭД, основные элементы системы госрегулирования ВЭД.
8. Общие принципы национального и наднационального нормативно-правового обеспечения ВЭД предприятий.
9. Сущность и классификация инструментов нетарифного регулирования.
10. Лицензирование и квотирование ВЭД, виды лицензий и квот. Механизмы лицензирования и квотирования.
11. Технические барьеры в ВЭД, запреты, ограничения и обеспечительные меры по внешнеэкономической деятельности, политика государственных закупок.
12. Финансовые инструменты нетарифного регулирования: экспортные субсидии, кредиты, импортные депозиты.
13. Защита конкуренции в ВЭД: антидемпинговые, компенсационные и специальные меры.
14. Сущность и направления регулирования ВЭД.
15. Таможенный тариф и классификация таможенных пошлин.
16. Таможенная стоимость и методы ее определения.
17. Порядок начисления и уплаты таможенной пошлины, таможенного и единого сбора, акцизного налога, НДС при пересечении таможенной границы.
18. Таможенные режимы и их характеристика. Особенности налогообложения в зависимости от таможенного режима.
19. Таможенное оформление и его формы, основные таможенные документы.
20. Таможенный контроль и методы его осуществления.
21. Налогообложение субъектов ВЭД. Отражение таможенных платежей в ГТД.
22. Особенности налогообложения НДС при осуществлении торговых операций с товарами и услугами, возмещение НДС.
23. Особенности взимания акцизного налога.
24. Налог на прибыль и подоходный налог для субъектов ВЭД. Проблема двойного налогообложения.
25. Зоны со специальным режимом хозяйственной деятельности, понятие оффшорных юрисдикций.
26. Классификация и характеристика видов СЭЗ.
27. Основные проблемы сотрудничества оффшорных и оншорных компаний. Регулирования сотрудничества с оффшорными юрисдикциями.
28. Сущность и направления валютного регулирования.
Понятие и виды внешнеэкономических операций. Внешнеторговые операции и методы их осуществления.
29. Виды торгового посредничества и его субъекты (агенты, представители, брокеры, маклеры), понятие «делькредере».
30. Экспортно-импортные, реэкспортные и реимпортных операции, операции встречной торговли, натурального обмена.
31. Компенсационные сделки: коммерческая компенсация, встречные закупки, авансовые закупки, офсетная (джентльменское) соглашение, свитч (с передачей финансовых обязательств).
32. Выкуп устаревшей продукции. Поставки на комплектацию.
33. Толлинг.
34. Операции встречной торговли в рамках промышленного сотрудничества (простые и сложные компенсационные соглашения, производственное кооперирование, франчайзинг товаров и услуг).
35. Арендные операции.
36. Операции по международной торговле научно-техническими знаниями и опытом, инженерно-техническими услугами.
37. Консалтинговые операции.
38. Операции по техническому обслуживанию и обеспечению запасными частями машинотехнической продукции.
39. Экономическая эффективность внешнеторговых операций. Показатели эффекта экспорта и импорта.
40. Классификация и характеристика форм выхода на внешние рынки: экспорт, контрактное сотрудничество, совместное предпринимательство.
41. Критерии выбора форм выхода предприятий на внешние рынки.
42. Понятие международного маркетинга и характер маркетинговой деятельности на международных рынках.
43. Понятие внешнеэкономического договора и его правовое обеспечение. Виды внешнеэкономических договоров.
44. Проведение предварительных переговоров. Составление и подписание внешнеэкономического контракта.
45. Выполнение контрактных обязательств и контроль за ним. Анализ контрактной деятельности предприятия.

46. Имущественная ответственность. Основания освобождения от ответственности.
47. Претензионно-рекламационная работа в ВЭД.
48. Порядок рассмотрения споров в ВЭД. Международный коммерческий арбитраж как основной метод разрешения споров, возникающих в сфере международной торговли.
49. Способы и порядок прекращения внешнеторговых контрактов.
50. Структура, содержание и особенности оформления внешнеторговых контрактов купли-продажи: преамбула (определение сторон), определения и терминология, предмет контракта, количество, цена и общая сумма контракта.

5.2. Темы письменных работ

ГЛОССАРИЙ ТЕРМИНОВ

Раздел 1. Теоретические основы внешнеэкономической деятельности

1. Внешнеэкономическая деятельность.
2. Совместное предприятие.
3. Контрагенты.
4. Международное разделение труда.
5. Демпинг.
6. Внешняя торговля.
7. Международное инвестиционное сотрудничество.
8. Международное производственно-техническое сотрудничество.
9. Международное научно-техническое сотрудничество.
10. Международные валютно-финансовые и кредитные отношения.
11. Резэкспорт.
12. Реимпорт.
13. Международное кооперирование.
14. Лицензия.
15. Патент.
16. Либерализация.
17. Прямые (реальные) инвестиции.
18. Портфельные (финансовые) инвестиции.
19. Кредитное соглашение.
20. Международная кооперация производства.

Раздел 2. Организация внешнеэкономической деятельности

1. Франчайзинг.
2. Транснациональная корпорация (ТНК).
3. Бартерная сделка.
4. Компенсационная сделка.
5. lex mercatoria.
6. Фирма.
7. Субъекты ВЭД.
8. Объекты ВЭД.
9. Протекционизм.
10. Фритредерство.
11. Платежный баланс.
12. Резидент.
13. Нерезидент.
14. Валютная интервенция.
15. Внешний долг.
16. Фискальная политика.
17. Монетарная (денежно-кредитная) политика государства.
18. Таможенная пошлина.
19. Таможенный сбор.
20. Субсидирование.

Раздел 3. Внешнеторговые сделки и контракты

1. Форсирование экспорта.
2. Таможенный тариф.
3. Таможенная стоимость.
4. Таможенный режим.

5. Транзит.
6. Таможенный контроль.
7. Варрант.
8. Форвардные сделки.
9. Фьючерсные сделки.
10. Опционные сделки.
11. Хеджирование продаж.
12. Свитч.
13. Оффсет.
14. Толлинг.
15. Обязательство (obligation).
16. Вексель.
17. Типовой контракт.
18. Претензия.
19. Претензионное письмо.
20. Ноу-хау.

5.3. Фонд оценочных средств

Фонд оценочных средств дисциплины "Основы внешнеэкономической деятельности" разработан в соответствии с локальным нормативным актом Донецкого филиала РАНХиГС.

Фонд оценочных средств дисциплины "Основы внешнеэкономической деятельности" в полном объеме представлен в виде приложения к данному РПД.

5.4. Перечень видов оценочных средств

устный опрос; расчетно-аналитическое задание; контроль знаний по разделу; глоссарий терминов; комплексное расчетно-аналитическое задание

РАЗДЕЛ 6. СРЕДСТВА АДАПТАЦИИ ПРЕПОДАВАНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ К ПОТРЕБНОСТЯМ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

В случае необходимости, обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья (по заявлению обучающегося) могут предлагаться одни из следующих вариантов восприятия информации с учетом их индивидуальных психофизических особенностей:

- 1) с применением электронного обучения и дистанционных технологий.
- 2) с применением специального оборудования (техники) и программного обеспечения, имеющихся в Донецком филиале РАНХиГС.

В процессе обучения при необходимости для лиц с нарушениями зрения, слуха и опорно-двигательного аппарата предоставляются следующие условия:

- для лиц с нарушениями зрения: учебно-методические материалы в печатной форме увеличенным шрифтом; в форме электронного документа; в форме аудиофайла (перевод учебных материалов в аудиоформат); индивидуальные задания и консультации.
- для лиц с нарушениями слуха: учебно-методические материалы в печатной форме; в форме электронного документа; видеоматериалы с субтитрами; индивидуальные консультации с привлечением сурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации.
- для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: учебно-методические материалы в печатной форме; в форме электронного документа; в форме аудиофайла; индивидуальные задания и консультации.

РАЗДЕЛ 7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО УСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Изучение дисциплины осуществляется по следующим формам: лекции, семинарские занятия и самостоятельная (в том числе индивидуальная) работа обучающегося.

Важным условием для освоения дисциплины в процессе занятий является ведение конспектов, освоение и осмысление терминологии изучаемой дисциплины. Материалы лекционных занятий следует своевременно подкреплять проработкой соответствующих разделов в учебниках, учебных пособиях, научных статьях и монографиях, в соответствии со списком основной и дополнительной литературы.

Дополнительная проработка изучаемого материала проводится во время семинарских занятий, в ходе которых анализируются и закрепляются основные знания, полученные по дисциплине. При подготовке к семинарским занятиям следует использовать основную и дополнительную литературу из представленного списка. На семинарских занятиях приветствуется активное участие в обсуждении конкретных ситуаций, способность на основе полученных знаний находить наиболее эффективные решения поставленных проблем, уметь находить полезный дополнительный материал по тематике семинарских занятий.

В рамках изучения учебной дисциплины необходимо использовать передовые информационные технологии – компьютерную технику, электронные базы данных, Интернет.

Целями самостоятельной работы обучающегося является:

систематизация и закрепление полученных теоретических знаний и практических умений; углубление и расширение теоретических знаний;

формирование умения использовать справочную литературу;

формирование самостоятельности мышления, способностей к саморазвитию, самосовершенствованию и самореализации;

развитие исследовательских умений.

Самостоятельная (в том числе индивидуальная) работа выполняется обучающимся по заданию преподавателя, в соответствии с Фондом оценочных средств дисциплины и содержит следующие задания: для подготовки к устному опросу – изучение программного материала дисциплины (работа с учебником и конспектом лекции, изучение рекомендуемых литературных источников, конспектирование источников);

для проведения контроля знаний по разделам учебной дисциплины – подведение промежуточных и текущих итогов;

Изучение дисциплины предполагает форму промежуточной аттестации – экзамен.