

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ
ГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ДОНЕЦКАЯ АКАДЕМИЯ УПРАВЛЕНИЯ И ГОСУДАРСТВЕННОЙ
СЛУЖБЫ ПРИ ГЛАВЕ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ»**

Кафедра финансов

**ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА УПРАВЛЕНИЯ
ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ**

**МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ
ПО ВЫПОЛНЕНИЮ КУРСОВОЙ РАБОТЫ**

(для обучающихся 4 курса образовательного уровня «бакалавр»
направления подготовки 38.03.01 «Экономика» профиля подготовки
«Финансы и кредит», очной / заочной форм обучения)

Утверждено на заседании
Учебно-методического совета
ГОУ ВПО «ДонАУиГС»
Протокол № 6 от 16.06. 2016

Донецк
2016

УДК 366
ББК У291.9-09
Т33

Теория и практика управления финансовыми рисками: методические рекомендации по выполнению курсовой работы для студентов 4 курса образовательного уровня «бакалавр» направления подготовки 38.03.01 «Экономика», профиля подготовки «Финансы и кредит» очной и заочной формы обучения / Н.А. Шира. – Донецк: ДонГУУ, 2016. – 41 с.

Содержит требования по выполнению курсовой работы, ее структуру и объем, рекомендации к выполнению инвестиционного проекта и список рекомендованной литературы.

Рецензенты:

Т.А. Выголко, к.э.н., доцент,
зав. кафедры «Экономической теории и
государственного управления» ГОУ ВПО ДонНТУ

Л.М. Волощенко, д.э.н., доцент,
зав. кафедры финансов ГОУ ВПО ДонГУУ

СОДЕРЖАНИЕ

1. Общие положения.....	4
2. Структура и содержание курсовой работы.....	4
3. Требования к оформлению курсовой работы.....	7
4. Рекомендуемая тематика курсовой работы.....	12
5. Рекомендации по составлению инвестиционного проекта.....	15
Приложения.....	33

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Важнейшей составляющей успешного бизнеса в современных условиях является способность компании (фирмы, предприятия, организации и пр.) выявлять, оценивать и управлять рисками. Неверная оценка риска при принятии управленческих решений может нанести ущерб инвесторам, акционерам и даже поставить под угрозу само существование компании.

Изучение студентами дисциплины «Теория и практика управления финансовыми рисками» является важнейшим условием их успешной практической деятельности в сфере управления финансами предприятий.

Подготовка курсовой работы является завершающим этапом изучения курса «Теория и практика управление финансовыми рисками» и имеет целью систематизацию, закрепление и расширение теоретических знаний студента, а также развитие навыков самостоятельного исследования и решения комплекса взаимосвязанных вопросов, касающихся конкретной финансовой проблемы, сопряженной с высоким уровнем риска, на основе полученных в процессе обучения теоретических и практических знаний.

Выполнение курсовой работы должно показать умение студента самостоятельно работать с литературой, делать аргументированные выводы и обоснованные предложения по рассматриваемым проблемам. Не допускается прямое заимствование материалов из каких – либо источников без ссылок на них.

По результатам защиты студент получает оценку, которая проставляется в отдельную ведомость, дублируется отдельной строкой в зачетной книжке студента и выносится во вкладыш диплома о высшем образовании по окончании университета.

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ КУРСОВОЙ РАБОТЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ»

Структура курсовой работы содержит следующие структурные элементы, располагаемые в курсовой в следующей последовательности:

1. Титульный лист (Приложение 1).
2. Содержание (Приложение 2).
3. Введение.
4. Глава 1. Основная (теоретическая) часть с учетом специализации.
5. Глава 2. Основная (специально-аналитическая) часть с учетом специализации.
6. Заключение.
7. Список использованных источников (Приложение 4).
8. Приложения.

Содержание курсовой работы определяется её темой с учетом специализации и отображается в плане, разработанном с помощью руководителя работы от кафедры финансов. В соответствии с выбранной темой студент, по рекомендации руководителя или самостоятельно, выбирает

литературные источники (книги, брошюры, статьи и др.), соответствующие нормативные документы.

Введение раскрывает сущность и состояние изучаемой проблемы, основания и исходные данные для разработки темы, ее актуальность. Главной задачей введения является обоснование актуальности и практической значимости выбранной темы исследования, особенностей ее постановки и решения. Кроме того, в этой части работы следует четко определить её цели и задачи (опираясь на содержание), предмет и объект, методы исследования. Объем введения не должен превышать 2-3 страницы.

Актуальность темы. Путем критического анализа и сравнения с известными решениями проблемы обосновывается актуальность и целесообразность работы для развития соответствующего предприятия.

Освещение актуальности темы должно быть коротким, но содержательным. Достаточно несколькими предложениями высказать главное – сущность проблемы.

Во введении также обозначается **объект и предмет** исследования, которые не являются тождественными, эти понятия нельзя считать синонимами.

Объект – то, что исследуется, то есть процесс или явление, породившие проблемную ситуацию. Предмет определяется самим исследователем. Это то, что в границах объекта получает научное объяснение, или тот угол зрения («срез»), под которым изучается объект.

Формулировка предмета исследования наиболее полно соотносится с формулировкой темы выпускной квалификационной работы, а иногда они могут практически совпадать друг с другом.

Цель и задачи исследования. Целью работы является запланированный конечный результат, позволяющий создать инновационный продукт или систему управления с более высокими показателями качества. В области исследований – это уточнённые закономерности, выводы, рекомендации и тому подобное.

Формирование цели состоит из двух частей:

- в первой части определяются закономерности, тенденции, явления, гипотезы, возникающие между параметрами и элементами исследований;
- во второй части определяется эффект, который может быть следствием использования этих закономерностей, тенденций, явлений.

Поставленная цель работы может быть достигнута путем решения задач, направленных на выявление указанных в цели закономерностей. Задачи работы определяются ее предметом и целью.

Методы исследования. Приводят перечень использованных методов исследования для достижения указанной в работе цели. Перечислять их нужно в соответствии с содержанием работы, кратко и содержательно определяя, что именно исследовалось тем или иным методом. Это позволит убедиться в логичности и приемлемости выбора именно этих методов.

Глава 1. Основная (теоретическая) часть, с учетом специализации (предполагаемой темы курсовой работы), может содержать несколько подразделов. Теоретическое обоснование предмета исследования должно определять роль и место исследуемых явлений и процессов в деятельности

предприятия. В этом разделе обосновывается теоретическая база выбранной проблемы, предоставляется обзор литературных источников, новых разработок, опубликованных статистических данных со ссылкой на источники, другой информации, связанной с темой. На основе изучения научной, учебно-методической литературы раскрываются подходы разных авторов к решению проблемы, показывается, в чем сходство, а в чем – различие их взглядов, а также обосновываются собственные взгляды на затронутую проблему. В этом разделе дается оценка действующих законов, постановлений, указов и других официально распорядительных документов, нормативной и справочной базы по исследуемой проблеме. Раскрывается собственное понимание этой базы, обосновывается необходимость и целесообразность отдельных документов.

Теоретическое обоснование, суть, значение, классификационные характеристики, история и современные тенденции предмета исследования, методические подходы должны иметь определенные элементы научной новизны, собственную позицию относительно выбранных методов исследования, то есть четко определенное теоретическое поле работы позволяет перейти к конкретному аналитическому исследованию. Текст нужно иллюстрировать графическими материалами – схемами, графиками, диаграммами и тому подобное. Объем первого раздела должен составлять ориентировочно 20-25% от общего объема работы.

Глава 2. Основная (специально-аналитическая) часть посвящается составлению инвестиционного проекта. Понятие «инвестиционный проект» – это развернутая во времени система мероприятий для существенного обновления или создания принципиально новых отдельных компонентов деятельности предприятия.

Составные части инвестиционного проекта приведены в пункте 5.

После обоснования инвестиционного проекта, излагается информация по нормативно-правовой базе по вопросам безопасности жизнедеятельности, охраны труда действующей в Донецкой Народной Республике.

Рисунки, схемы, таблицы, диаграммы и т.д., выполненные самостоятельно студентом в процессе исследования и анализа объекта, должны быть размещены в тексте курсовой по месту упоминания.

Заключение к работе является кратким изложением итогов проведенного исследования. Именно здесь кратко приводятся более важные теоретические положения с формированием решённой проблемы, оценка результатов исследования с точки зрения соответствия поставленных задач, а также предложения по совершенствованию исследуемого направления деятельности организации. В общих выводах не могут появиться предложения, которые не были рассмотрены в разделах работы.

Объем заключения не должен превышать 3 страниц.

Список использованных источников должен содержать не менее – 20 источников. В этот список включаются все публикации отечественных и зарубежных авторов, на которые есть ссылки в работе. Источники указываются на том языке, которым они выданы.

Литература размещается в конце курсовой работы в алфавитном

порядке или в порядке упоминания в тексте.

Приложения к курсовой работе должны содержать информационные материалы, которые составляют базу аналитических исследований согласно выбранной теме. Их оформляют на следующих страницах, размещают за последовательностью появления ссылок в тексте работы.

Кроме того, в приложения целесообразно включать вспомогательный материал, необходимый для полноты восприятия работы:

- реальные документы предприятия
- рекламные материалы
- таблицы вспомогательных цифровых данных (приводятся в приложениях, если по объёму превышают одну страницу)
- инструкции, методики, описание алгоритмов и программ решения задач на ЭВМ, разработанные в процессе выполнения квалификационной работы
- иллюстрации вспомогательного характера.

Общий объём курсовой работы без учета приложений должен составлять 40-45 стр.

КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ КУРСОВОЙ РАБОТЫ

Студенты должны предоставить выполненную курсовую работу для регистрации на кафедру финансов. Проверенная работа допускается к защите с пометкой "к защите" или с пометкой "на доработку" возвращается студенту с замечаниями.

По результатам защиты студент получает оценку, которая проставляется в отдельную ведомость, дублируется отдельной строкой в зачетной книжке студента и выносится в приложение к диплому о высшем образовании по окончании университета.

Для оценки качества курсовой работы определяются соответствующие критерии.

Критерии оценивания курсовой работы и распределение баллов

Критерии и основные требования к выполнению	Количество баллов		
	«отлично»	«хорошо»	«удовлетворительно»
Полнота изложения материала и степень раскрытия проблемы	40-37	37-32	32-29
Исследовательские навыки	10-9	9-7	7-4
Аналитические навыки и критическое мышление	20-17	17-13	13-9
Оригинальность выводов и	15-13	13-11	11-8

рекомендаций			
Соблюдение требований оформлению к	5	5-4	4-3
Защита работы	10-9	8	7
Всего баллов	100-90(A)	89-75 (B,C)	74-60 (D, E)

Положительная оценка выставляется в ведомость и зачетную книжку. Студент, получивший неудовлетворительную оценку, должен доработать курсовую работу. В этом случае смена темы не допускается.

Студент получает оценку за выполнение и защиту курсовой работы в соответствии с настоящим ниже шкалы.

Механизм конвертации результатов изучения студентом дисциплины в оценки по традиционной (государственной) шкале и шкале ECTS представлен в таблице.

Средний балл по дисциплине (текущая успеваемость)	Отношение полученного студентом среднего балла по дисциплине к максимально возможной величине этого показателя	Оценка по государственной шкале	Оценка по шкале ECTS	Определение
4,5 – 5,0	90% – 100%	5	A	отлично – отличное выполнение с незначительным количеством неточностей (до 10%)
4,0 – 4,49	80% – 89%	4	B	хорошо – в целом правильно выполненная работа с незначительным количеством ошибок (до 20%)
3,75 – 3,99	75% – 79%	4	C	хорошо – в целом правильно выполненная работа с незначительным количеством ошибок (до 25%)
3,25 – 3,74	65% – 74%	3	D	удовлетворительно – неплохо, но со значительным количеством недостатков (до 35%)
3,0 – 3,24	60% – 64%	3	E	достаточно – выполнение удовлетворяет минимальные

				критерии, но со значительным количеством недостатков (до 40%)
до 3,0	35% – 59%	2	FX	неудовлетворительно с возможностью повторной сдачи (ошибок свыше 40%)
	0 – 34%	2	F	неудовлетворительно – надо поработать над тем, как получить положительную оценку (ошибок свыше 65%)

3. ТРЕБОВАНИЯ К ОФОРМЛЕНИЮ КУРСОВОЙ РАБОТЫ

Техническое оформление курсовой работы должно соответствовать принятым стандартам оформления научных исследований. При этом материалы курсовой работы должны излагаться четко, ясно, последовательно с соблюдением логичности перехода от одной главы к другой и от одного параграфа к другому.

Следует использовать принятую научную терминологию, избегать повторений общеизвестных положений, имеющих в учебниках и учебных пособиях. Уточнять необходимо только понятия малоизвестные или противоречивые, делая ссылку на авторов, высказывающих разные мнения по одному и тому же вопросу.

Стиль написания курсовой работы – безличный монолог, т.е. изложение материала должно быть представлено от третьего лица без употребления форм первого и второго лица, местоимений единственного числа. Во всей работе должно быть обеспечено единообразие терминов, обозначений и условных сокращений.

Язык работы – русский, стиль – научный, четкий, без орфографических и синтаксических ошибок; последовательность – логическая. Непосредственное переписывание в работе материалов с литературных источников недопустимо.

Курсовая работа должен быть напечатана с помощью текстового редактора на одной стороне страниц стандартного белого бумаги формата А4 (210x297 мм); шрифт – Times New Roman; кегль – 14; межстрочный интервал – 1,5 (до тридцати строк на странице); с соблюдением размеров полей: верхнее, нижнее – 20 мм, слева – 30 мм, справа – 15 мм; абзац – 1,25 мм. Печать должна быть четкой, черного цвета, средней жирности.

Все составляющие работы требуют оформления соответствующим образом.

Общий объем курсовой работы без учета приложений должен составлять 25-35 страниц.

Титульный лист содержит наименование университета, фамилию, имя и отчество, другие сведения об авторе; фамилию, имя и отчество, ученое звание (должность) научного руководителя, название города и год.

Титульный лист, содержание, перечень сокращений, условных обозначений, терминов – не нумеруются, но их включают в общую нумерацию страниц курсовой работы.

Содержание включает наименование и номера начальных страниц всех разделов и подразделов работы. К содержанию надо включать все заголовки, которые есть в работе, начиная с введения (Приложение 2).

Заголовки структурных частей работы «СОДЕРЖАНИЕ», «СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ», «ПРИЛОЖЕНИЯ» печатаются заглавными буквами по центру страницы, выделяются **жирным шрифтом** и располагаются с новой страницы. Заголовки параграфов печатаются маленькими буквами (кроме первой заглавной) с абзаца, выравниваются по ширине и выделяются **жирным шрифтом**. Точка в конце заголовка не ставится. Если заголовок состоит из двух или более предложений, их разделяют точками.

Расстояние между заголовком структурных частей работы и текстом, а также между заголовком параграфа и текстом должно составлять 2 интервала основного текста. Каждую структурную часть и новую главу курсовой работы следует начинать с новой страницы.

Заголовки/названия/ глав и параграфов должны включать от двух до четырнадцати слов (не более двух строк) и не должны быть последней строкой на странице.

Номера страниц проставляют в середине верхнего поля листа арабскими цифрами при соблюдении сквозной нумерации по всему тексту работы. Точка в номере страницы не ставится. Нумерация страниц, разделов, подразделов, рисунков, таблиц, формул изображается арабскими цифрами без знака №. Титульный лист и Содержание включаются в общую нумерацию страниц, но номер страницы на них не проставляется. Нумерация начинается с третьей (или четвертой) страницы - на разделе «Введение».

Нумерация глав и вопросов (параграфов) осуществляется по порядку в пределах всей работы и обозначается арабскими цифрами, отделяемыми точкой. Вопросы нумеруются арабскими цифрами в пределах каждой главы. Номер вопроса состоит из номера главы и порядкового номера вопроса в пределах главы, разделенных точкой, например: 1.3. номер 3-его вопроса в 1-ой главе.

СОДЕРЖАНИЕ, ВВЕДЕНИЕ, ЗАКЛЮЧЕНИЕ, СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ, ПРИЛОЖЕНИЯ не нумеруют как разделы. Сокращения и условные обозначения в работе применяются только в соответствии с общепринятыми нормами.

Изложение материала в работе должно быть последовательным и логичным, все разделы связаны между собой. Особое внимание следует обращать на плавные переходы от одной главы к другой, от параграфа к параграфу, а внутри параграфа – от вопроса к вопросу.

Необходимые сноски и подстрочные примечания помещаются в нижней

части соответствующей страницы и заканчиваются до границы нижнего поля.

При необходимости в тексте работы могут использоваться Примечания, если необходимо сделать какие-либо разъяснения, дать определения или перевод терминов, указать источник информации. Примечания могут быть внутритекстовыми (помещаются в круглых скобках) или подстрочными, оформляемыми как подстрочная сноска. Подстрочное примечание располагается внизу страницы, меньшим размером шрифта и отделяется от основного текста прямой линией. Слово «Примечание» следует печатать с прописной буквы с абзацного отступа и не подчеркивать. Одно примечание не нумеруют. Несколько примечаний следует нумеровать порядковой нумерацией арабскими цифрами с точкой.

Рисунки (иллюстрации) дополняют текст работы, углубляют раскрытие сути явления, наглядно иллюстрируют мысли студента, поэтому в тексте на каждую из них должна быть ссылка с соответствующим комментарием.

Рисунки (иллюстрации, схемы, графики и т.п.) и таблицы следует подавать в работе непосредственно после текста, где их упомянуто впервые, или на следующей странице. Если они находятся на отдельных страницах курсовой работы, их включают в общую нумерацию страниц. Рисунки (иллюстрации) или табличные материалы, размеры которых превышают формат А4, размещают в приложениях. На все рисунки (иллюстрации) должны быть ссылки в тексте.

Иллюстрации обозначают словом (рис.) и нумеруют последовательно в пределах главы, за исключением иллюстраций в приложениях. Номер иллюстрации должен состоять из номера главы и порядкового номера иллюстрации, разделенных точкой: например, Рис. 1.2. – второй рисунок первой главы. Номер иллюстрации, ее название и пояснительные подписи размещают последовательно под иллюстрацией по центру. Пример оформления рисунков в курсовой работе приведен в Приложении В.

Таблицы нумеруются последовательно арабскими цифрами в пределах главы. В правом верхнем углу таблицы перед соответствующим заголовком (всем таблицам должны быть даны названия до 10 слов; точка в конце заголовка не ставится; заголовок таблицы не подчеркивается) помещают надпись «Таблица» (с прописной буквы и без сокращений) с указанием номера этой таблицы, состоящего из номера главы и порядкового номера таблицы (без знака №).

Например: «Таблица 2.3.» Шрифт заголовка таблицы такой же, как и в тексте – Times New Roman, кегль 14 пунктов через 1,5 интервал.

Информация внутри таблицы печатается шрифтом Times New Roman, кегль 12 пунктов через одинарный интервал.

При необходимости переноса таблицы на следующую страницу, нумерацию граф таблицы следует повторить и над ней справа поместить надпись «Продолжение таблицы 2.3».

Таблицу размещают после первого упоминания о ней в тексте таким образом, чтобы читать ее можно было без поворота работы или с поворотом по

часовой стрелке. На таблицы в соответствующих местах текста даются ссылки, органично вписанные в структуру предложения. Таблицы должны иметь четкую и рациональную структуру. Как правило, после таблицы располагается обобщающий абзац, например: «Из таблицы 2.2 видно, что ...».

Все графы таблиц должны иметь заголовки (пишутся с прописной (большой) буквы без точек в конце), сокращения слов в таблицах не допускаются, кроме общепринятых. Следует избегать сложных текстовых разъяснений в заголовках колонок таблиц. Если это необходимо, следует ввести символы (обозначения), которые объясняются в тексте работы. Цифры в графах по вертикали следует проставлять в строго арифметическом порядке, т.е. целые числа под целыми, десятые доли под десятками и т. д. При оформлении таблиц необходимо всегда указывать размерность числовых величин в соответствии с принятыми стандартами. Пример оформления таблицы представлен в Приложении 3.

В таблицах необходимо обязательно указывать единицу измерения. Если все единицы измерения одинаковы для всех показателей таблицы, они приводятся в заголовке. Единицы измерения должны приводиться в соответствии со стандартами. Числовые величины в таблице нужно указывать с одинаковым количеством десятичных знаков.

Формулы. Простые внутристрочные и однострочные формулы должны быть набраны символами без использования специальных редакторов (допускается использование специальных символов из шрифтов Symbol, Greek Math Symbols, Math-PS, Math A, Mathematica BTT). Сложные и многострочные формулы должны быть целиком набраны в редакторе формул Microsoft Equation 2.0, 3.0.

Формулы в работе нумеруются в пределах главы. Номер формулы состоит из номера главы и порядкового номера формулы в главе, разделенных точкой. Номера формул пишут у правого поля страницы на уровне формулы в круглых скобках, например, (2.1) – первая формула второй главы. Пояснение значений символов, числовых коэффициентов в формулах предоставляется непосредственно после формулы в той последовательности, в которой они представлены в формуле, и каждое – с новой строки.

Первую строку пояснения начинают со слова «где» без двоеточия.

В тексте формулы выделяются строками, т.е. выше и ниже каждой формулы нужно оставлять одну свободную строку. Если уравнение не вмещается в одну строку, его следует перенести после знака равенства (=) или после знаков плюс (+), минус (-), умножения (x) и деления (:). Пример оформления формулы приведен в Приложении В.

Оформление ссылок на литературные источники. Особое внимание следует уделить составлению списка литературы, который является существенной частью курсовой работы и отражает самостоятельную творческую работу автора.

В список литературы не включаются те источники, на которые нет ссылок в основном тексте и которые фактически не были использованы при

подготовке курсовой работы. Не включаются также энциклопедии, справочники, научно-популярные издания.

Ссылки в тексте работы на источники информации следует отмечать порядковым номером ссылок, выделенным двумя квадратными скобками, например, – в работах таких ученых: Иванова А.А., Петрова А.О., Сидорова С.П. [1-3] или [1; 3; 6] . При цитировании одного источника необходимо указывать конкретную страницу [1, с. 223].

Материал в списке использованных литературных источников рекомендуется располагать, выбрав один из двух вариантов:

- в алфавитном порядке, отдельно в русском и латинском алфавите;
- в порядке их использования по тексту выпускной работы.

Приложения в курсовой работе должны содержать информационные материалы, составляющие базу аналитических исследований в соответствии с выбранной темой. Они являются продолжением курсовой работы, размещаются в порядке появления ссылок на них по тексту.

Кроме того, в Приложения целесообразно включать вспомогательный материал, необходимый для полноты восприятия работы в соответствии с направлением подготовки:

- реальные документы предприятия, учреждения;
- таблицы вспомогательных цифровых данных (приводятся в приложениях, если по объему превышают одну страницу);
- инструкции, методики, описание алгоритмов и программ решения задач на ПК, разработанные в процессе выполнения квалификационной работы;
- иллюстрации вспомогательного характера.

Приложения оформляются как продолжение курсовой работы и размещаются в порядке появления ссылок в тексте работы.

После списка использованных источников с новой страницы по середине листа располагается слово «ПРИЛОЖЕНИЯ». Номер страницы, на котором размещено слово «ПРИЛОЖЕНИЯ» отображается в содержании работы.

Далее каждое приложение располагается с новой страницы, при чем сами приложения не нумеруются и не отображаются в содержании.

В правом верхнем углу с первой большой буквы печатается слово «Приложение» и рядом – большая буква, обозначающая приложение, например, Приложение А.

Приложение имеет заголовок, напечатанный строчными буквами с первой большой буквы, выравнивание по центру страницы.

Приложения последовательно обозначаются заглавными буквами русского алфавита, за исключением букв Ё, Й, О, Ъ. На каждое приложение должна быть ссылка в тексте.

Единственное приложение обозначается как Приложение А.

Иллюстрации, таблицы и формулы, размещенные в приложениях, нумеруют в пределах каждого приложения, например: «рис. Д.1.2» – второй рисунок первой главы Приложения Д; «формула (А.1)» – первая формула Приложения А.

4. РЕКОМЕНДУЕМАЯ ТЕМАТИКА КУРСОВОЙ РАБОТЫ

Выбор темы курсовой работы осуществляется согласно порядковому номеру списка в журнале.

Студент может по согласованию с руководителем предложить свою тему с обоснованием целесообразности ее исследования, которая базируется на практических потребностях конкретного объекта исследования (организации), на актуальном информационном или теоретическом материале, что позволит повысить качество курсовой работы, а проведенный анализ финансовой деятельности предприятия и рекомендации по эффективным мерам управления риском для лиц, ответственных за принятие решений, позволят улучшить работу предприятия.

При выборе темы следует руководствоваться актуальностью проблемы, ее теоретической и практической значимостью. Иногда основным критерием выступает наличие соответствующих литературных источников по теме. Студенты стараются избегать тех тем, по которым поиск необходимой литературы затруднен. Между тем, для творческой работы больше возможностей представляют новые актуальные темы, по которым еще не накопилось достаточного количества литературных источников. Выбор таких недостаточно разработанных тем всячески поощряется.

Студентам выпускных курсов дневного и заочного отделений при выборе темы курсовой работы следует ориентироваться на будущую дипломную работу.

СПИСОК ТЕМ КУРСОВЫХ РАБОТ

1. Анализ основных определений финансового риска и особенности их использования при формировании стратегий управления финансовым риском в отрасли.

2. Формирование стратегий управления финансовым риском в конкретной компании с учетом принятых определений финансового риска и особенностей их использования в данной отрасли.

3. Анализ основных определений финансового риска и особенности их использования при формировании стратегий управления финансовым риском при осуществлении финансовых операций.

4. Формировании тактики управления финансовым риском в отрасли на основе применения обоснованной системы показателей финансового риска.

5. Анализ основных определений финансового риска и особенности их использования при формировании тактики управления финансовым риском в конкретной компании.

6. Анализ основных определений финансового риска и особенности их использования при формировании тактики управления финансовым риском при осуществлении финансовых операций.

7. Особенности использования показателей финансового риска при формировании оперативного управления финансовым риском.

8. Основные принципы управления финансовым риском на основе использования математических моделей оценки риска.

9. Роль и место методов оценки риска в проблеме реализации целей и задач финансового менеджмента.

10. Учет специфики проявления противоречивости, альтернативности, неопределенности финансового риска при выработке стратегий управления им.

11. Основные причины неопределенности финансового риска (источники риска) на уровне отрасли и способы его минимизации.

12. Основные причины неопределенности финансового риска (источники риска) на уровне предприятия (фирмы) и способы его минимизации.

13. Основные причины неопределенности финансового риска (источники риска) на уровне проведения финансовой операции и способы его минимизации.

14. Влияние принципов классификация финансовых рисков на методы и способы управления им.

15. Сравнительный анализ основных методов управления финансовыми рисками.

16. Управление финансовыми рисками, связанными со страхованием финансовых операций.

17. Управление финансовыми рисками, связанными со страхованием недвижимости.

18. Общие методы управления финансовыми рисками, связанными со страхованием различных видов деятельности.

19. Учет показателей страхового риска при управлении финансовыми рисками.

20. Валютный риск и основные методы и способы управления им.

21. Управление финансовыми рисками, связанными с действующей налоговой политикой.

22. Специфика управления финансовыми рисками форс-мажорных обстоятельств.
23. Методы управления финансовыми рисками при реализации инвестиционных проектов.
24. Риски финансового инвестирования.
25. Управление финансовыми рисками при государственном инвестировании.
26. Управление финансовыми рисками при частном инвестировании.
27. Специфика управления финансовыми рисками иностранного и совместного инвестирования.
28. Управление финансовыми рисками краткосрочного инвестирования.
29. Управление финансовыми рисками долгосрочного инвестирования.
30. Управление инфляционным риском при реализации инвестиционных проектов.
31. Управление дефляционным риском при реализации инвестиционных проектов.
32. Управление операционным финансовым риском при реализации инвестиционных проектов.
33. Управление кредитным инвестиционным риском с позиций кредитора.
34. Управление кредитным инвестиционным риском с позиций заемщика.
35. Анализ финансовых рисков инвестиционного проекта и определение методов и способов управления им.
36. Управление финансовыми рисками с использованием механизмов его диверсификации.
37. Диверсификация финансовых вложений как основной механизм минимизации финансовых рисков.
38. Социально – психологические аспекты оценки и анализа риска при принятии управленческих решений в области управления финансовыми рисками.
39. Основные определения ущерба в области финансовой деятельности и их использование в процессе выработки управленческих решений по минимизации финансового риска.
40. Общие принципы оценки эффективности инвестиционных проектов на основе использования показателей финансового риска.
41. Методы прогнозирования стоимости инвестиционных ресурсов в условиях инфляции и их использование при формировании стратегии управления финансовыми рисками.
42. Основные положения теории оптимальных решений в области финансовых рисков.
43. Статистический анализ финансовых рисков и их использование при формировании стратегий управления финансовыми рисками.

44. Использование методов оценки финансового риска при определении необходимости перестрахования рисков.

45. Франчайзинг как форма объединения, направленная на минимизацию финансового риска.

46. Управление финансовыми рисками на рынке обращения ценных бумаг.

47. Управление финансовыми рисками на основе использования процедур хеджирования.

48. Управление финансовыми рисками на основе использования процедур лимитирования.

49. Управление финансовыми рисками на основе использования опционов.

50. Управление финансовыми рисками инвестиционного проекта на основе использования игровых методов.

5. РЕКОМЕНДАЦИИ ПО СОСТАВЛЕНИЮ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА

5.1. Общие положения

Бизнес-план должен содержать:

1. название инвестиционного проекта, его суть и целесообразность реализации;
2. обоснование его соответствия основным направлениям и основным отраслевым приоритетам региона;
3. обоснование положительного эффекта для общества и экономики региона;
4. обоснование привлекательности проекта для Участников проекта, подкрепленное результатами финансовых прогнозов, анализом потенциала рынка, прозрачностью проекта;
5. обоснование реализуемости проекта, подкрепленное наличием четкой стратегии реализации проекта и планами по его реализации, возможностью привлечения необходимых ресурсов для реализации, наличием команды руководителей и разработчиков;
6. анализ возможных рисков, связанных с реализацией проекта, и способов их минимизации

Информация в бизнес-плане должна быть объективной, основываться на обоснованных данных и не противоречащих им разумных предположениях. Все числовые данные и ключевые предположения должны сопровождаться ссылками на источники информации с указанием даты, по состоянию на которую приведена информация.

Изложение информации в бизнес-плане должно быть понятным, логичным и структурированным. Структура и содержание бизнес-плана должны отвечать нижеприведенным требованиям и рекомендациям к

структуре бизнес-плана с учетом отраслевой и иной специфики конкретного инвестиционного проекта.

5.2. Рекомендуемая структура инвестиционного проекта

Рекомендуемая структура бизнес-плана включает следующие разделы:

1. Резюме проекта;
2. Описание проекта;
3. Описание продукта;
4. Обоснование инвестиций;
5. План финансирования;
6. Организационный план;
7. Анализ рынка;
8. Анализ ресурсов;
9. План производства и реализации продукции;
10. Обоснование ценовой и конкурентной политики;
11. Финансовый план;
12. Эффективность инвестиционного проекта;
13. Анализ проектных рисков.

Формат и структура бизнес-плана могут варьироваться в зависимости от характера проекта, но перечисленные выше разделы должны быть включены в бизнес-план в обязательном порядке, а также:

- словарь ключевых технических и иных узкоспециализированных терминов, используемых в проекте;
- список определений и расчетных формул для финансовых показателей (коэффициентов), которые упоминаются в бизнес-плане и рассчитываются в финансовой модели;
- информацию о нормативно-методической базе, использованной при составлении бизнес плана и проведения анализа;
- краткую информацию о технико-экономических, маркетинговых и иных исследованиях, использованных при составлении инвестиционного проекта.

5.3. Содержание основных разделов инвестиционного проекта

1. РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА

В данном разделе рекомендуется раскрыть в сжатой форме:

- суть проекта и целесообразность его реализации;
- результаты анализа потенциала рынка;
- стратегию реализации проекта (общий график реализации);
- ключевые прогнозные финансовые показатели (коэффициенты);
- общую стоимость проекта, общую потребность в финансировании и предполагаемые источники финансирования;
- ключевые факторы успеха и основные риски проекта (рекомендуется представить в виде SWOT-, PEST- анализа);
- иную ключевую информацию по проекту.

2. ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

В данном разделе необходимо:

- изложить суть проекта, в том числе указать тип инвестиционного проекта (создание нового производства/объекта с «нуля»; реконструкция действующего производства/объекта; модернизация действующего производства/объекта; выпуск новой продукции на действующем производстве; расширение действующего производства; иное изменение с целью ведения коммерческой деятельности);
- указать стадию реализации проекта и фазу (конкретный этап внутри стадии), на которой находится проект в настоящее время;
- указать регион и отрасль, в которых будет реализован (реализуется) проект;
- обосновать целесообразность реализации проекта для Получателя средств (например, возможность увеличить объем продаж и долю на рынке; снизить затраты; занять свободную нишу на рынке или создать новый рынок; учесть экологические требования и т.п.).

3. ОПИСАНИЕ ПРОДУКТА

В этот раздел следует включить описание продукта, который планируется к выпуску в соответствии с проектом, и анализ их конкурентных преимуществ и недостатков.

В разделе должна быть:

- приведена информация о доминирующей части продуктовой программы, составляющей значительную часть выручки от реализации (не требуется предоставлять детальную информацию по каждому продукту (продуктовой линейке)), в том числе (если применимо): назначение и область применения, краткое описание и основные характеристики, наличие сертификата качества, патентоспособность и авторские права, необходимость лицензирования выпуска продукции, безопасность и экологичность продукта, утилизация после окончания эксплуатации;
- указана степень готовности продукта к выпуску и реализации (отметить, если применимо, на какой стадии развития находится продукт, к примеру, концепция, опытный образец, готовый рыночный продукт), реализовывался ли продукт ранее на российском рынке или за рубежом, опыт производства и реализации продукта Участниками проекта.

В разделе рекомендуется:

- привести основные качественные характеристики продукта (продуктовой линейки), анализ полезности для потребителей (в том числе указать целевую аудиторию), возможные продукты-заменители (субституты) и комплиментарные (сопутствующие) товары и услуги;
- провести анализ жизненного цикла продукта, указать на планируемые изменения в ассортименте и предполагаемую модернизацию продукта в будущем.

4. ОБОСНОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ

В данном разделе осуществляется детализация затрат, направленных на капитальные вложения, расшифровывается их назначение, отдельные виды ресурсов и цены на них, а также существенные характеристики таких расходов. В инвестиционные затраты включаются расходы, необходимые для строительства или реконструкции объекта, а также для запуска производства (начала реализации работ, услуг), то есть приобретение оборудования, его монтаж и т.д. Следует указать состав основного оборудования, условия поставок (аренда, покупка, лизинг). Также следует определить суммы инвестиционных платежей в динамике по периодам.

5. ПЛАН ФИНАНСИРОВАНИЯ

Раздел должен содержать следующую информацию:

- общая потребность в финансировании (в разбивке по основным категориям инвестиционных затрат);
- предполагаемая структура источников финансирования; размер собственных средств (которые будут вложены в проект Получателем
- средств и его акционерами/участниками);
- возможность внесения дополнительного (резервного) финансирования Получателем средств или иными Участниками проекта;
- предполагаемый размер и форма поддержки со стороны региона;
- размер, форма и условия (в том числе, предварительные) предоставления финансирования иными Участниками проекта (если рассматривается такая возможность).

Таблица 1

Источники инвестиций
(на начало реализации проекта)

№ п/п	Наименование источника	Средства на начало реализации проекта (тыс. рублей)
	Собственные средства	
1	Взнос в уставный капитал в денежной форме	
2	Нераспределенная прибыль (фонд накопления)	
3	Собственные средства, всего (сумма показателей пунктов 1-2)	
	Заемные и привлеченные средства	
4	Кредиты банков (по всем видам кредитов)	
5	Заемные средства других организаций	
6	Долевое участие в строительстве	
7	Прочие	
8	Заемные и привлеченные средства, всего (сумма показателей 4-7)	
9	Иные источники финансирования (указать)	
	Итого: (сумма показателей пунктов 3,8,9)	

6. ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ ПЛАН

В данном разделе необходимо дать описание общей стратегии реализации проекта, привести временной график реализации проекта с указанием предполагаемого начала реализации проекта и продолжительности основных стадий (прединвестиционная, инвестиционная/стадия ввода мощностей, операционная, ликвидационная), а также промежуточных этапов (фаз).

7. АНАЛИЗ РЫНКА

В данном разделе необходимо дать описание рынка сбыта, для которого предназначена продукция и/или услуги, предусмотренные проектом, и прогнозы развития рынка на ближайшую перспективу.

В разделе должен быть представлен анализ текущего состояния рынка, включая:

- текущий и потенциальный (прогнозный) объем рынка;
- степень насыщенности;
- описание структуры (основных сегментов) рынка;
- основных прямых конкурентов и конкурентов, производящих продукты-заменители;
- данные о сезонности спроса или предложения;
- основные каналы продаж и методы стимулирования сбыта (реклама, мерчендайзинг и т.д.);
- иную существенную информацию.

Для выделения рыночных сегментов рекомендуется использовать географический, ценовой, социальный (отраслевой) признак и иные признаки, которые позволяют четко выделить целевую группу покупателей, на которую ориентирован продукт.

8. АНАЛИЗ РЕСУРСОВ

В данном разделе необходимо провести анализ материальных, организационных, человеческих и иных ресурсов, которые требуются для реализации проекта.

Необходимо отметить, какие ресурсы уже имеются у основных Участников проекта и какие ресурсы будет необходимо привлечь дополнительно при реализации проекта (производственная/строительная площадка; инфраструктура (энергоснабжение, теплоснабжение, водоснабжение, транспорт и т.д.); машины и оборудование; сырье, материалы, энергия, комплектующие; услуги и работы подрядчиков; трудовые ресурсы/персонал; управленческий ресурс и т.д.).

9. ПЛАН ПРОИЗВОДСТВА И РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ

Раздел подразумевает указание продукции, работ, услуг, планируемых к реализации в рамках инвестиционного проекта, времени начала производства и реализации, объемов и цен. Показатели раздела можно представить в форме таблицы 2.

Таблица 2

План производства и реализации продукции

№ п/п	Наименование товара (услуги)	Единица измерения	Шаг реализации инвестиционного проекта (год, месяц, квартал)		
			1	2	и т.д.
1.	(вид продукции (услуги)**)				
	Объем производства:				
1.1.	в натуральном выражении				
1.2.	в стоимостном выражении	тыс. рублей			
1.3.	цена реализации за единицу продукции	рублей			
2.	Выручка от реализации продукции общая	тыс. рублей			

* - заполняется по каждому виду продукции (услуге) отдельно.

Если объемы реализации изменяются по периодам, необходимо данные изменения учитывать при определении шага реализации проекта (год, месяц).

Детализация временного ряда выбирается индивидуально для проекта, в зависимости от продолжительности проекта, варьирования различных показателей и других параметров.

Данный раздел также должен содержать следующую информацию:

- о поставщиках сырья и материалов (условия поставок) и ориентировочных ценах;
- об альтернативных источниках снабжения сырьем и материалами;
- об обеспечении экологической и технической безопасности реализации проекта в части строительства и производственного процесса.

10. ОБОСНОВАНИЕ ЦЕНОВОЙ И КОНКУРЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ

Принятая организацией ценовая и конкурентная политика является обоснованием для выручки, которая планируется на этапе (этапах) реализации продукции (работ, услуг).

В данном разделе обосновывается уровень цен на планируемые к реализации в рамках проекта продукцию, работы, услуги, а также объемы продаж при указанных ценах. Описывается конкурентная ситуация и стратегия конкурентного поведения в сложившихся и планируемых рыночных условиях.

Кроме того, данный раздел должен содержать:

- план маркетинга (результаты проведенного маркетингового исследования о существующем спросе на продукцию, конкурентной среде и прочих подобных исследований), целевая группа или группы потенциальных клиентов;
- план расходов и доходов в случае проведения послепродажного обслуживания;
- программу по организации рекламы.

11. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

В разделе должна быть представлена следующая информация:

- основные исходные данные, допущения и предпосылки, использованные для построения финансовых прогнозов;
- ключевые финансовые показатели (коэффициенты) по годам реализации проекта
- результаты оценки воздействия изменений ключевых факторов риска на финансовые прогнозы (валютного курса, инфляции и др.);
- иная информация, в том числе графический материал, иллюстрирующий и детализирующий результаты финансовых прогнозов.

Описываются планируемые движения денежных средств и других финансовых активов, то есть, в хронологическом порядке указываются доходы и расходы по статьям, которые могут быть разными по содержанию и количеству, в зависимости от конкретного проекта. В итоговой строке таблицы 3 показывается чистая прибыль (убыток) за каждый период. В итоговой строке таблицы 4 показывается наличие (отсутствие) денежных средств на конец каждого периода.

При заполнении таблицы 3, следует иметь ввиду, что расходы на выплату процентов по кредитам уменьшают налогооблагаемую базу, то есть учитываются до налогов, в то время как расходы на выплату основного долга осуществляются из чистой прибыли предприятия.

Таблица 3

Финансовые результаты производственной и сбытовой деятельности

№ п/п	Показатели	Шаг реализации инвестиционного проекта (год, месяц, квартал)			
		Всего	1	2	и т.д.
1	2	3	4	5	6
1.	Общая выручка от реализации продукции (таблица 2 пункт 2)				
2.	в т.ч. налог с оборота				
3.	Общие затраты на производство и реализацию продукции (услуг)				
4.	в т.ч. амортизационные отчисления				
5.	Финансовый результат (прибыль) (разность между показателями пункта 1 и пунктом 3, плюс показатель пункта 4)				
6.	Налоги, уменьшающие налогооблагаемую базу по налогу на прибыль, всего				
	в том числе:				
6.1.	налог на имущество				
6.2.	акцизы				
	другие налоги (указать каждый в отдельности)				
7.	Налогооблагаемая прибыль (разность показателей пункта 6 и 7)				
8.	Налог на прибыль				
9.	Налоги и другие обязательные платежи в				

№ п/п	Показатели	Шаг реализации инвестиционного проекта (год, месяц, квартал)			
		Всего	1	2	и т.д.
	бюджет, уплачиваемые из чистой прибыли				
	в том числе:				
	другие налоги и платежи (указать каждый в отдельности)				
10.	Погашение основного долга по кредитам и займам				
11.	Чистая прибыль (разность показателей пункта 8 и пунктов 9, 10, 11)				
12.	Платежи в бюджеты (сумма показателей пунктов 7, 9, 10)				

Таблица 4

Движение денежных средств

№ п/п	Показатели	Шаг реализации инвестиционного проекта (год, месяц, квартал)			
		Всего	1	2	и т.д.
	2	3	4	5	6
1.	Выручка от производства и сбыта продукции (услуг) (таблица 2 пункт 2)				
2.	Прочие доходы от производственной деятельности				
3.	Полученные займы и кредиты				
4.	Другие поступления (в том числе собственные средства), указать				
5.	Итого поступления средств (сумма показателей пунктов 1-4)				
6.	Инвестиционные затраты (на строительство и покупку основных средств)				
7.	Затраты по производству и реализации продукции (услуг)				
8.	Платежи в бюджет (таблица 3, пункт 13)				
9.	Оплата основного долга и процентов по кредитам (займам)				
10.	Другие выплаты, указать				
11.	Выплаты, всего				
12.	Сальдо				
13.	Сальдо нарастающим итогом				

12. ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА

В разделе должна быть представлена следующая информация:

- показатели эффективности инвестиционного проекта по годам реализации:

IRR – внутренняя норма доходности инвестиционного проекта;
NPV – чистая приведенная стоимость инвестиционного проекта;
PP – срок окупаемости инвестиционного проекта;
DR – ставка дисконтирования;
PI – индекс прибыльности;

DPP – дисконтированный период окупаемости

12.1.ОКУПАЕМОСТЬ ПРОЕКТА

Срок окупаемости представляет собой период времени с начала реализации проекта по данному бизнес-плану до момента, когда разность между накопленной суммой чистой прибыли (с учетом амортизационных отчислений) и объемом инвестиционных затрат приобретет положительное значение. Может выражаться в месяцах или в годах. Срок окупаемости рассчитывается по данным таблицы 4.

Объем инвестиционных затрат на реализацию проекта принимается по данным раздела 3 «Обоснование инвестиций».

Если финансовый итог одинаковый каждый год, то срок окупаемости в годах считается как отношение ежегодного финансового итога к сумме инвестиций. При этом надо учитывать, что если финансовый результат фиксируется не с первого года (например, если в первые несколько лет планируются только инвестиционные затраты), то к результату необходимо прибавить количество безрезультатных лет.

Если финансовый итог различается по годам, то окупаемость считается следующим образом:

Здесь $\sum_{t=1}^{t=n} CF_t$ – 1-й строке таблицы заполняются суммы инвестиций по годам,

$$PB = \frac{\sum_{t=1}^{t=n} CF_t - (\sum_{t=1}^{t=m} C_t)}{C_{t=m+1}} + m$$

Где PB – период окупаемости
 CF_t - финансовый итог в году t
 C_t – инвестиции в году t
 m – период, в котором накопленная сумма прибыли меньше суммы инвестиций, но наиболее близка к данной сумме инвестиций

	Год	1	2	3	4	5
1	$(\sum_{t=1}^{t=n} C_t)$	C_1	C_2			$= C_1 + C_2$
2	CF_t		CF_2	CF_3	CF_4	CF_5
3	$(\sum_{t=1}^{t=m} CF_t)$		CF_2	$CF_2 + CF_3$	$CF_2 + CF_3 + CF_4$	$CF_2 + CF_3 + CF_4 + CF_5$
4	$(\sum_{t=1}^{t=n} C_t) - (\sum_{t=1}^{t=m} CF_t)$	стр 1 – стр 3 (стлб X)				
5	$\frac{(\sum_{t=1}^{t=n} C_t) - (\sum_{t=1}^{t=m} CF_t)}{C_{t=m+1}}$	стр 4/стр 2 (стлб X)				
6	$\frac{(\sum_{t=1}^{t=n} C_t) - (\sum_{t=1}^{t=m} CF_t)}{C_{t=m+1}} + m$	стр 5+ стлб X				

затем в конце они складываются. Во 2-й строке таблицы - суммы доходов по

годам. В 3-й строке таблицы - суммы доходов по годам, накопленным итогом. В 4-й строке таблицы из общей суммы инвестиций вычитается накопленная сумма доходов за год, предшествующий тому году, за который накопленная сумма доходов впервые превысит инвестиции. В 5-й строке сумма, полученная в 4-й строке делится на сумму доходов за год, в котором первый раз наблюдалось превышение накопленного дохода над суммой инвестиций. В 6-й строке - к результату, полученному в 5-й строке, прибавляется количество лет, за которое накопленный доход не превысил сумму инвестиций.

При выборе предпочитают проекты, у которых окупаемость меньше.

12.2. ДИСКОНТИРОВАННЫЙ ПЕРИОД ОКУПАЕМОСТИ

Срок в месяцах или в годах, за который накопленная сумма дисконтированных финансовых итогов по годам превышает сумму инвестиций. Рассчитывается аналогично примеру в пункте 1, но при расчетах используются дисконтированные финансовые итоги (расчет дисконтированных финансовых итогов приведен ниже). Следует учитывать, что, если инвестиции носят не единовременный характер, а распределяются по годам, то они также дисконтируются.

При выборе предпочитают проекты, у которых дисконтированная окупаемость меньше.

12.3. ЧИСТЫЙ ПРИВЕДЕННЫЙ ДОХОД

Приведенная стоимость проекта - финансовый итог за период, определяемый горизонтом проекта, приведенный к текущей стоимости с помощью ставки дисконтирования, учитывающей инфляцию, прочие риски и убытки инвестора. То есть это доход от реализации проекта, без учета всех расходов, кроме инвестиционных. Этот показатель так же называют приведенной прибылью, поскольку если в итоге получается убыток, то такой проект не имеет смысла, кроме случаев, когда он компенсируется социальным эффектом. Здесь нужно учитывать, что если доход поступает в начале года (или расход совершается в самом начале года), то он учитывается без дисконта (если это первый год) либо с дисконтом предшествующего периода. Так, если расходование инвестиций производится в начале года, а доходы начинают поступать в конце года, то инвестиции не дисконтируются (или дисконтируются) в нулевой степени: $(1,15)^0=1$, а доходы за первый год дисконтируются в первой степени.

Здесь в 1-й строке показываются доходы, аналогичные п.п. 12.1. Во 2-й строке ставка дисконтирования плюс единица. В 3-й строке ставка дисконтирования в степени соответствующего периода. В 4-й строке доходы из 1-й строки, деленные на соответствующее значение из 3-й строки - это будут дисконтированные доходы по периодам. В 5-й строке показаны дисконтированные доходы накопленным итогом. Их общая сумма (накопленный итог за 5 лет) и является приведенным доходом проекта.

$$(PV)_n = \sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+r_t)^t}$$

$(PV)_n$ – приведенная прибыль (n в данном случае означает к какому периоду приводятся суммы, обычно это последний период проекта)
 r – ставка дисконтирования (в зависимости от параметров проекта она может отличаться от обычно используемой ставки, а также различаться по годам)
 CF_t - финансовый итог в году t

	Год		1	2	3	4	5
1	CF_t			CF_2	CF_3	CF_4	CF_5
2	$1+r$						
3	$(1+r)^t$						
4	$CF_t/(1+r)^t$	1 стр/ 3 стр					
5	$\square (CF_t/(1+r)^t)$						

При выборе предпочитают проекты, у которых приведенный доход больше.
Чистый приведенный доход – это приведенная стоимость проекта, без учета инвестиций.

$$NPV = \sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+r_t)^t} - \sum_{t=1}^{t=n} \frac{C_t}{(1+r_t)^t}$$

NPV – приведенная прибыль (n в данном случае означает к какому периоду приводятся суммы, обычно это последний период проекта)
 r – ставка дисконтирования (в зависимости от параметров проекта она может отличаться от обычно используемой ставки, а также различаться по годам)
 CF_t - финансовый итог в году t
 C_t – инвестиции в году t
 I - инвестиции

1	Год	1	2	3	4	5
2	$\square (CF_t/(1+r)^t)*$					
3	$\square (C_t/(1+r)^t)$					
8	$\sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+r_t)^t} - \sum_{t=1}^{t=n} \frac{C_t}{(1+r_t)^t}$					

- расчет приведен выше

Если инвестиции поступают в течении нескольких лет, то их тоже необходимо продисконтировать. Дисконтирование инвестиций производится аналогично вышеприведенному дисконтированию доходов.
При выборе предпочитают проекты, у которых чистый приведенный доход больше.

12.4. ИНДЕКС ПРИБЫЛЬНОСТИ

Индекс прибыльности – отношение дисконтированной суммы финансовых итогов проекта по годам (прибыли без учета инвестиционных затрат) к сумме инвестиций.

$$PI = \frac{\sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+r_t)^t}}{\sum_{t=1}^{t=n} \frac{C_t}{(1+r_t)^t}}$$

PI - Индекс прибыльности
r – ставка дисконтирования (в зависимости от параметров проекта она может отличаться от обычно использующейся ставки, а также различаться по годам)
CF_t - финансовый итог в году t
C_t– инвестиции в году t

1	Год	1	2	3	4	5
2	$\square(CF_t/(1+r)^t)*$					
3	$\square(C_t/(1+r)^t)*$					
4	$\sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+r_t)^t} / \sum_{t=1}^{t=n} \frac{C_t}{(1+r_t)^t}$					

* расчет приведен выше
Принимаются инвестиционные проекты, в которых значение PI превышает единицу.

12.5. ВНУТРЕННЯЯ НОРМА РЕНТАБЕЛЬНОСТИ

Внутренняя норма рентабельности – ставка дисконтирования, при которой сумма приведенного дохода равняется сумме инвестиций в проект. Исходя из расчетов, приведенных в п.п. 12.1. «Окупаемость проекта», и формулы $NPV = \sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+r_t)^t} - \sum_{t=1}^{t=n} \frac{C_t}{(1+r_t)^t}$, подбирается такая «r», при которой NPV=0 или $\sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+r_t)^t} = \sum_{t=1}^{t=n} \frac{C_t}{(1+r_t)^t}$. Такая ставка дисконта r и будет являться

IRR. То есть необходимо решить равенство $\sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+IRR_t)^t} - \sum_{t=1}^{t=n} \frac{C_t}{(1+IRR_t)^t} = 0$.

Это можно сделать методом подбора, что является трудоемким процессом, либо в редакторе Excel с помощью функции «Подбор параметра», которая находится в меню «Сервис». Для этого ячейки заполняются нижеуказанным способом, где везде, кроме значений инвестиций и финансовых итогов по годам вводятся формулы. Значение ячейки 2-3 оставляется для результата, остальные значения IRR приравниваются к данной ячейке.

	1	2	3	4	5	6	7
1	Год	1	2	3	4		
2	CF _t	CF ₁	CF ₂	CF ₃	CF ₄		
3	IRR	(IRR)	IRR	IRR	IRR		
4	(1+IRR) ^t	(1+IRR) ¹	(1+IRR) ²	(1+IRR) ³	(1+IRR) ⁴		
5	$\square(CF_t/(1+IRR)^t)$	$CF_1/(1+IRR)^1$	$CF_2/(1+IRR)^2$	$CF_3/(1+IRR)^3$	$CF_4/(1+IRR)^4$	$\square(CF_t/(1+IRR)^t)$	=PV
3	C _t						
4	1+IRR	IRR	IRR	IRR	IRR		
5	(1+IRR) ^t	(1+IRR) ¹	(1+IRR) ²	(1+IRR) ³	(1+IRR) ⁴		
6	$\square(C_t/(1+IRR)^t)$	$C_1/(1+IRR)^1$	$C_2/(1+IRR)^2$	$C_3/(1+IRR)^3$	$C_4/(1+IRR)^4$	$\square(C_t/(1+IRR)^t)$	=I

	1	2	3	4	5	6	7
7				$\sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+IRR_t)^t} - \sum_{t=1}^{t=n} \frac{C_t}{(1+IRR_t)^t}$		=0	=NPV

В функции «Подбор параметра» вводятся следующие данные: установить в ячейке 6-7 значение 0, изменяя значение ячейки 2-3.

Здесь в 1-й строке финансовый результат по периодам. Во 2-й строке рассчитанная ставка IRR. В 4-й строке доходы, дисконтированные с рассчитанной ставкой IRR. В 5-й строке инвестиции (инвестиции также должны быть дисконтированные, если производятся в разные года). В 6-й строке проверка расчета: сумма 4-й строки за вычетом суммы пятой строки должна равняться нулю.

Принимаются инвестиционные проекты, в которых значение дисконта г (равное обоснованному и использованному в расчетах уровню г ежегодных начислений на вложенный капитал при его предполагаемом альтернативном использовании) не достигает IRR.

Бюджетный эффект инвестиционного проекта определяется как сальдо поступлений и выплат в бюджеты всех уровней в связи с реализацией данного проекта (таблица 5). В расчетах проводится дисконтирование объемов поступлений и выплат по годам реализации проекта.

Таблица 5

Бюджетный эффект от реализации проекта

№ п/п	Наименование статьи	Шаг реализации инвестиционного проекта (год, месяц, квартал)		
		1	2	и т.д.
1	2	3	4	5
1.	Поступления из бюджета, всего			
	в том числе			
1.1.	финансирование проекта из бюджета			
1.2.	Возмещение НДС (комплектующие изделия, запасные части, оборудование, строительные работы, материалы, топливо, электроэнергия)			
2.	Выплаты в бюджет, всего			
	в том числе:			
2.1.	единовременные затраты при оформлении земельного участка (подтверждается копией первичного документа)			
2.2.	налог на доходы физических лиц			
2.3.	налог на имущество			
	налог на прибыль организации			
2.4.	отчисления на социальные нужды			
	другие налоги в бюджеты всех уровней (указать)			
2.5.	возврат процентов по кредиту из средств окружного бюджета (местного бюджета)			
2.6.	возврат основного долга			
	другие платежи в бюджеты всех уровней (указать)			
3.	Сальдо потока (разность показателей пунктов 2 и 1)			

№ п/п	Наименование статьи	Шаг реализации инвестиционного проекта (год, месяц, квартал)		
		1	2	и т.д.
4.	Сальдо потока нарастающим итогом			
5.	Коэффициент дисконтирования			
6.	Дисконтированная величина, сальдо потока (частное от деления показателей пунктов 3 и 5)			
7.	Дисконтированное сальдо потока нарастающим итогом			

13. АНАЛИЗ ПРОЕКТНЫХ РИСКОВ

Раздел должен содержать типы и описание основных рисков по проекту, их оценку (качественную оценку величины риска и/или количественную оценку вероятности реализации риска и степени потенциального ущерба), способы управления рисками (их снижения, распределения между Участниками) и предлагаемые гарантии инвесторам.

Для проектов, реализуемых на принципах государственно-частного партнерства, необходимо привести матрицу рисков и предложения по распределению рисков между частным и государственным сектором с целью их минимизации.

14. Охрана труда и безопасность жизнедеятельности

В данном подпункте необходимо осветить кратко структуру службы охраны труда предприятия, ее задачи, информацию о травматизме на объекте, о влиянии природных и техногенных угроз на формирование и проявление возможных чрезвычайных ситуаций, наличие планов действия и средств защиты персонала от негативного действия чрезвычайных ситуаций и пр.

Пример расчета показателей эффективности проекта.

Таблицы заполняются условно на примере создания предприятия по реализации лизинговой деятельности. Инвестиционные затраты составляют закупки соответствующего оборудования, доходы формируются из лизинговых платежей за сданное в пользование оборудование.

- Сумма планируемых инвестиций – 32 539 500 рублей.
- Прибыль за 1-й год составляет 14 212 380 рублей;
2-й год – 14 309 546 рублей;
3-й год – 3 326 434 рублей;
4-й год - 9 938 222 рублей;
5-й год - 9 772 348 рублей.

1. Окупаемость.

Финансовый итог соответствует строке 12 (чистая прибыль) в таблице 7 (Финансовые результаты производственной и сбытовой деятельности).

Если финансовый итог различается по годам, то окупаемость считается следующим образом:

$$PB = \frac{(\sum_{t=1}^{t=n} C_t) - (\sum_{t=1}^{t=m} CF_t)}{C_{t=m+1}} + m$$

Где PB – период окупаемости
 CF_t - финансовый итог в году t
 C_t – инвестиции в году t
 m – период, в котором накопленная сумма прибыли меньше суммы инвестиций, но наиболее близка к данной сумме инвестиций

	Год	1	2	3	4	5	
1	$(\sum_{t=1}^{t=n} C_t)$	32 539 500					$\Sigma C =$ 32 539 500
2	CF_t	14 212 380	14 309 546	3 326 434	9 938 222	9 772 348	
3	$(\sum_{t=1}^{t=m} CF_t)$	14 212 380	28 521 926	31 848 360	41 786 582	51 558 930	
4	$(\sum_{t=1}^{t=n} C_t) - (\sum_{t=1}^{t=m} CF_t)$	стр 1 – стр 3 (стлб 3)	32 539 500 – 31 848 360 =			691140	
5	$\frac{(\sum_{t=1}^{t=n} C_t) - (\sum_{t=1}^{t=m} CF_t)}{C_{t=m+1}}$	стр 4/стр 2 (стлб 4)	691140 / 9 938 222 =			0,07	
6	$\frac{(\sum_{t=1}^{t=n} C_t) - (\sum_{t=1}^{t=m} CF_t)}{C_{t=m+1}} + m$	стр 6+ стлб3				0,07+3=3,07	= PB

При выборе предпочитаются проекты, у которых окупаемость меньше.

$$PB = \frac{(\sum_{t=1}^{t=n} Cd_t) - (\sum_{t=1}^{t=m} CFd_t)}{C_{t=m+1}} + m$$

Где PB – период окупаемости
 CFd_t – дисконтированный финансовый итог в году t
 Cd_t – дисконтированные инвестиции в году t
 m – период, в котором накопленная сумма дисконтированной прибыли меньше суммы дисконтированных инвестиций, но наиболее близка к данной сумме дисконтированных инвестиций

	Год	1	2	3	4	5	
1	$(\sum_{t=1}^{t=n} Cd_t)$	32 539 500					$\Sigma Cd =$ 32 539 500
2	CFd_t	12 358 590,89	10 820 072,61	2 187 184,58	5 682 210,43	4 858 584,04	

3	$\sum_{t=1}^{t=m} CFd_t)$	12 358 590,89	23 178 663,50	25 365 848,08	31 048 058,51	35 906 642,55
4	$(\sum_{t=1}^{t=n} Cd_t) - (\sum_{t=1}^{t=m} CFd_t)$	стр 1 – стр 3 (стлб 3)	32 539 500 – 31 048 058,51 =			1 491 441,49
5	$\frac{(\sum_{t=1}^{t=n} Cd_t) - (\sum_{t=1}^{t=m} CFd_t)}{C_{t=m+1}}$	стр 4/стр 2 (стлб 4)	1 491 441,49 / 4 858 584,04=			0,31
6	$\frac{(\sum_{t=1}^{t=n} Cd_t) - (\sum_{t=1}^{t=m} CFd_t)}{C_{t=m+1}} + m$	стр 6+ стлб3	0,31+4=4,31			= PB

2. Дисконтированная окупаемость.

3. Приведенная стоимость.

Пример. Так как условно в данном примере доходы поступают в конце года, дисконтирование начинается с первого года.

При выборе предпочитают проекты, у которых приведенный доход больше.

$$(PV)_n = \sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+r_t)^t}$$

$(PV)_n$ – приведенная прибыль (n в данном случае означает к какому периоду приводятся суммы, обычно это последний период проекта)

r – ставка дисконтирования (в зависимости от параметров проекта она может отличаться от обычно используемой ставки, а также различаться по годам)

CF_t - финансовый итог в году t

	Год		1	2	3	4	5
1	CF_t		14 212 380,00	14 309 546,00	3 326 434,00	9 938 222,00	9 772 348,00
2	$1+r$		1,15	1,15	1,15	1,15	1,15
3	$(1+r)^t$		1,15	1,3225	1,520875	1,749006	2,011357
4	$CF_t/(1+r)^t$	1 стр/ 3 стр	12 358 590,89	10 820 072,61	2 187 184,58	5 682 210,43	4 858 584,04
5	$\square(CF_t/(1+r)^t)$		12 358 590,89	23 178 663,50	25 365 848,08	31 048 058,51	35 906 642,55

=PV

Чистый приведенный доход.

$$NPV = \sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+r_t)^t} - \sum_{t=1}^{t=n} \frac{C_t}{(1+r_t)^t}$$

NPV – приведенная прибыль (n в данном случае означает к какому периоду приводятся суммы, обычно это последний период проекта)

r – ставка дисконтирования (в зависимости от параметров проекта она может отличаться от обычно используемой ставки, а также различаться по годам)

CF_t - финансовый итог в году t

C_t – инвестиции в году t

I - инвестиции

1	Год	1	2	3	4	5
2	$\square(CF_t/(1+r)^t)*$					35 906 642,55
3	$\square(C_t/(1+r)^t)$	32 539 500				
8	$\sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+r_t)^t} - \sum_{t=1}^{t=n} \frac{C_t}{(1+r_t)^t}$	35 906 642,55 - 32 539 500= 3 367 142,56				=NPV

*расчет приведен выше

При выборе предпочитают проекты, у которых чистый приведенный доход больше.

4. Индекс прибыльности.

$$PI = \frac{\sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+r_t)^t}}{\sum_{t=1}^{t=n} \frac{C_t}{(1+r_t)^t}}$$

PI - Индекс прибыльности
r – ставка дисконтирования (в зависимости от параметров проекта она может отличаться от обычно использующейся ставки, а также различаться по годам)
CF_t - финансовый итог в году t
C_t– инвестиции в году t

1	Год	1	2	3	4	5	
2	$\square (CF_t/(1+r)^t)^*$					35 906 642,55	=PV
3	$\square (C_t/(1+r)^t)$					32 539 500,00	=I
4	$\sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+r_t)^t} / \sum_{t=1}^{t=n} \frac{C_t}{(1+r_t)^t}$	35 906 642,55 / 32 539 500,00 =				1,103	=PI

* расчет приведен выше

Правило PI: принимаются инвестиционные проекты, в которых значение PI превышает единицу.

5. Внутренняя норма рентабельности.

После вычислений получается следующая таблица:

	Год	1	2	3	4	5	
1	CF _t	14 212 380,00	14 309 546,00	3 326 434,00	9 938 222,00	9 772 348,00	
2	IRR	0,1982	0,1982	0,1982	0,1982	0,1982	
3	(1+IRR) ^t	1,1982	1,4357	1,7203	2,0613	2,4699	
4	$\square (CF_t/(1+IRR)^t)$	11 861 257,42	9 966 753,70	1 933 618,36	4 821 302,87	3 956 567,65	32 539 500
5	C _t	32 539 500					
6				$\sum_{t=1}^{t=n} \frac{CF_t}{(1+IRR_t)^t} - \sum_{t=1}^{t=n} \frac{C_t}{(1+IRR_t)^t}$		0,00	=NPV

Правило IRR: принимаются инвестиционные проекты, в которых значение дисконта r (равное обоснованному и использованному в расчетах уровню r ежегодных начислений на вложенный капитал при его предполагаемом альтернативном использовании) не достигает IRR.

ДОНЕЦКАЯ НАРОДНАЯ РЕСПУБЛИКА
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
ГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ДОНЕЦКАЯ АКАДЕМИЯ УПРАВЛЕНИЯ И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ГЛАВЕ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ»
Финансово-экономический факультет
Кафедра финансов

КУРСОВАЯ РАБОТА
по дисциплине «Теория и практика управления
финансовыми рисками»
вариант № ____

на тему: « _____ »

Обучающегося очной (заочной) формы обучения группы _____

Ф.И.О обучающегося в родительном падеже

Научный руководитель

(ФИО, научная степень, ученое звание, должность)

Дата защиты _____

Оценка _____

Донецк 20__

ВВЕДЕНИЕ	
ГЛАВА 1	НАЗВАНИЕ ГЛАВЫ..
	1.1 (Название подпункта)
	1.2 (Название подпункта).....
	1.3 (Название подпункта)
ГЛАВА 2	СОСТАВЛЕНИЕ
	БИЗНЕС-ПЛАНА
	ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА
	2.1 Обоснование и анализ инвестиционного проекта..
	2.2 Безопасность жизнедеятельности и гражданская
	оборона.....
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ	
ПРИЛОЖЕНИЯ	

Рекомендуемое оформление таблиц и рисунков в курсовой работе

Таблица 2.3

Динамика показателей ликвидности ООО «Имидж» в 2015-2017 гг.

Показатели	Формула расчета	Годы			Рекомендуемое значение	Абс. отклонение 2014 г. к 2012 г.
		2013	2014	2015		
1	2	3	4	5	6	7
Коэффициент текущей ликвидности	$\frac{Ta}{Kкз + KЗ}$	1,74	1,83	2,48	$\geq 1,5 - 3$	+ 0,74
Коэффициент абсолютной ликвидности	$\frac{ДС + КФВ}{Kкз + KЗ}$	0,11	0,003	0,001	$\geq 0,1 - 0,7$	- 0,109

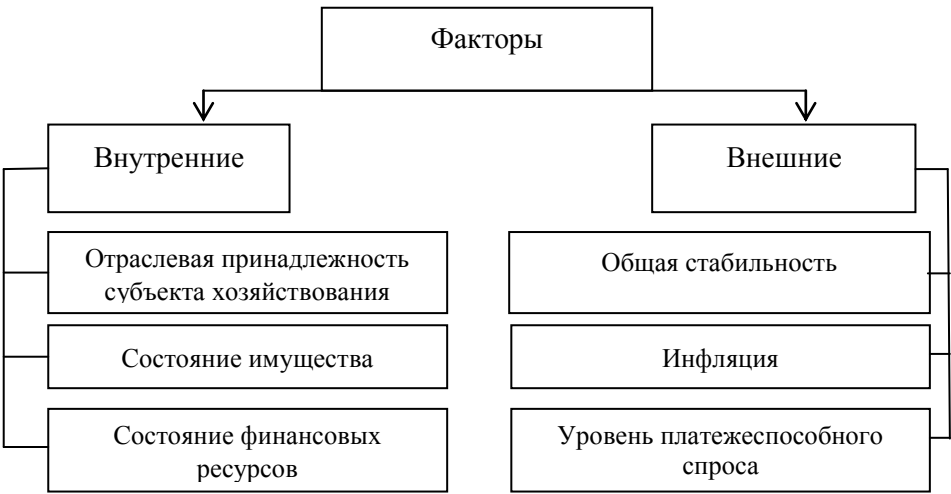


Рис. 1.1. Факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятия

Пример библиографического описания

Книги одного автора:

Афони́на, С. В. Электронные деньги: учеб. пособие / С. В. Афони́на. – Санкт-Петербург: Герда, 2011. – 120 с.

Гаври́лов, Н. И. Философия для пользователя / Н. И. Гаври́лов. – Донецк: Ноулидж, 2012. – 539 с.

Гребеньков, Г. В. Человек в правовом бытии: введение в правовую персонологию: монография / Г. В. Гребеньков. – Донецк: Донецкий юридический ин-т, 2013. – 540 с.

Книги двух авторов:

Григорьев, С. И. Основы современной социологии: учеб. пособие / С. И. Григорьев, Ю. И. Растов. – Барнаул: Алтайский государственный университет, 2001. – 252 с.

Новиков, Ю. Н. Персональные компьютеры: аппаратура, системы, интернет / Ю. Н. Новиков, А. В. Черепанов. – Санкт-Петербург: Бином, 2010. – 458 с.

Коргова, М. А. История менеджмента: учебное пособие / М. А. Коргова, А. М. Салогуб. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2010. – 236 с. – (Высшее образование).

Книги трех авторов:

Слепов, В. А. Финансовая политика компании: учеб. пособие / В. А. Слепов, Е. И. Громова, И. Т. Кери; под ред. В. А. Слепова. – Москва: Экономистъ, 2009. – 283 с.

Агафонова, Н. Н. Гражданское право: учеб. пособие для вузов / Н. Н. Агафонова, Т. В. Богачева, Л. И. Глушкова; под общ. ред. А. Г. Калпина. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Москва: Юрист, 2002. – 542 с.

Книги четырех и более авторов:

Финансовый менеджмент: учеб. пособие / А. Н. Гаврилова [и др.]. – Москва: КНОРУС, 2009. – 326 с.

Оценка и обоснование эффективности деятельности электропоставляющего предприятия: монография / Н. В. Канарская [и др.]. – Севастополь: Вебер, 2003. – 172 с.

Книги не имеющие индивидуальных авторов (книги под редакцией):

Управление факультетом: учебник / под ред. С. Д. Резника. – Москва: ИНФРА-М, 2012. – 695 с. – (Менеджмент в высшей школе).

Государственное управление социально-экономической сферой: монография / под ред. А. С. Поважного, А. Р. Алшанова; ДонГУУ, Ун-т Туран. – Донецк; Алматы: ВИК, 2013. – 500 с.

Словарь философских терминов / науч. ред. В. Г. Кузнецова, МГУ им. М. В. Ломоносова. – Москва: ИНФРА-М, 2013. – 731 с. – (Библиотека словарей «ИНФРА-М»).

Многотомные издания:

Документ в целом

Добреньков, В. И. Фундаментальная социология: в 15 т. / В. И. Добреньков, А. И. Кравченко. – Москва: ИНФРА-М, 2003.

Т. 1: Теория и методология. – 908 с.

Т. 2: Эмпирическая и прикладная социология. – 986 с.

или

Добреньков, В. И. Фундаментальная социология: в 15 т. / В. И. Добреньков, А. И. Кравченко. – Москва: ИНФРА-М, 2003. – 1 т.

Отдельный том

Добреньков, В. И. Фундаментальная социология: в 15 т. / В. И. Добреньков, А. И. Кравченко. – Москва: Инфра-М, 2003 –

Т. 4: Общество: статика и динамика. – 2004. – 1120 с.

или

Добреньков, В. И. Фундаментальная социология. В 15 т. Т. 4. Общество: статика и динамика / В. Д. Добреньков, А. И. Кравченко. – Москва: Инфра-М, 2004. – 1120 с.

или

Добреньков, В. И. Общество: статика и динамика / В. И. Добреньков, А. И. Кравченко. – Москва: Инфра-М, 2004. – 1120 с. – (Фундаментальная социология: в 15 т. / В. Д. Добреньков, А. И. Кравченко; т. 4).

Книги разных авторов:

Аникин, В. А. Аутсорсинг и аутстаффинг: высокие технологии менеджмента: учеб. пособие / В. А. Аникин, И. Л. Рудая; Гос.ун-т управления. – 2-е изд. перераб. и доп. – Москва: ИНФРА-М, 2009. – 320 с.

Эверитт, Б. С. Большой словарь по статистике / Б. С. Эверитт; ред. И. И. Елисеева. – 3-е изд. – Москва: Проспект, 2012. – 736 с.

Словари и энциклопедии:

Санкт-Петербург. 300+300 биографий: биограф. словарь / сост. Г. Гопиенко. – Москва: Маркграф, 2004. – 318 с.: ил.

Новейший культурологический словарь: термины, биограф. справки, иллюстрации / сост. В. Д. Лихвар, Е. А. Подольская, Д. Е. Погорелый. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2010. – 411 с.: ил.

Новая Российская энциклопедия. В 12 т. Т. 8 (2). Когезия – Костариканцы / ред. А. Д. Некипелов. – Москва: Энциклопедия, 2011. – 480 с.: ил.

Перевод с указанием переводчика:

Эндокринная система, спорт и двигательная активность / ред. У. Дж. Кремер, А. Д. Рогол; пер. с англ. И. Андреев. – Киев: Олимпийская литература, 2008. – 600 с.

Депонированные труды:

Разумовский, В. А. Управление маркетинговыми исследованиями в регионе / В. А. Разумовский, Д. А. Андреев; Ин-т экономики города. – Москва, 2002. – 210 с. – Деп.в ИНИОН Рос. акад. наук 15.02.02, № 139876.

Неопубликованные документы

Диссертации:

Подгорный, В. В. Формирование модели государственного стимулирующего регулирования хозяйственной деятельности регионов: дис.... д-ра экон. наук: 08.00.05: защищена 26.01.2013: утв. 21.11.13 / Подгорный Владимир Васильевич; ДонГУУ. – Донецк, 2013. – 483 с.

Автореферат диссертации:

Петрушевский, Ю. Л. Методы эколого-экономического обоснования и стимулирования природоохранной деятельности при комплексном воздействии природопользователей на окружающую среду: автореф. дис.... канд. экон. наук: 08.00.05: защищена 16.12.1991 / Петрушевский Юрий Люцианович; Центральный эконом.- математ. ин-т. – Москва, 1991. – 18 с.

Аналитическое описание

Статьи из продолжающихся изданий

Статья из газеты:

Хохрякова, С. Просто жить: итоги кинофестиваля «Сталкер» / С. Хохрякова // Культура. – 2010. – 23 дек. – 12 янв. – С. 8.

Статьи из журнала:

Райченко, А. В. О соотношении управления и менеджмента как научных категорий / А. В. Райченко // Высшее образование сегодня. – 2011. – №2. – С. 36 – 38.

Салимова, Т. Самооценка как инструмент менеджмента / Т. Салимова // Проблемы теории и практики управления. – 2011. – №4. – С. 94 – 101.

Статьи из сборника:

Куликова, С. А. Правовые основания фильтрации интернет-информации / С. А. Куликова // Информационное общество: проблемы развития законодательства: сб. науч. работ. – Москва, 2012. – С. 116-125.

Братковский, М. Л. Согласие как социальное явление / М. Л. Братковский // Социально-гуманитарные проблемы менеджмента: сборник научных трудов / Донецкая государственная академия управления. Сер. Государственное управление. – Донецк, 2003. – Т. IV, вып. 19. – С. 69 – 77.

Осипенко, И. Н. Управление научно-техническим развитием и интенсификацией жилищно-коммунального комплекса – основа реформирования отрасли / И. Н. Осипенко // Социальный менеджмент и управление информационными процессами: сборник научных трудов / Донецкая государственная академия управления. Сер. Государственное управление. – Донецк, 2001. – Т. II, вып. 5. – С. 40 – 44.

Части книг:

Минкина, В.А. Участие службы информации в рекламной деятельности / В. А. Минкина, Н. В. Рудакова // Справочник информационного работника / ред. Р. С. Гиляревский, В. А. Минкина. – Санкт-Петербург, 2005. – С. 405 – 410.

Фокеев, В. А. Талант исследователя плюс оптимизм / В. А. Фокеев // "Лица не общим выраженьем..." / Г. В. Михеева. – Санкт-Петербург, 2010. – С. 352 – 354.

Сукиасян, Э. Р. От документа – к ресурсу / Э. Р. Сукиасян // Современное библиотечно – информационное образование / СПбГУКИ, Библ.-информ. фак. – Санкт-Петербург, 2008. – Вып. 9. – С. 9 – 11.

Тезисы докладов:

Электромашинные и машинно-вентильные источники импульсной мощности: тез.докл. науч.-техн. конф., 28 мая 1987 г. / Том. политехн. ин-т. – Томск: ТПИ, 1987. – 112 с.

Материалы конференций:

Лощакова, А. Б. Личная эффективность руководителя: коммуникативный аспект / А. Б. Лощакова // Проектирование модели менеджмента организации: научные и прикладные аспекты: сб. науч. ст. VII междун. науч.-практ. конф.; Урал. гос. пед. ун – т; под науч. ред. А. А. Симоновой; под общ. ред. Л. Ю. Шемятихиной. – Екатеринбург, 2010. – С. 155 – 157.

Васильев, А. К. Экологические риски в системе управления хозяйствующими объектами / А. К. Васильев // Россия и мир в поисках инновационной стратегии: сб. материалов междунар. науч.-практ. конф. 19-20 апреля 2012 г., г. Архангельск. – Москва, 2012. – Ч. 2. – С. 76-80.

Рецензия:

Кривенко, А. П. Энциклопедическое издание книги о платиновых месторождениях России / А. П. Кривенко, Г. В. Поляков, Н. В. Соболев //

Геология и геофизика.– 2001. Т. 42, № 6.– С. 1010 - 1011. - Рец. на кн.: Д. А. Додин, Н. М. Чернышов, Б. А. Яцкевич. –Санкт-Петербург: Наука, 2000. - 755 с.

Официальные документы:

Конституция Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс]: офиц. текст [принята Верховным Советом Донецкой Народной Республики 14 мая 2014г.]. – Режим доступа:<http://dnr-online.ru/konstituciya-dnr/> (дата обращения:.....)

О телекоммуникациях [Электронный ресурс]: закон Донецкой Народной Республики [принят Постановлением Народного Совета 11 марта 2016г.].– Режим доступа:http://old.dnr-online.ru/wp-content/uploads/2016/05/ZakonNS_114_INS_O_Telekommunikats.pdf (дата обращения:)

Об учреждении государственных наград [Электронный ресурс]: указ Главы Донецкой Народной Республики № 100 от 12 апреля 2016 г. – Режим доступа:http://old.dnr-online.ru/wp-content/uploads/2016/05/Ukaz_N100_12042016.pdf (дата обращения:.....)

Стандарты:

ГОСТ 7.1 - 2003. Библиографическая запись. Библиографическое описание: общие требования и правила составления / Межгос. совет по стандартизации, метрологии и сертификации. – Москва: Изд-во стандартов, 2004. – 48 с.

Библиографическое описание литературы иностранного издания:

Один автор:

RinkJ. E.Designing the physical education curriculum: promoting active lifestyles / J. E. Rink. – Boston: McGraw-Hill Higher Education, 2009. – 250 p.

Два автора:

WhitingW.C.Biomechanics of musculoskeletal injury / W. C. Whiting, R. F. Zernicke. – 2nd ed. – Champaign: Human Kinetics, 2008. – X, 350 p.

Статья из периодического издания:

Alen M. Androgenic-anabolic steroid effects on serum thyroid, pituitary and hormones in athletes / M. Alen, P. Rahkila, M. Reinila [et al.] // Am. J. Sports Med. – 1987. – V. 5, № 4. –P. 357–361.

Библиографическое описание электронных ресурсов

Ольхова, Л. А. Менеджмент [Электронный ресурс]: бизнес - пособие / Л. А. Ольхова, А. Н. Кошелев, Н. Н. Иванникова. – М.: Равновесие, 2006. – 1 электрон.опт. диск (CD-ROM). – (Менеджмент) Систем.требования:Windows 98/NT/2000/XP; Pentium II; память 256 МБ ОЗУ; дисковод 24-х CD - ROM.

Маркетинговые коммуникации [Электронный ресурс]: учебник / под ред. И. Н. Красюк. –Электрон.дан.– М.: ИНФРА-М, 2012. – 272 с. – Режим доступа: <http://naniun.com/bookread.php?book=247665>

Малютин, Р. С. Золотодобывающая промышленность России: состояние и перспективы / Р. С. Малютин // БИКИ.–2004. – № 1. – С. 4 - 7. – Режим доступа: <http://www.vniki.ru/pages.php?id=index> (дата обращения:).

Киселева, М. М. Организационное поведение персонала – ключ к повышению эффективности работы предприятия [Электронный ресурс] / М. М. Киселева // Проблемы современной экономики. – 2015. – №4. – С. 113 – 115. – Режим доступа: <http://www.m-economy.ru/a> (дата обращения:.....).

1. Список использованных документов составлен по:

- ГОСТ 7.1. - 2003. Библиографическая запись. Библиографическое описание. Общие требования и правила составления;

- ГОСТ 7.82 -2001. Библиографическая запись. Библиографическое описание электронных ресурсов. Общие требования и правила составления.

2. Если количество авторов не превышает 3-х, фамилию и инициалы первого автора помещают в начале библиографического описания – в заголовок, а затем дублируют в сведениях об ответственности (см. ГОСТ 7.1. - 2003) вместе с фамилиями соавторов в последовательности инициалы, затем фамилия.

3. Если авторов больше 3-х, сведения о них приводятся только в сведениях об ответственности (см. ГОСТ 7.1. - 2003) с перечислением всех авторов или указанием первого автора с добавочной записью «и др.» или «et al.», заключенной в квадратные скобки. Решение о количестве авторов в сведениях об ответственности принимает составитель списка и в дальнейшем придерживается выбранного варианта.

4. Формат библиографического описания не зависит от структуры списка (систематический, хронологический, по видам документов или в порядке упоминания).

Учебники, учебные пособия, учебно-методические издания:

Фамилия автора, И.О. Название учебника: учебник / И.О. Фамилия автора. – Город.: Издательство, год издания. – количество страниц источника с.

Статьи из журналов:

Фамилия автора, И.О. Название статьи / И.О. Фамилия автора // Название журнала. – Год издания. - № журнала. – С. ...-... .

ВЕДЕНИЯ О ДОПОЛНЕНИИ И ИЗМЕНЕНИИ

НА 2017/2018 УЧЕБНЫЙ ГОД
Направления подготовки 38.03.01 «Экономика»
профиль «Финансы и кредит»

ДОПОЛНЕНО (с указанием раздела)	
на основании приказа Министерства образования и науки Донецкой Народной Республики №610 от 12.06.2017 г. «Об изучении охраны труда в образовательных организациях высшего профессионального образования» и распоряжения проректора по учебной работе ГОУ ВПО «ДонАУиГС» №20 от 11.09.2017 г. о выполнении данного приказа:	
пункт 2. Структура и содержание курсовой работы – дополнено пунктом 2.2 «Безопасность жизнедеятельности и гражданская оборона»	
ИЗМЕНЕНО (с указанием раздела)	
УДАЛЕНО (с указанием раздела)	
Реквизиты протокола заседания кафедры	
от <u>03.10.2017</u>	№ <u>3</u>
дата	

Зав. каф. финансов

Л.М. Волощенко

СВЕДЕНИЯ О ДОПОЛНЕНИИ И ИЗМЕНЕНИИ

НА 2018/2019 УЧЕБНЫЙ ГОД
Направления подготовки 38.03.01 «Экономика»
профиль «Финансы и кредит»

ДОПОЛНЕНО (с указанием раздела)	
ИЗМЕНЕНО (с указанием раздела)	
пункт 4. «Выбор темы курсовой работы» - обновлена тематика курсовой работы	
УДАЛЕНО (с указанием раздела)	
Реквизиты протокола заседания кафедры	
от <u>31.08.2018</u> дата	№ <u>1</u>

Зав. каф. финансов

Л.М. Волощенко

СВЕДЕНИЯ О ДОПОЛНЕНИИ И ИЗМЕНЕНИИ

НА 2019/2020 УЧЕБНЫЙ ГОД
Направления подготовки 38.03.01 «Экономика»
профиль «Финансы и кредит»

ДОПОЛНЕНО (с указанием раздела)	
ИЗМЕНЕНО (с указанием раздела)	
пункт 4. «Выбор темы курсовой работы» - обновлена тематика курсовой работы пункт 6. «Критерии оценивания курсовой работы»- изменены критерии на основании введения в действие Порядка организации балльно-рейтинговой системы оценки качества освоения основных образовательных программ в ГОУ ВПО «ДонАУиГС»»	
УДАЛЕНО (с указанием раздела)	
Реквизиты протокола заседания кафедры	
от <u>29.08.2019</u> дата	№ <u>1</u>

Зав. каф. финансов

Л.М. Волощенко

СВЕДЕНИЯ О ДОПОЛНЕНИИ И ИЗМЕНЕНИИ

НА 2020/2021 УЧЕБНЫЙ ГОД
Направления подготовки 38.03.01 «Экономика»
профиль «Финансы и кредит»

ДОПОЛНЕНО (с указанием раздела)	
ИЗМЕНЕНО (с указанием раздела)	
пункт 4. «Выбор темы курсовой работы» - обновлена тематика курсовой работы	
УДАЛЕНО (с указанием раздела)	
Реквизиты протокола заседания кафедры	
от <u>27.08.2020</u> дата	№ <u>1</u>

Зав. каф. финансов

Л.М. Волощенко